电脑报
2019年5月13日 第18期 总第1402期 邮发代号:77-19
全彩电子版: icpcw.com/e 官方微博: weibo.com/cpcw 邮箱:pcw-advice@vip.sina.com

深度报道

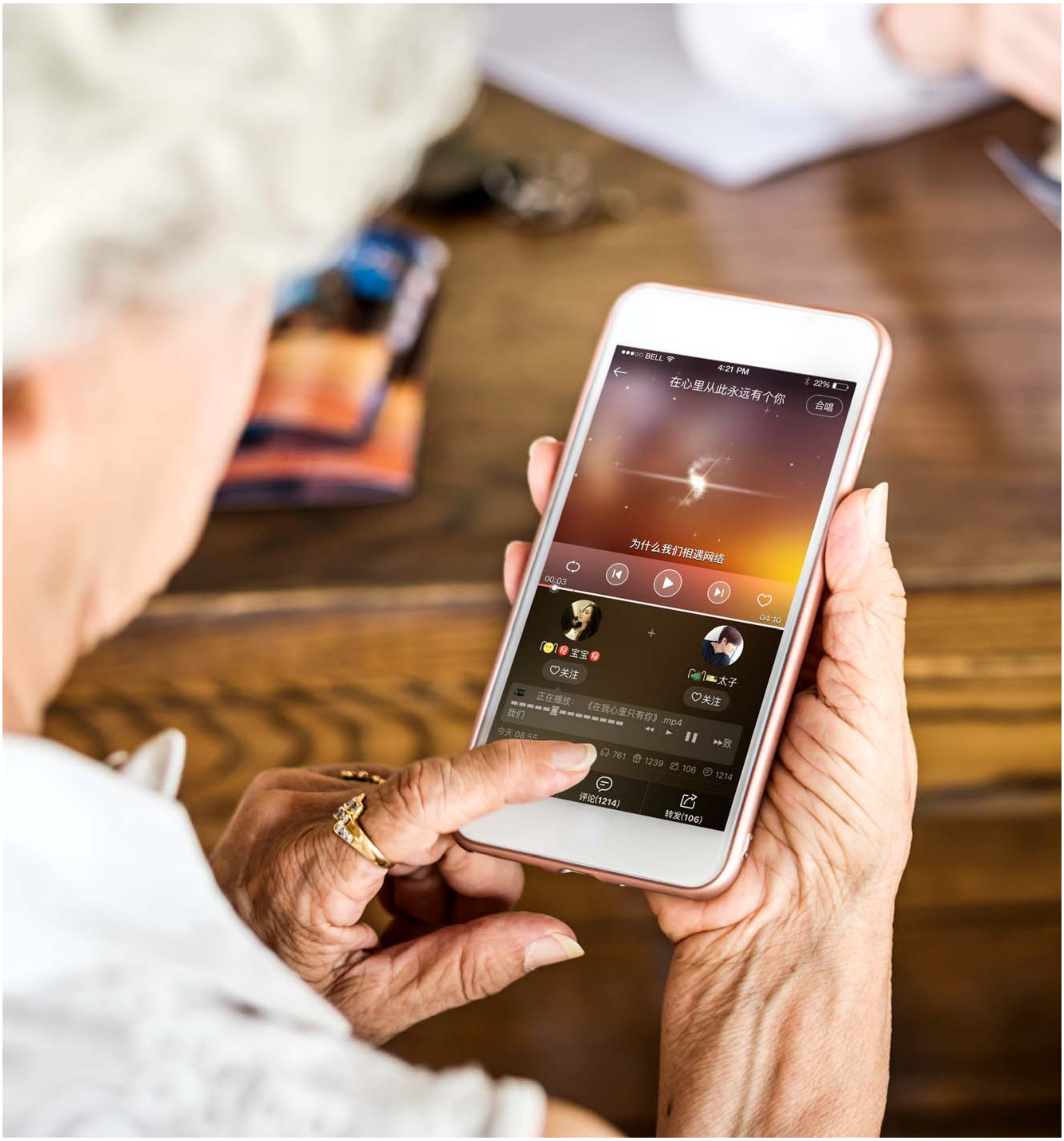
苹果要**印度产**背后:
“iPhone之城”有了哪些变化 >05~07
贾跃亭一旦回国,造车梦想就将彻底窒息 >08

微信扫一扫
或当地邮局
订阅纸质版

微信扫一扫
订阅高清全彩电子版
手机·平板·电脑

手机背后的老年人:**沉迷、受骗与越轨**

>03~04



>16~17 红魔3电竞手机体验:这游戏性能真是靠“吹”的!
>30 信仰爆棚又超值! AMD 50周年大礼包太给力

仿生机器人:生物与机械的完美结合

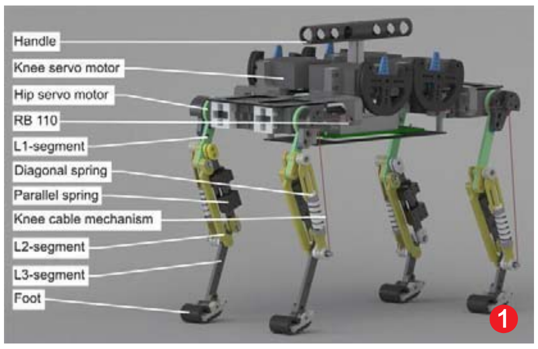
@ 乐佳
在读博士,主要研究方向:网络空间安全、深度学习

提起机器人,您首先想到的是《终结者》中阿诺德·施瓦辛格所扮演的 T-800 还是《超能查派》中第一个拥有自我意识的机器人警察查派? 进入 21 世纪以来,随着人工智能、传感器技术、计算机科学以及机械电子等领域的快速发展,机器人已经由电影或者小说中完全虚构的角色,逐渐成为现实产品进入普通家庭,比如:如今随处可见的智能扫地机器人。当然这些机器人产品离 T-800 或者查派的高度类人化和智能化还有较远的距离,但随着人们对机器人领域越发高涨的研究热情和资金投入,特别是近年来仿生机器人的兴起,相信在不久的将来,我们生活和工作中的许多事情都可以由机器人替我们完成。那么,到底什么是仿生机器人? 仿生机器人能为我们做什么? 本文将用通俗易懂的语言来回答以上的问题。

仿生机器人及其分类

仿生机器人是机器人领域的一个重要分支,也是近年来机器人领域的重要发展方向之一,它是将仿生学应用到机器人设计领域的产物,仿生机器人可以看作机器人发展的高级阶段。仿生机器人是通过对自然界中各种生物的外部形状、运动原理和行为方式进行研究,然后将研究结果应用到机器人设计领域,从而设计出能模仿并完成相关生物行为的机械系统。我们可以通过一个简单的例子来加深理解:三国时期,诸葛亮为了帮助蜀军运粮草,发明了"木牛流马";"木牛流马"完全可以看作是低配版的仿生机器人,通过研究牛、马的运动原理,从而设计出相应的器械来模拟牛、马的运动,进而帮助蜀军运粮,节省运粮的人力成本。可以这样说:仿生机器人是人类向大自然这个鬼斧神工的造物主学习后,造出的具有相关生物特性的"山寨货"。

根据仿生机器人使用环境的不同,一般将仿生机器人分为三类:水下仿生机器人、空中仿生机器人和陆地仿生机器人。水下仿生机器人主要是通过模仿各种水生生物的生物特性设计的水下机器人,比如:电影里经常看见的机器鱼、机器螃蟹等;空中仿生机器人则是模仿各种飞行生物的生物特性设计的飞行机器人,比如:达·芬奇 1485 年根据鸟类飞行原理设计的朴翼式飞机图纸;陆地仿生机器人是当前仿生机器人研究的主要方向,通过对陆地生物(比如:人、狗、蛇、青蛙等)的组织机构和运动原理进行研究,从而设计出的陆地机器人,比如:双足步行机器人、多足移动机器人(如图 1)、蛇形机器人(如图 2)和跳跃机器人等。



仿生机器人的应用及发展趋势

仿生机器人由于是通过模仿生物界中各种现实生物的生物特性设计的机器人,因而其能较好地完成各种具有生物特点的工作,被广泛应用于反恐防爆、太空探索、抢险救灾等不适合由人来完成的危险任务中,比如:反恐防暴任务中完成各种拆弹任务的拆弹机器人,通过使用拆弹机器人来完成拆弹任务可以最大限度地减少人员伤亡。仿生机器人从早期单纯的外形模仿,到后来简单的行动模仿,到如今利用传感器和数据融合技术来对环境的变化做出正确的判断和反应,从而适应环境的变化,其正一步步朝着智能化的方向发展;在未来,仿生机器人不仅会具备对环境的感知能力,还会有更好的决策能力,能够对环境的变化做出更好的响应,从而完成更加复杂的任务。

手机背后的老年人:沉迷、受骗与越轨

@锌刻度记者 李觐麟

每个清晨,陶雨都是被嘹亮的男高音从睡梦中“吼”醒的。自从帮父亲下载了K歌软件,并教会他如何使用之后,64岁的父亲陶志强便像着了魔一般地每天守着手机唱歌。

陶雨的父亲绝不是个例。借着互联网之手,唱歌、购物、交友、短视频等新兴娱乐方式,牢牢抓住了中老年人的注意力。不过,互联网、智能手机对于老年人来说无疑是把双刃剑,丰富其无聊的退休生活之余,让他们能够跟上快速变化的时代潮流。但与此同时,也有人因为过度沉迷而影响家庭和谐,甚至受骗。

到底是中老年人的生活被这些软件侵蚀了,还是软件被中老年人强势占领了?这个问题难有答案。

被吞噬的中老年生活

清晨 5 点半,陶志强的生物钟叫醒了他,顾不上洗漱和吃早饭,便直接打开了某 K 歌软件。

稍微清了清嗓子,就直接坐起来大声与歌友合唱起了《我和我的祖国》,全然不管熟睡中的老伴和隔壁的陶雨都被吵醒了。

老伴愤怒地从床上跳起来,指着陶志强一顿臭骂。陶雨也带着一脸困意冲进房间对父亲表达不满:“能不能别唱了!就不能让我睡个好觉吗?”

这样大清早就上演的闹剧,在陶家几乎每天都要发生。自从沉迷唱歌软件以后,陶志强几乎顾不上吃饭,也不理会家人的怨气,天天抱着手机唱完一首接一首。

以前每天下午都是他固定的娱乐活动时间——打麻将,但现在他常常会因为歌友的合唱邀约而拒绝麻将局。

一开始,陶雨只是为了教会父亲用智能手机感受更多新鲜的玩法,谁知道最后却演变成了难以收拾的局面。

“其实老年人用软件唱唱歌没什么问题,但他这样长时间地沉迷,而且影响全家人的生活就不太好了。”陶雨愤愤地说。

而陶志强呢?比起唱歌,更令他沉迷的是与歌友的互动。他的网名叫“执剑走天涯”,歌友们都叫他“天涯哥”。

每次他唱完歌,都会说一句:“谢谢各位的聆听,唱得不好多多包涵”——许多歌友会积极地给他留言,夸他唱得好,这让他得到了极大满足。

除此之外,与歌友合唱歌曲也让他感到兴致盎然,你一句我一句的那种互动,让他觉得真的像在和朋友一起 K 歌。

渐渐地,他把这一群歌友当成自己最亲密的朋友,什么心里话都向他们倾诉。

同样被手机“勾走了魂”的还有 65 岁的苏家碧。两年前她还曾在饭桌上大发雷霆,原因是弄好了一大桌子饭菜,儿女孙辈却始终盯着一方小小的屏幕:“真不知道这个玩意儿有什么好看的?”

可如今,她就连做饭的时候,都把手机横着摆在一边看视频。闲暇时间,更是守着各类短视频软件刷个不停。一会儿哈哈大笑,一会儿又眼含热泪,家里人都说她“像疯了一样”。

苏家碧迷上手机之前,热衷于两件事:麻将与广场舞。但迷上手机之后,她热衷于两件事:刷短视频和抢红包。

如今一天只跳一场广场舞,麻将也不打了,时间被一个 15 秒的短视频和一次次抢红包不知不觉偷走了。

尽管每次抢到的红包不过几毛钱,苏家碧依旧乐此不疲地在群里积极互动。偶尔有 5 元以上的,她便如同中了头彩一样兴奋——手机在她的生活中,早已不再是简单的通信工具,而更像是侵吞了她所有时间的黑洞。

不少中老年人沉迷 K 歌软件

群里有不少轻浮对话

以唱歌交友为由的越轨之举

有人说“中老年人沉迷手机是因为孤单、寂寞”,但事情总是存在着多种可能性,比如越轨。

徐莉的老伴吴国华就因此晚节不保。

一年前,吴国华刚刚结束返聘,正式退休在家。无聊之中,他通过朋友的介绍注册了某唱歌软件,甚至还加入了一个和自己年龄差距甚大的“70 后 × × × 歌畅聊群”。

在这个群里,歌友们每天都不断相互倾吐自己婚姻、工作的不如意。一天,一名女网友通过群聊加了吴国华,两人一来二去便聊得越发火热起来。从那之后,吴国华也没什么心思唱歌了,只是每次女网友唱歌时,吴国华都会主动送礼物。

这渐渐勾走了他的心,最多时,吴国华一个月就打赏了十万元。

除此之外,原本对外貌并不在意的吴国华,也开始注重起了自己的衣着打扮。并且,无论是上厕所、洗澡还是睡觉,都手机不离身。

一天晚上,他的老伴徐莉半夜 2 点醒来,却发现吴国华的脸被手机灯光照得有些可怖。仔细一看,他不知道还在和谁聊天聊得起兴呢。

徐莉内心一直想探究原因,但每次都被吴国华以“交流唱歌技巧”的理由堵住了口。直到后来,徐莉无意在街上撞见了吴国华和这名女网友逛街,关系才被捅破。

现在,两人相伴 30 年的婚姻即将走到尽头。

吴国华的例子不胜枚举。在记者的调查中,中老年人沉迷 K 歌软件的情况的确十分常见。有专心钻研歌技的,为了拿到 SSS 会将一首歌翻来覆去唱上几天。还会买上专业的设备,包括声卡、麦克风、打光灯等。

可是事实上,人数更多的一派中老年人则在 K 歌软件上更注重交友。记者通过某 K 歌软件家族排行榜加入了“辣姐家族”,这个家族的组成人员年龄偏大,多为 50~60 岁的中老年人。

从大清早到睡觉前,都有接连不断的歌友进行对唱。即便歌声没那么悦耳,也依旧有不少同道中人不停夸赞并且送出鲜花、金币。

透过这些家族,记者还加入了相关 QQ 群。在群里,记者看到了这群因歌结友的中老年人的另一面。进群之后,女性需要改名为“MM+ 昵称”,男性需要改名为“GG+ 昵称”,然后便会有一群人要求新人发照片、发红包。

同时,这个 QQ 群还具备分享演唱歌曲、邀请歌曲对唱的功能。而除了这些常规套路之外,群内聊天的火热程度更是值得玩味。从聊天内容来看,绝大多数属于已婚人士,但他们常常会在对话过程中出现越界的言语。

有人说“妞也没得泡,老实陪老婆吃饭”,则有人回复“快陪我们聊天,别陪你老婆吃饭”。更甚者,还会说:“你看上她老公了?我让你戴绿帽子”……总之群里聊天尺度之大,并非单纯的以歌会友。

与记者另外加入的一个“K 歌山歌群”相比,前者更多的是想要寻求刺激、目的不纯的人,而后者每天谈论的则都是各式各样的歌曲,没有任何越轨的言论。

一个软件的不同用法,取决的则是使用者的不同目的。

中老年网民的朋友圈多是这类画风

下转04版

上接03版

老年人成网络诈骗犯的待宰羔羊

无独有偶，伴随着越轨之事的发生，还有很大一部分老人遭遇了网络诈骗。在老年人的朋友圈中，心灵鸡汤、养生科普文所占比例巨大，然而夹杂在其中的骗局却成为了一剂毒药。

根据锌刻度了解，前有“民族资产解冻”类骗局通过收取会员费、报名材料费等形式骗取老年人财产，后有骗子通过在群里播放盗版录音进行授课，骗取老年人几百上千元不等的学习费。

甚至有不少曾经的传销骗子、保健品骗子披着互联网的外皮重新行骗，例如通过网络低价促销、夸大效果的方式吸引老年人参与团购，实则销售无功的保健品。

有数据显示，在最常见的食品、药品、生活常识等网络谣言辨别中，22.5%老年人认为自己属于“比较了解，有把握辨别”，剩下40%和21.7%的老年人认为自己属于“一般了解，有时会担心落入圈套”和“不太了解，经常会担心落入圈套”。

事实上，根据社科院发布的《中老年互联网生活研究报告》显示，老年人互联网上当受骗过或者疑似上当受骗过的比例高达67.3%。其中，受骗信息类型前三位分别是免费领红包、赠送手机流量和优惠打折团购商品。

除此之外，记者通过使用几位老年人的手机和电脑发现，在他们的朋友圈以及网页广告中，炒股广告繁多。“炒股不求人，不听小道消息，免费学炒股，几天见效果”、“94岁老股民花20年研究的秘诀告诉你” 等广告频频弹出。

根据MobData此前发布的中国股民数据来看，45岁及以上股民占据总人数的18.6%。退休后的老年人更是有不少都将炒股作为一项事业来看待。

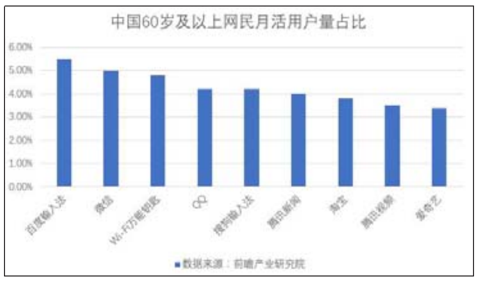
这些广告精准地投放到了他们最常使用的微信朋友圈和网页中，自然使得不少警惕性低的老年人落入圈套。

已有案例显示，老年人通过这类广告信息往往会被拉入一个炒股群或者公司，对方不是要求其缴纳会费就是投资入股公司，或是以“掌握内部消息”为由收取推荐费。

江苏泰州此前破获的一起网络诈骗案就是犯罪团伙针对老年人股民进行的，其中最大受害者年龄91岁，共致167名老人被骗1000余万元。

老年人遭遇网络诈骗的事情已经不再是个例，互联网给予了便利和信息的同时，也给了犯罪分子新的机会，而接受网络较晚、对网络不够精通的老年人则成为了他们嘴里的肥羊。

社区志愿者教老年人用智能手机（图文无关）



（数据截至2018年6月）

“手机养老”背后折射出的问题

对于老年人上网这件事，子女与老人之间一直存在着争执。一开始，老年人不会上网，子女在教会老人上网的过程中就出现了不少矛盾，前者学着慢，而后者不耐烦。可当老人学会之后，矛盾未能得以解决不说，反倒进一步升级。

以某K歌软件为例，就引发了子女与老人之间的激烈矛盾，知乎上，一个“如何巧妙地让妈妈戒掉某某K歌”的话题更是被浏览了80939次。

在这个话题下，有40多个人详细讲述了自己的父亲或母亲沉迷某K歌软件后的无奈。

一位名叫“毛毛小女”的网友说，母亲快因为这件事和自己断绝关系了。“每次我去她家吃饭，第一时间都要被收缴手机，然后播放她自己的歌曲和点赞评论。（我）告诉她不要搞虚的，她却说朋友都这样，如果不这样就亏了，然后把这视作不孝的表现。”

事实上，以K歌、短视频为主的移动互联网也在成为老年人喜欢的舞台——他们有的在这里展示自己、结识朋友，也有人把这当作一次燃烧激情的机会。

只不过沉迷互联网这件事，从来就不是年轻人的专利。如今随着智能手机的普及，已经有越来越多的中老年人加入低头一族。除了唱歌软件以外，让中老年人沉迷的还有各式各样的电商软件、社交软件。

根据数据显示，截至2018年6月，中老年网民群体已占总数的19.9%。日益严重的老龄化已成为我国基本国情，未来老年人沉迷网络的情况更是有增无减。

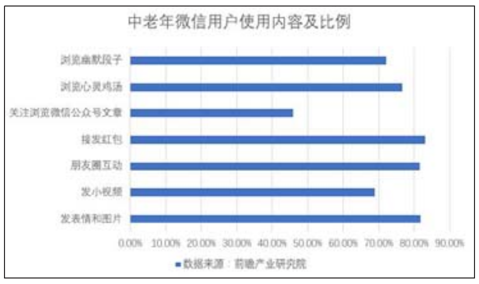
但不论是从家庭，还是从社会，对老年人沉迷网络的情况都并没有采取过有效措施。对于青少年沉迷网络，商家会出台各式各样的防沉迷系统，家长也是随时管控。但对于老年人，不仅没有任何平台推出保护措施，就连记者采访的多位老年人子女中，他们也都表示：“只要父母高兴就好，玩儿下手机并没有什么。”

但当老年人真的手机不离身，并且让手机入侵生活之后，子女们也感到了危机。可见，“手机养老”并不是促进社会良性循环的方法。

对于不少人来说，既要顾工作，又要顾孩子，还要顾老人，的确是分身乏术。但老年人用手机代替子女、代替陪伴，久而久之背后的问题甚至会进一步加剧。

通过网络结识新朋友，找到更多有趣的生活方式，对于老年人来说无疑是好事一桩。但过度沉迷，做出越轨之事，甚至遭遇网络诈骗则成为了老年人上网的黑暗一面。

如何帮助老年人树立网络安全意识，培养风险抵抗能力，更好地保护中老年人上网、财产安全，这个棘手的问题似乎还未找到解决方案。



互联网应作用于提高养老质量

“我们不学习上网，不学习使用手机软件怎么行呢？现在外出，吃、喝、玩、乐孩子们都拿手机扫一扫，有时候还有折扣。要是我们想单独出去的话，每次都得让孩子们帮忙，多麻烦啊。”63岁的郑阿姨对记者说。

尽管网络中的诱惑与骗局繁多，但除了这黑暗的一面，互联网也给老年人带来了不少益处。

在子女无法常伴左右的情况下，他们能够找到更多乐趣和排解时间的方式。如果能够加以良好使用，对于老年人丰富老年生活起着重要作用。

举例来说，适当的运动、健身、舞蹈对于老年人来说是健康的一种生活方式。可是对于喜欢跳广场舞的老年人来说，有时直接跟跳会存在跟不上的情况。

一位互联网业内人士说，在时间不凑巧、天气不好、无法出门跳舞情况之下，老年人使用例如糖豆广场舞、爱广场、舞秀吧、跳跳广场舞等APP，就能够在家练习广场舞；

而对于一些喜欢钻研厨艺的老年人来说，通过下厨房、好豆菜谱等软件学习做菜，提升厨艺也是不错的选择；

喜欢摆弄花草的老年人，则可以下载如爱花草、好多肉这样的软件来记录花草的成长。

但互联网更重要的作用，在于对养老质量的提高。记者此前曾针对国内的智能养老市场进行过一番深入调查，发现国内养老行业情况十分复杂。

不论是在养老机构还是独自在家的老年人，都会随着年龄的增长与疾病的出现，而越发丧失自理能力。从整个社会的大环境到各个家庭不同的情况，赡养老人都不是一件容易的事情。

一方面国内养老机构整体发展、从业人员水平参差不齐，另一方面随着老龄化的加剧，独生子女肩上的担子越来越重。多种因素导致老年人的孤独难以避免。

而随着科技的发展，不仅在移动互联网的帮助下，让老年人也能感受到数字生活的便捷、乐趣。既有效改善老年人闲赋在家与社会脱节的情况，又能助其找到更丰富的娱乐方式。

也使得智能养老设备迅速升级，从活动探测器、可燃气体检测器到智能门锁、智能手环、手机端控制器，都进一步地使得老年人的晚年生活更有尊严可言，这也便是科技发展的意义所在。

（所有采访均为一手真实案例，为保护隐私，文中人物均为化名）

苹果要印度产背后：“iPhone之城”有了哪些变化

@王冬

“随着工人工资水平的增长，中国制造业的转型升级，这一天终究会到来，我们也早就在开始做应对准备。”5月6日，郑州一位当地官员对锌刻度记者表示。

“这一天”指的是，富士康董事长郭台铭近日在公开场合表示，将于今年年内将苹果生产线转移至印度，并于9月苹果新品发布会期间正式开工。

这被外界解读为，苹果iPhone将从“中国制造”变为“印度制造”——众所周知，作为iPhone最大制造供应商，富士康将大部分的代工厂都建在了中国。其中，被称为“iPhone之城”的郑州富士康，用工人数在高峰时期高达35万人。

在iPhone可能从“Made in China”变为“Made in India”面前，对这座“iPhone之城”和它周围的生态产业链而言，意味着什么？它又将迎来哪些改变？

“另外一个城市”

最近很长一段时间，李显内心都特别忐忑。

他不知道，他2018年上半年在航空港区花每平方米近万元投资的两套住宅，在2020年下半年接房后，未来走势如何：“如果富士康真的将生产基地转到印度，甚至如果富士康整体搬走，谁还会来这边呢？”

从李显上班的郑州市中心二七广场，驱车上机场高速再经京港澳高速60多公里，如果一路通畅，大约1个半小时，就能到达李显购买的位于航空港区南港的楼盘所在地——往北几公里，就是郑州富士康科技园区所在地；往南不到两公里，就是人文景观美不胜收的双鹤湖中央公园。

李显介绍说，目前航空港区格局是这样的，大致分为南港和北港。北港现有住宅项目较多，毗邻地铁、高速路口，已较成熟；南港此前工业产业园居多，在规划中被定位为高端制造业园区，而且因为有双鹤湖等景点，2018年上半年在房产市场趋冷情况下，这个片区却额外火爆了起来。

李显称，当时置业顾问反复强调了这个片区的“价值洼地”和“核心区域”。更重要的，是以富士康为首的电子信息制造产业，带来的巨大人流，将为整个片区房价带来巨大的想象空间。

对任何一个地方来说，一个新政或者一个重要企业的入驻，都对带动周围的房价起到至关重要作用，富士康尤其如此——距离郑州东南30多公里的郑州航空港区，在富士康入驻之前，还是长满荒草的田地。郑州机场附近，也基本上是食品和钢铁加工等低附加值产业，甚至还有当地特产大枣的加工企业。

45岁的当地居民老田对此印象颇深：2010年，富士康入驻郑州机场附近的新郑市后，随着几十万富士康员工进驻，这片农田上开始逐渐兴建一些为富士康配套的工业用地，开始建成一些为富士康员工配套的住宅，但真正的商品住宅供应仍十分有限。

下转06版

富士康

上接05版

直到2013年，随着《郑州航空港经济综合实验区发展规划（2013—2025年）》的批复，这个以新郑国际机场和富士康郑州厂区为基础兴建的航空港经济发展先行区，上升为国家战略，万科、绿地等在内诸多地产商的重金投资，郑州航空港区的地产战车，就此开始围绕着富士康工厂隆隆启动。

富士康带来了人流，也成就了航空港区的房价。如今，富士康附近住宅基本均价在每平方米1万元左右，而加五六千元，就可以在郑州四环以内找到不错的房源。因此不管官方如何宣传，政策如何给力，也改变不了港区距离主城区太远的现实——若在郑州市区工作，几十公里的通勤，无论采用自驾还是公交+地铁方式，都会让人感到绝望。

在一位郑州当地媒体从业者看来，对于主城区的郑州普通市民而言，航空港区更像是另外一个城市。港区距离主城区太远，在主城区工作生活的人，如无业务往来也很少去港区。他说，航空港区房地产市场是否发展起来，与航空港具体有多少实实在在的产业、有多少人愿意在此安家落户有很大关系。

毕竟，在这位当地媒体从业者的记忆中，2013—2015年，置业顾问承诺，富士康员工蜂拥而至租房买房的场景并未出现。

因此，富士康的未来定位如何，其生产线是否真如外界媒体报道中的将变成“Made in India”，就将至关重要。

不过，对于中国购房者大军而言，李显这样的担心，仅仅是少部分。到现在为止，航空港区的大部分楼盘售楼部，一到周末仍是门庭若市。而且，还有远洋、融创、招商、中建等开发商，仍然等待着新楼盘的推出。

在航空港区鄱阳湖路，一家刚开盘、房价过万元的楼盘置业顾问对外界的“iPhone印度造”说法颇为不屑，他指着外面拔地而起的高楼说：“这就是富士康带来的奇迹。印度？担心得太多了吧。”

“更何况，富士康已经从售楼部的区位图上消失了，取而代之的是菜鸟在建新兴物流仓储基地、电商产业园以及高铁南站等。”上述置业顾问说：要快，很多好的朝向和楼层都售罄了。

双鹤湖中央公园

郑州机场

工厂流水线

苹果来了，货机也就来了

在郑州当地人心中，带来“奇迹”的不止房市，还有一个常被外界忽略，实际上足以让人吃惊甚至感到可怕的成长速度。

那就是航空货运吞吐量——相关数据显示，2010年至2017年，郑州机场旅客吞吐量年均增长率为15.8%，而货邮吞吐量年均增长率则为28.73%，排名全国第一。

这是一个非常可怕的数字：排名第二的杭州萧山机场，平均增长率为11.07%。

“郑州位于中国腹地，基本没有任何地质灾害和极端天气，甚至降雪、雷雨都很少，确实很适合航空业发展。”在郑州一家农业银行网点做综合管理的高凯平说。

37岁的高凯平是土生土长的郑州人，在他的记忆中，郑州传统周边产业基本不使用航空运输，郑州的航空业优势并没有得到什么利用。

这一切改变，仍然从2010年开始。

众所周知的“奇迹”故事是，当年8月2日，富士康科技集团在郑州出口加工区投资的富泰华精密电子（郑州）有限公司正式投产，这个厂从项目开工、厂房改造到正式投产，仅仅用了一个月的时间，连郭台铭都深感震惊，称之为“郑州速度”。

富士康郑州工厂大门外几百米，就是郑州保税区海关，富士康在这里完成将iPhone转给苹果公司的手续。然后，停靠在郑州机场上的UPS、联邦快递等跨国快递公司的大型货运专机，短短20多个小时就能将iPhone送到世界各地。

过去几年，在航空港实验区上空，起降着郑州机场飞往世界各地的全货机，全货机周航班量超过100班，高峰时货运吞吐量高达2000多吨。其中，值得一提的是河南航投收购了35%股份的卢森堡货运航空，得益于卢森堡货运航空全货机过去几年在欧洲——郑州——美洲的穿梭飞行，2017年其为郑州贡献超过17万吨吞吐量，载运率超过70%，盈利超过1亿美元，自身也成长为全球第六大全货机公司。

“在往年iPhone发布的那些日子，从富士康工厂，到新郑综合保税区海关，再到郑州机场，日常工作将是24小时几班倒，大家累并快乐着。”河南航空货运发展有限公司国际业务部一位人士说。

这也有了另外一种说法：郑州货运，就是富士康货运。不过，根据《网易航空》2018年12月25日的一篇报道称，由于2018年iPhone订单减少，以及富士康的减产，富士康带来的红利开始减少，郑州机场快速增长趋势开始急剧放缓，甚至在去年出现了负增长，郑州国际物流在欧美方向的年增长率只有2%~3%，运力过剩竞争激烈。

在这篇文章看来，郑州机场外贸出口的单向性太强，即便政策优惠，本地的消费能力不足以支撑进口商品的消费，苹果走了，货机也就走了。

“螺丝钉”的新选择

其实，即便是流水线上最普通的一颗螺丝钉，也早于外界，感受到大环境改变带来的变化。

“确实和以前有一些不一样了，加班少了很多。”4月26日晨7点50分，拥挤在长长队伍中的张宏伟，一会儿低头刷着手机，一会儿不耐烦地踮着脚尖，张望着前面密密麻麻的队伍。

这是郑州富士康科技园区最普通的一个早晨——数万名员工在大门外排着望不到头的队伍，准备安检上班。焦急等待中，不少人像李显一样刷着手机，尽管他们也玩不了多久，过了安检后就必须将手机放在车间外面鞋柜中。

26岁的张宏伟，是郑州富士康IDPBG（数码产品事业群）的一员。过去多年，全球大约一半iPhone，就出自李显所在的事业群，然后通过郑州航空港，运往世界各地。

相关数据显示，郑州富士康有94条生产线，最高峰时雇用了35万名工人。这里大约每分钟可以组装350部苹果手机，每天产量达到50万部。为此，郑州富士康有了“iPhone之城”的称呼。

一种说法是，只要去这个“iPhone之城”看一下工厂繁忙程度，就可以推测出苹果手机销售情况——毕竟，所有生产线全开动和只开动一部分生产线，在工厂里显示出来的景象会大不相同。

这种情况，在去年下半年到今年初，有一定道理，彼时由于最新款iPhone销售不利，订单锐减，导致这个全年昼夜不停的工厂出现了少见的冷清，富士康工人们“历来靠加班费赚钱”的收入方式大受影响，甚至就连厂区到宿舍的班车、宿舍里的洗衣服务也取消了，诸多工人一夜间选择了离开。

张宏伟也是在去年10月离开了郑州富士康，然后在今年4月初通过“离职返聘”方式回到了郑州。因为他听说iPhone的销量有所恢复，而且来了华为P30系列的大订单。

今年4月，有多家自媒体报道称，华为直接下单了P30系列500万台的订单，未来或许还远不止这个数目。华为P30系列预计出货2000万台，大部分的订单都将交由郑州富士康进行生产。

这次张宏伟打算待到8月传统淡季，然后就换工作——他已经是第四次进入这个工厂了，每年干上几个月，干完就换工作，因为“离职返聘是来富士康工作的正确方式，每次返厂还可以拿到1000元补贴”。

下转07版

上接06版

多年来，富士康采用离职返聘、内部员工推荐奖励、中介补贴等等方式，吸引人们的到来。记者注意到，春节后至目前，郑州科技园的微信公众号以每周一次的频率，更新招工信息，招工适用范围为CAA-IDPBG郑州厂区，试用期缩短至1个月，转正后底薪2100元（底薪1900元+入职激励奖金200元）。另外，还有额外的激励政策，每满1个月，奖励200元，一共奖励3个月总计600元。

不过，长远的未来如何，像张宏伟这样的螺丝钉从未考虑过。一方面，富士康已在印度甚至计划在美国建厂；另一方面，在第四次工业革命技术浪潮中，富士康加大了工业机器人在生产线的安装，其中尤其又以郑州安装的机器人最多。

"反正对我这种螺丝钉来说，谁也不可能一辈子靠富士康吃饭，对不对？也就没什么好担心的了。"张宏伟说。

郑州新郑综合保税区

被紧紧捆绑的命运

相比淡然的张宏伟这样的普通工人，在富士康周边开小超市、小饭馆的老板们明显紧张了许多。

过去几年，"iPhone之城"给他们带来了难以想象的财富机会——一位开始在富士康厂区边卖热干面的小老板，一年能净赚几十万；一家小超市的老板娘，两三年时间就在郑州市区赚到了一套商品房……

这样聚集财富的故事未来能讲多久并不好说。毕竟，伴随订单量的减少，iPhone可能的印度造，"富士康工人们没有班可以加了，人也就慢慢散了。"

只不过，可以肯定的是，这里的人们，甚至郑州的命运，早就与富士康绑在了一起。

9年间，对郑州来说，富士康工厂成为了经济体系中不可或缺的存在，它的到来，解决的不仅仅是河南这个全国人口第一省份数十万人的就业问题，以及让河南进出口额一跃成为中部六省之首，更重要的是带动了郑州的产业转型。

在富士康到来之前，带动郑州GDP的是煤炭、制造业、水泥、铝业等重工业。随着富士康在郑州建厂，郑州产业结构出现"拐点"，郑州高新技术产业从2011年开启了延续至今的增势，后期很多电子信息厂家都在郑州建立配套，使得郑州电子信息产业在中西部地区取得了领先。

其中最典型的仍然是手机——随着中兴、OPPO等企业相继落户郑州，2015年全球每七部手机，就有一部产自郑州。

这些年，郑州跨境电商发展速度也有目共睹。2012年，郑州成为了全国首批跨境电子商务服务试点城市之一。根据《中国·河南跨境电子商务零售发展蓝皮书》显示，郑州作为全国最早的5个跨境电子商务试点城市之一，试点业务量连续5年获得全国第一。

上述当地媒体人士说，在富士康的带动下，甚至就连本土互联网、软件公司也如雨后春笋般冒出，虽然没有出现北上广深杭规模巨大、资金雄厚的互联网巨头，但对于郑州来说已是很好的开端。

互联网社群"大象互联网圈"的统计显示，开发岗位在郑州地区互联网公司当中平均月薪最高，1年经验的能拿到每月七八千月，上万元甚至更高的也常见，并且在郑州JAVA、PHP、Web前端、NET、Android的需求量最高，反映了郑州地区这些技术岗位的缺口比较大。这个薪水岗位，以郑州消费水平而言，已是一个良好开端。

其实何止郑州，从最早的深圳开始，富士康每到一地，带来的"大饼"效应都显而易见。山西晋城当地官员在接受媒体采访时曾公开表示：晋城以前就是个小庙。富士康一来，以前的配套设施都得跟上它的水平，一下子把我们也给提高了。

这也难怪，对欠发达地区来说，引进一个富士康，可以预见地方与企业双赢的局面，因此也一度出现各地政府争相邀请富士康落地的局面。

转型，摆脱"富士康依赖症"

但同时，富士康依赖症也存在不小的风险——在公众的认知里，郑州航空港区起于富士康、兴于富士康，甚至在某种意义上，航空港区就是富士康。

今年3月，《河南经济蓝皮书》指出，虽然2018年富士康项目对全省外贸贡献率出现大幅缩减，但河南外贸进出口对富士康的依赖程度依然较高，"全省外贸支柱多元化格局尚未形成，抵御外贸波动风险的能力较弱"。

所以，就回到了最初的问题：一旦iPhone真的印度造，甚至富士康将生产线转移，到时航空港区怎么办？如何才能摆脱劳动密集型产业链末端局面？

这逐渐成为郑州及一些引进富士康的城市不得不面对的尴尬。"郑州进出口贸易总额将会出现大幅下滑，经济总量将会出现大幅下降，哪怕至少是暂时性的。"当地一位官员说。

在他看来，多年前，郑州当地就在试图摆脱"富士康"标签。

早在2013年，河南就组织专家研讨"引入富士康对河南对外开放的利与弊"课题。引进富士康，带来的不仅是"宝"，还有"坑"——低端代工、毛利率低、发展后劲不足。随着城市升级、经济转型，这些弊端逐渐显现。

2017年3月，郑州市政府办公厅发布《郑州市电子信息产业转型升级行动计划（2017—2020年）》，加快电子信息产业转型升级，提升产业发展质量、效益和核心竞争力，到2020年建成4000亿级智能终端（手机）产业集群、300亿级信息安全产业集群、300亿级应用电子特色产业集群、100亿级智能传感器及终端产业集群。

此外，还有《郑州市装备制造业转型升级行动计划（2017—2020年）》《郑州市汽车及零部件产业转型升级行动计划（2017—2020年）》等政策的陆续发布，重点在航空港区、经开区、荥阳市、上街区布局一批具有战略意义的新产业、新业态，延伸产业链条，形成主机加配套的产业集群。

实际上，在当地不少人看来，郑州的转型发展按下了快进键。就企业而言，宇通客车批量远销至30多个国家和地区，信大捷安的安全芯片、汉威科技的气体传感器和气体检测仪、辉煌科技的铁路信号调度指挥系统和集中监测系统，这些都在同行业中处于领先地位。

不过，在这些政策中，航空港区都处于至关重要的核心地位。用一篇报道的说法就是，港区的发展决定了郑州的上限，如果把大港区比作郑州的千年大计的话，把它比作郑州的"雄安新区"并不为过。

郑州有这样的野心并不奇怪。毕竟，1988年富士康在深圳地区投资建厂时，深圳也只是一个小渔村，而且富士康的外贸出口货物一度占到了深圳市出口总额的17%。但后来的深圳奇迹故事，大家都知道了。

事实上，在工人工资水平增长，中国制造业转型升级大趋势下，将中国部分制造业输到海外，目前来看已经是大势所趋。早在几年前，中国手机产业包括品牌商、代工商、零件配套商、包装商、材料供应商等等，就开始纷纷开进印度。此外，索尼、铃木等也开始将工厂搬离中国。

富士康海外设厂也并非近些年之事。2011年，富士康宣布在巴西圣保罗州的容迪亚伊建设iPad、iPhone生产线，总投资额120亿美元，创造工作岗位10万个。2014年，富士康宣布在印度尼西亚投资10亿美元，用于建设生产及研究基地。

不过，这些投资最后都以失败告终。"富士康海外投资项目大部分是严重不及预期的，大部分项目都是空头支票；部分海外投资受多方面因素影响，且仅仅服务当地市场，并不是富士康长期战略重心。"一位观察人士说。

所以，iPhone最终能否印度造，能造多少，现在一切都是未知数。

此外富士康仍在持续增加在中国大陆市场的投资，且其投资呈现出集中化、高端化的趋势。比如在广州投资610亿元建设8K超高清液晶面板厂，以及在珠海投资90亿美元建设12英寸芯片制造厂。此前，在河南兰考累计投资200多亿元涉足玻璃盖板业务，开始向上游元器件领域延伸。

"从这些转变可以看出，对富士康掌门人郭台铭而言，他同样不甘于只是成为'代工大王'，而是多年前就开始了从'制造服务'到'科技服务'的战略转型。"一位市场观察人士说。

贾跃亭一旦回国，造车梦想就将彻底窒息

@锌刻度记者 罗世浩

5月6日，据科技媒体PingWest报道，贾跃亭即将回国配合调查，乐视方暂时没有任何回应。但有内部人士称，当下一切必须以上市公司公告为准，民众不应传谣。

此前，乐视网于4月29日发布公告称，贾跃亭于2019年4月26日、4月29日相继收到中国证券监督管理委员会《调查通知书》，因乐视网及贾跃亭涉嫌信息披露违法违规等行为，根据《中华人民共和国证券法》的有关规定，证监会决定对乐视网及贾跃亭立案调查。

通过乐视网的公告来看，贾跃亭此次确有回国的可能性。但永远"下周回国"的贾跃亭自从2017年开始就已说过多次回国，至今一次也未兑现。

用造车挣的钱来补乐视的坑？

2017年初乐视网爆出资金链断裂后，贾跃亭丢下一句会负责到底便飞往美国，将乐视网留下的"烂摊子"委托给妻子甘薇、兄长贾跃民，全权代理行使上市公司股东权利和履行股东责任，包括资产处置等相关工作。而在这之前，贾跃亭便通过股权质押融资、高位减持乐视股票进行套现，据《证券时报》报道，贾跃亭套现约117.41亿元。

事实上，早在前年11月份，贾跃亭曾在接受《棱镜》专访时透露，包括非上市体系股权、地产和上市公司体系股权在内，他在国内共有约400亿元的资产被冻结。并且他表示，整个乐视的负债有200多亿元，其中100多亿元由他承担连带担保责任。

一个月后，12月25日北京证监局发布通告，责令贾跃亭于2017年12月31日前回国，切实履行公司实际控制人应尽义务，配合解决公司问题。这也是在9月份之后证监会第二次对人在美国的贾跃亭下令回国通告。

值得注意的是，此前证监会只是对贾跃亭发布通告，责令其回国，而贾跃亭虽不断称自己"下周回国"，但迟迟未动。

作为曾经的创业板明星，乐视网在2015年"为梦想窒息"最巅峰时期，股票市值最高曾达1784亿元，是仅次于阿里、腾讯、百度、京东的中国第五大互联网公司，也正因如此，老贾的梦越来越大，想搭建一个互联网生态闭环，将电视、手机、汽车、体育、娱乐等全覆盖。资金链条断裂后，贾跃亭似乎将自己翻身的机会押注在法拉第未来上，在乐视面临生死危机时，贾跃亭作为第一大股东远远躲在大洋彼岸专心造车。

"有计划回国的时间点，但目前最重要的是完成法拉第未来的A轮融资，暂时是不会回国的。国内债务纷争等问题对我会产生不小的影响，比如限制出境和高消费等，一旦回国，法拉第未来就没戏了。"贾跃亭此前接受媒体采访时解释。

法拉第未来现在是他唯一的指望，贾跃亭曾表示，有朝一日会用法拉第未来挣的钱来偿还乐视的债务。然而，唯一的指望似乎也岌岌可危，法拉第未来在去年10月与恒大健康合作破裂，恒大健康支付8亿美元后就停止投入并试图控制法拉第未来中国，同时阻止法拉第未来从其他渠道融资，为此被视为法拉第未来救星的恒大健康与贾跃亭对簿公堂，最终不欢而散。

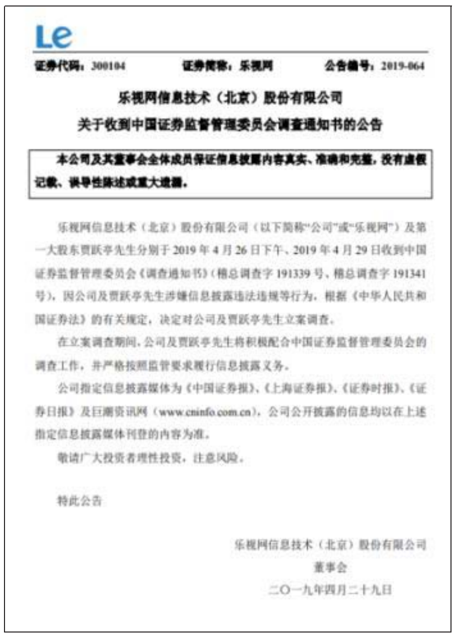
虽然现在与九城合作后拿到6亿美金，但法拉第未来要想做到量产并产生利润，在如今看来都还遥遥无期。

值得一提的是，贾跃亭收到中国证监会《调查通知书》的第二天，4月30日，法拉第未来宣布获得来自商业银行Birch Lake Associates，LLC的2.25亿美元债券以及信托融资，其中1.5亿美元为供应商信托。

"法拉第未来的信托融资实际上是不太稳定的，并且也难解贾跃亭被立案调查的燃眉之急。"相关人士称，目前并没有多少人知道贾跃亭到底如何解决此次立案调查，但他如今即使上了失信人名单都还能拿到融资，说明贾跃亭的故事依旧在继续，但乐视网的沼泽他也不是轻易能出得来的。

据了解，从乐视网发布的2019年第一季度财报显示，乐视网的业绩并无改善迹象。乐视网实现营收1.29亿元，较上年同期减少70.54%；净利润亏损1.77亿元，同比减亏42.26%。对于去年大幅亏损的原因，乐视网称，营业收入规模大幅减少的同时，关联方应收账款坏账损失、公司前期购置的影视版权等长期资产摊提成本逐年摊销、因收入水平下降导致的长期资产估值缩减主要导致了2018年的经营性亏损。

并且据乐视网4月26日公布的信息，截至2019年4月19日，贾跃亭持有公司92143.2546万股，占公司总股本的23.10%，其中85735.0114万股已质押，占公司总股本的21.49%；其所持有公司92143.2546万股被北京市第三中级人民法院等司法部门冻结、轮候冻结。



Le

证券代码：300104　　证券简称：乐视网　　公告编号：2019-064

乐视网信息技术（北京）股份有限公司

关于收到中国证券监督管理委员会调查通知书的公告

本公司及其董事会全体成员保证信息披露内容真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

乐视网信息技术（北京）股份有限公司（以下简称"公司"或"乐视网"）及第一大股东贾跃亭先生分别于2019年4月26日下午、2019年4月29日收到中国证券监督管理委员会《调查通知书》（稽总调查字191339号、稽总调查字191341号），因公司及贾跃亭先生涉嫌信息披露违法违规等行为，根据《中华人民共和国证券法》的有关规定，决定对公司及贾跃亭先生立案调查。

在立案调查期间，公司及贾跃亭先生将积极配合中国证券监督管理委员会的调查工作，并严格按照监管要求履行信息披露义务。

公司指定信息披露媒体为《中国证券报》、《上海证券报》、《证券时报》、《证券日报》及巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn），公司公开披露的信息均以在上述指定信息披露媒体刊登的内容为准。

敬请广大投资者理性投资，注意风险。

特此公告

乐视网信息技术（北京）股份有限公司

董事会

二〇一九年四月二十九日

中国证券监督管理委员会调查通知书

贾跃亭的第一批轿跑 FF91

回国意味着造车梦也窒息

针对此次贾跃亭回国消息，许多律师认为其回国可能性并不大。中国互联网协会信用评价中心法律顾问赵占领律师认为，因为他被法院列入失信被执行人名单，被采取限制高消费令，不能乘坐飞机、高铁，以及入住星级酒店等等，这些会影响到他再出境。

一旦回国，也就意味着贾跃亭最后的指望——法拉第未来将会停摆。有业内人士分析目前贾跃亭不仅被列为失信被执行人，还成为立案调查对象，一旦回国就走不了了。相关人士认为，如果贾跃亭此次还是不回来，继续在美国"专心造车"，那么"正在配合证监会调查"就又是一贯"下周回国"的说法，并且之后法拉第未来可能还会获得大资本的融资。

在获得商业银行Birch Lake Associates，LLC的融资后，法拉第未来表示，公司计划2021年大规模量产豪华车型FF 81，这笔钱对于FF81的研发也至关重要。从这个角度来看，贾跃亭放弃造车梦，回国接受调查的可能性不大。

在乐视崩盘前夕，贾跃亭说："要么伟大，要么死亡。"疯狂至此，也基本上写好了乐视的命运。

诞生十年，Uber巨额亏损之下“流血”上市

@锌刻度记者 刘虹伶

共享出行巨头Uber5月10日在纽交所开市交易。凭借90亿美元的融资金额，Uber成为美国历史上规模最大的IPO之一。

前不久，澳洲6000多名出租车司机和租车经营者对Uber提起集体诉讼，上市前夕纽约等地司机计划罢工抗议长期以来Uber在薪资、行业监管和福利上受到的不公待遇而举行罢工。同时，乘客司机遇害、性别歧视与骚扰等问题皆让Uber屡次被推上舆论的风口浪尖。

但在盈利方面，目前的网约车行业仍未走出烧钱但无法回本的困境。面临如此尴尬局面的Uber，上市之后出路在何处？

出行巨头Uber

Uber是否会步 Lyft 惨跌的后尘?

今年3月，出行巨头Uber迎来了它的十周岁生日。

仅在生日过去一个月，4月12日Uber向美国证券交易委员会提交了招股书和IPO申请，计划筹集资金高达90亿美元，估值最高达915亿美元。虽然对比最高1200亿美元估值有所下降，但这仍不妨碍其成为美国历史上规模最大的IPO之一。

时隔一个月后，Uber于5月9日为其IPO定价，并于次日在纽约证券交易所（New York Stock Exchange）开始交易。

就在Uber宣布上市的前一个月，一直被称为Uber在美国市场最大竞争对手的Lyft作为全球“网约车第一股”登陆纳斯达克，开盘价报87美元，比IPO发行价72美元上涨21%。上市后第一个交易日Lyft下跌近12%，收于69美元。仅上市两天就跌破72美元发行价，到目前为止已经相对发行价下跌了20%以上。

仅上市半个月的时间里，Lyft股价已跌至58美元，比发行价下降19%，市值缩水至167亿美元，蒸发了约25%。上市这条路上Lyft打了头阵，却明显没有一个好兆头。

Lyft刚上市就暴跌至熊市，这对于Uber来说并不是个好消息，Lyft的市场表现也不得不让Uber重新思考市场对于网约车的估值。

而根据Lyft和Uber披露的财务数据来看，Lyft自2012年成立至今，一直持续6年亏损，且亏损额不断扩大。2016年至2018年净亏损额分别为6.828亿美元、6.883亿美元和9.113亿美元。三年亏损22.81亿美元。研究机构S&P Global Market Intelligence表示，Lyft是IPO前12个月亏损最多的美国初创企业。

相对于Lyft来说，Uber的亏钱更为惊人。Uber的亏损额分别为3.7亿美元、40.33亿美元和18.5亿美元。在过去的三年里，Uber累计亏损近100亿美元。报告期内净经营收入均为负值，2016年至2018年经营活动的净现金流为-29.13亿美元、-14.18亿美元、-15.41亿美元。

在网约车巨头中，Uber的亏损是Lyft的3倍，以及中国滴滴的2倍以上。另外，数据显示，优步的增长也在放缓。2018年第四季度的营收为30亿美元，环比仅增长2%。虽然同比增长率达到25%，但远低于第三季度38%的同比增长率。

对比之下，与融资50亿美元、年亏9亿美元的Lyft相比，Uber似乎更像是一只吞噬金钱的猛兽，迟迟看不见盈利的曙光。

在Uber成长的这十年里，它打下了一片巨大的网约车市场，成为了明星独角兽。十年间，Uber共获得了超过200亿美元的资金，这包括投资和借款，这让它成为了美国史上融资最多的创业公司。融资最多的同时，Uber也烧掉了100多亿美元补贴。融资明显跟不上烧钱的速度。

长时间用烧钱换取市场的模式让Uber很难在短时间内从亏损转为盈利。值得注意的是，Uber在2018年最大的收益来自“资产剥离”。

2018 年初，Uber通过向软银折价出让 17.5% 股份的方式获得了最后一笔大额融资，度过了当时的难关。2018年第一季度，Uber将俄罗斯和新加坡的业务运营权分别卖给竞争对手 Yandex 和 Grab，以此获得了 30 亿美元的收入，因此才把全年的亏损控制在了 18 亿美元的水平。

这样看来，在私募领域已经没有资金可以够Uber在这场烧钱的战役中继续存活下去了，它必须向股市寻求更多弹药。

而当下，上市似乎成了Uber唯一的选择。

上市后首日大涨后暴跌的“网约车第一股”Lyft或许是Uber的前车之鉴，在巨大亏损下“流血”上市的背后或许也意味着网约车这个行业商业变现和盈利能力受到了股市的拷问与质疑。

而面对共享经济出行“流血”也要上市的情况，Uber首席执行官Dara Khosrowshahi或许在去年7月就已经给出了答案，他说：“汽车之于Uber，相当于书籍之于亚马逊。”这样看来，在他的愿景中，或许希望Uber能像亚马逊当初一样，在前期大量烧钱来实现它的目标。

当年亚马逊上市时，头顶巨亏的阴霾，而如今能坐拥近万亿美元市值。然而偌大的资本市场，也只有一个亚马逊。

如今，竞争对手Lyft登陆纳斯达克，Uber在纽约证券交易所挂牌，Uber是否会重蹈Lyft的覆辙，还需要市场的检验。

“网约车第一股”Lyft

Uber 司机发起罢工抗议

纽约街头 Uber 司机抗议

Uber上市前夕遭罢工

这边Uber欢天喜地在美国上市，而在大洋彼岸，澳洲一起史上最大规模集体诉讼案又将Uber推上了舆论的中心。

来自澳大利亚的律师事务所Maurice Blackburn代表该国6000多名出租车司机和租车经营者，对Uber公司提起集体诉讼，指控其非法经营并给他们造成经济损失。

正所谓，屋漏偏逢连夜雨。

就在澳洲司机将Uber告上法庭的同时，美国纽约市Uber出租车司机也宣称举行罢工，抗议他们在薪资、福利待遇上受到的不公平对待。Uber出租车司机在当地时间5月8日停止提供网约车（拼车）服务。除纽约之外，旧金山、芝加哥、洛杉矶、圣地亚哥、费城和华盛顿特区的司机们也正在计划加入罢工队伍。

纽约是美国唯一一家对网约车平台司机执行最低工资法的城市。纽约出租车公会组织表示，司机要求工作保障、稳定收入以及对网约车公司从车费中收取的佣金设置一定上限。纽约的一位司机表示，“Uber高管因我们的工作变得富有，他们应该尊重我们。”司机希望每小时最低工资为28美元，在扣除天然气、通行费等费用后达到最低工资标准17美元。

Uber曾在其IPO文件中警告，如果司机被归为雇员而非独立承包商，其业务将受到“不利影响”。纽约环球交通局（NYTWA）成员Sonam Lama也是Uber的一名司机，他在一份声明中说：“Uber一方面声称我们是独立的承包商，另一方面他们却制定了价格并控制了我们的工作日。”

近年来，Uber的无人驾驶技术日趋成熟，或许这项技术将成为网约车未来盈利模式的最佳途径，但在完全落地之前，司机仍是网约车行业中必不可少的重要角色。

纽约的共享车司机们即将对Uber发起的这场抗议活动，或许也正是Uber需要面临的挑战之一。

为何Uber司机要在此时罢工？表面看或许是因为Uber即将登陆资本市场而引发的“战争”，但实际上这只是原因之一，另一个原因则是因为Uber平台取消了司机们的补贴。

网约车各大平台最开始揽客的时候，都是扛着资本这一面大旗对司机和乘客大肆补贴。但是这些补贴在平台登陆资本市场后，逐渐消失。据了解，今年3月，Uber将洛杉矶的司机补贴从每英里80美分减到了60美分。

补贴的逐渐减少让司机们出现不满情绪，他们希望可以对现有的资费结构进行调整，同时平台能够保证司机的最低工资是每小时28美元。这一要求将与纽约市推行的工资规则相呼应，该规则保障司机的最低总工资为每小时27.86美元，因此税后工资至少为17.22美元。

以此来看，网约车司机对平台现状不满的爆发，或多或少给网约车的模式带来了一些挑战。如何能在实现盈利的同时找到一种降低司机成本的方法，继而留住司机们在平台上继续服务，或许是网约车行业更应该去思量的问题。

日期:2019.5.13 责编:罗世浩 组版:陈学兵 责校:杨志刚

流水千万的小游戏？个人开发者凑不上的热闹

@锌刻度记者 杨靖怡

2018年对于国内游戏从业者来说注定是不平凡的一年，从2018年3月以来受游戏版号审批暂停等因素影响，国内游戏产业遭受了重创，12月，在游戏版号冰封八个月之后，重新迎来了“解冻”。眼看形势逐渐变好，而小游戏也在经历着一场前所未有的挑战。

小游戏或将面临大危机

近日，有消息称，将出台新规加强小程序游戏的管理，同时会将小游戏纳入版号审核范围，对于没有申请到版号的小游戏，未来将不能上线运营。

4月10日，国家新闻出版署组织各地方出版主管部门召开全国游戏管理工作专题会议，通报了游戏管理情况。

包括控制版号产品数量，稳妥增长，提高游戏内容质量，宫斗类、官斗类、棋牌类一律不受理，换装类游戏暂未明确是否受理，建议先暂缓申请。

其中，还提到加强小程序游戏的管理。包括微信小程序游戏需要申请版号方可上线运营，如果无版号无收费的小程序已经上线运营的，10个工作日内到省局备案。

随后，微信小游戏也更新了相关的审核要求，从4月18日起，个人主体开发角色类小游戏应用不接受新增发布的申请。并且，从4月25日起，个人主体开发者角色类小游戏应用不接受线上更新发布的申请。同时对角色类小游戏微信要求从个人主体迁移到企业主体运营。

微信小游戏提交审核需要准备的资质

虽然目前还没有正式的文件出台，但对于一些小游戏个体开发者及团队来说，他们或许也将面临同样的版号审批危机。

此前，根据微信规定，在提交小游戏审核时，企业和个人开发者均需要准备相应的资质文件。

对于个人主体来说，只需提交“软著”与“自审报告”即可发布小游戏，这两种资质相对而言也比较容易获取。

所以即使是游戏版号审核停滞时期，个人主体小游戏由于未纳入版号审核范围，因此没有受到版号问题的影响。

而一旦将小游戏纳入版号审核范围内，就意味着无论是个人主体还是企业主体的小游戏，都需要申请版号才能上线运营。

小游戏中需要分享或者观看广告获取道具

小游戏跳一跳

难以盈利的小游戏

“对个人开发者影响还是比较大，我以前也是游戏行业的，自己也做独立游戏，但版号政策出台基本就断了独立开发者的路了。国外有些做得不错的小游戏平台，上面很多优秀作品都是独立开发者或小团队的，这个在我们这就不行了。”

资深独立游戏开发者刘斯毅告诉记者，之所以现在不做游戏开发也是因为政策限制太大，导致小团队的成本太高，盈利十分困难。

据悉，目前的小游戏开发者中，以个人开发者居多，企业开发者开发的小游戏占比很少。究其原因，记者了解到，是因为以个人主体开发的小游戏无需申请版号。通常版号审核时间较长，而小游戏本来就讲究短平快，申请版号会导致时间周期过长，使小游戏无法迅速上线抢占市场，也无法进行试错优化。

“如果最后小游戏出台版号审批限制，估计可能会有一些中介公司出现，作为发行主体来申请版号，代理小游戏上线运营，同时向开发者收费或分成。这样的话，小游戏个体开发者的收益就会被进一步压缩。“

刘斯毅告诉记者，目前很多小游戏个体开发者以及团队都是以研发为主，并没有太多精力和条件折腾版号申请。如果真的出现一些中介公司的话，他们会专门负责版号相关事宜，在一定程度上可以替游戏开发者解决版号申请难题，小游戏代理上线业务也会更加趋向明确化。随之而来小游戏市场环境也会变好，垃圾游戏会大量消失。

但多一个代理就多一道风险，沟通成本也会升高，只是对独立开发者来说以后做小游戏不容易，想上线更加不容易，生存下去将变得越发艰难。

“未来小游戏代理上线业务会做起来，能够自研自发的游戏公司也会做起来。独立游戏可能不存在真的独立了，优秀的个人和团队会越来越多地以合作的形式加盟大公司，这样发展下去最后就会剩下一些做得大的公司吧。”

处境艰难的个人开发者

从目前形势来看，由于小游戏市场的红利凸显，更多行业巨头也纷纷入场。而微信小游戏平台由于入局较早，同时作为行业内新游戏上线仅剩的渠道之一，取得的成绩也比较突出。

一般来说，由于iOS端的虚拟支付一直是微信明令禁止的，并不支持小游戏道具内购，因此，目前微信平台上线的小游戏只具有安卓内购和广告分成两个变现方式。

同时目前也只有企业主体可以支持微信支付，实现小游戏的道具内购。个人主体小游戏寻求变现只有通过广告这一个途径。

记者注意到，在微信平台的众多小游戏中，都植入了大量广告，在获取道具上通常采用的是观看广告视频以及向好友分享的方式。

对于小游戏个人开发者来说，单一的广告变现方式盈利十分有限，同时大量的广告插件和分享方式让聊天界面中充斥着大量游戏分享链接，牛皮癣似的广告和小游戏链接也让玩家体验较差。

为了整治小游戏强制分享的乱象，微信小游戏平台也发布了运营规范，向开发者做出运营提醒，要求小游戏分享玩法不得强制分享，必须同时提供用户跳过或重玩入口，不得强制要求分享到不同群。

虽然强制分享的乱象得到了一定程度的遏制，但随之而来的是，越来越高的游戏上线审核门槛，让不少小游戏开发者怨声载道。

在游戏引擎Cocos社区中一名开发者表示，“现在小游戏上线审核门槛很高，但平台的审核标准和尺度似乎又很模糊，让开发者无所适从。特别是对于游戏里的诱导分享和可能存在的诱导性行为的审核卡得很紧，需要特别谨慎，驳回没商量！”

除此之外，游戏推广也是一大难题。

“之前上线的很多就算是诱导分享的游戏也根本推不出去，用户极少会主动分享。”一位名叫drpaul的网友表示。

还有个人开发者直接晒出了自己的微信小游戏广告单日收入，每天维持着1-3元的广告收入，表示都好几个月了，根本没有人玩，何时能把本钱收回来是个未知数。

“个人开发者开发的小游戏总体来看就算是上线了，没有持续的精细化运营和流量投入，绝大多数结果就是一种自嗨和自娱自乐。”游戏行业某资深人士告诉记者，一些看似简单的游戏一般也都是团队作业，纯单兵作战的极少。目前一些比较成熟的团队绝大部分都不能盈利，更何况是个人开发者，能实现盈利的更是微乎其微。

锌刻度观点

对个人开发者来说，小游戏市场到底是前景广阔还是陷阱一片？就目前来看，小游戏市场看似风光无限，但红利及流量也只集中在类似于《跳一跳》这样的现象级小游戏，精品游戏的数量并不多，大多数小游戏根本凑不上流水千万的热闹。

“反正我打算撤了，做的小游戏都已经开源了。”小游戏开发者王凡认为小游戏市场前景渺茫，因为大多数小游戏体验差，注定是给中大型公司玩商业模式的，不是给小开发者赚零钱的。

他表示，“不少的人开发者都只懂游戏开发，他们习惯的是逻辑思维，而小游戏上线运营本质上来讲是一种商业行为，需要商业思维和模式，两者并不是一回事。所以大多数个人开发者做小游戏就是一种高成本的自娱自乐。”

“目前来说，那些单打独斗的个体开发者的游戏产品几乎没有能赚钱的，能实现盈利的都是成熟的个人或团队。”有专业人士认为，对于个人开发者来说，要想活下去，商业思维应该要远远大于软件思维，不仅要能开发，还要懂运营，并且要会创新，否则等待他们的便只有退出。

也有开发者对小游戏未来前景持乐观态度，“我觉得还是有希望的，毕竟目前95%的小游戏都是低质品，质量略高的作品回报率还是在正常范围内的。在大量低品质游戏的充斥下，一些精品游戏也更能脱颖而出，尤其是那些拥有核心玩法的小游戏更容易成为爆款。”

同时他认为，如果真的出台新规将小游戏纳入版号审核范围也并非坏事，如果完全不限制，国内粗制滥造的游戏会越来越多，小游戏市场将变得越来越混乱。

马化腾：希望“科技向善”成为未来腾讯愿景与使命的一部分

5月6日，腾讯董事会主席兼首席执行官马化腾在福州表示，希望“科技向善”成为未来腾讯愿景与使命的一部分，希望腾讯和业界一起来思考与探索，构建数字时代正确的价值理念、社会责任和行为规范，共建一个健康包容、可信赖、可持续的智慧社会。

马化腾表示，他相信科技能够造福人类；人类应该善用科技，避免滥用，杜绝恶用；科技应该努力去解决自身发展带来的社会问题。

腾讯董事会主席兼首席执行官马化腾在峰会主论坛发表演讲

马化腾半年多次提及“科技向善”

锌刻度记者注意到，马化腾是在福建省福州市举行的第二届数字中国建设峰会上，进行了上述表态。据悉，马化腾出席了本次峰会并在主论坛及电子政务分论坛发言。

“中国门类齐全、种类丰富的传统产业体系，最有优势借助数字化技术，率先打通从消费到生产的智慧连接(即C2B)，打造多样性、个性化、高品质的‘国货’，助力供给侧结构性改革。”在发言中，马化腾称，“腾讯希望在这个过程中扮演‘数字化助手’的角色，与各行各业探索产业互联网，共建数字生态。”

不过，与“各行各业探索产业互联网”、“数字政府”相比，马化腾将更大的关注点放在了“科技向善”上。马化腾表示，希望“科技向善”成为未来腾讯愿景与使命的一部分。他说，我们相信科技能够造福人类；人类应该善用科技，避免滥用，杜绝恶用；科技应该努力去解决自身发展带来的社会问题。

马化腾举例称，腾讯和福建警方合作的“牵挂你”寻人平台，利用了腾讯优图人脸识别能力，帮助寻找走失人员。两年来，已经有超过一千个家庭通过这个平台找到了走失的家人。

这是马化腾几天之内第二次提到“科技向善”。近日，马化腾在微信朋友圈转发《腾讯优图突破“跨年龄人脸识别”，助力警方寻回被拐十年儿童》一文时表示：“科技向善，我们新的愿景与使命。”

在此之前，马化腾对“科技向善”也多有提及。今年2月，马化腾在《财经》杂志撰文发表《科技向善》。在文中，马化腾提出了一个问题，“我们能不能通过科技缓解人们的苦楚，帮助到有需要的人群？”

在文中，马化腾提及了近几年腾讯在公益科技上所作出的努力。比如四年前，腾讯便尝试通过互联网连接人和公益机构，开始了中国第一个开放性的大型网上捐献活动，让社交网络微信(海外版服务为WeChat)用户通过手机支付直接捐款给指定的公益机构或项目，同时监察其进展。至今“9·9”公益日(每年9月9日举行，因此得名)累计筹款近21亿元人民币(约3.09亿美元)，4951万人次共襄善举，支持全国超过7300家公益机构的发展。

在文章中，马化腾表示这项活动获得巨大反响，他认为结合科技可把公益做到日常生活里，让公益变得更创新、更有趣，成为触达全民的活动。比如，腾讯推出了捐步计划，让微信用户兑换步数并由参与的企业进行配捐至指定的慈善机构。

今年3月3日，马化腾曾在接受央视财经专访时表示：科技像一个工具，好人用得好是好事情，如果说坏人拿高科技作恶的话，危害是非常大的，监管需引导“科技向善”。

今年3月，《政府工作报告》中提到“加强科研伦理和学风建设”，表明了国家对前沿科技领域的伦理建设的高度重视。几天后，马化腾向全国人大提交了7份建议案，其中就包括《关于加强科技伦理建设，践行科技向善理念的建议》。

在两会提案里，马化腾认为，科技创新是手段，科技伦理是保障，科技向善是目的，三者相互配合协调，缺一不可。他呼吁在全社会、全行业积极倡导“科技向善”、“负责任创新”、“创新与伦理并重”等理念。

具体来说，他建议加强科技伦理的制度化建设，针对相关新技术制定伦理准则并积极参与、推动新技术领域的全球治理；加快研究数据、人工智能、基因编辑等新兴技术领域的法律规则问题；加强科技伦理的教育宣传并鼓励全社会践行“科技向善”理念。

腾讯优图的人脸识别技术

人是技术的尺度

2018年1月20日，腾讯研究院在北京751D·park举办T-Meet 大会，正式启动Tech for Social Good(科技向善)项目。《经济学人》中文版主编吴晨、清华大学人因学教授饶培伦和腾讯创始人之一、前 CTO张志东等出席了会议。

相关资料显示，科技向善(Tech for Social Good)是一个多方共建的研究、对话与行动平台。这一计划希望针对大众所面对的技术演进带来的重大问题，邀请政府、企业界、学术界、大众与媒体一起，对新技术带来的一切变化保持觉察，让社会各方真正意识到科技给社会带来的诸多问题，寻求最大范围内的共识与解决方案，并引导技术和产品放大人性之善，实现良性发展，用科技来缓解数字化社会的阵痛。

这背后的背景是，互联网发展20余年，为人类社会带来高效、有趣与便利。与此同时，一些前所未有的新问题开始浮现：信息爆炸让人们焦虑不安；网络互动挤占亲密关系的空间；数据权属与隐私变得复杂不明；老年人被新技术抛在身后；O2O繁荣带来包装过度、生态破坏，等等。

可以说，在当下发生的一切事物当中，技术成为其中最大的变量，带来个人生活与社会发展的各种新景观。而这些将在下一步人工智能技术爆发后更加显著。

“一方面，大科技时代，技术将取得一个又一个巨大突破，会给人们带来巨大的力量；另一方面，大科技时代也会给社会带来巨大冲击，产生新的社会问题。”张志东表示，“科技向善不是一句口号，更是一种能力。在技术迅速更迭的年代，个体幸福与社会良性发展应该始终是新技术、产品和服务的衡量标准。”

此后，在“科技向善”理念的指引下，腾讯有越来越多与此一脉相承的技术与产品创新不断涌现。例如，“企鹅爱地球”项目在微信和QQ平台中设立入口，鼓励用户举报网络平台中隐藏的非法野生动物贸易，已经成为打击网络犯罪的一支重要力量；“腾讯觅影·AI影像”和“腾讯觅影·AI辅诊”两大产品的诊断准确率均高于90%，是腾讯将人工智能技术和大数据技术应用于医疗领域，成功打造出的智能化产品，截至去年5月，已经在全国100多家三甲医院落地。

当然，还包括马化腾转发朋友圈提到的案例——文章里提到的“小耗子”，被拐时才3岁，孩子十年成长过程中容貌变化巨大，寻找孩子的难度与日俱增！与千千万万被拐儿童的父母一样，“小耗子”的父亲桂宏正除了靠着“一张嘴两条腿”走遍全国各地不断寻找之外，几乎没有任何办法能够找回自己的孩子。但十年间，父母和警方从未放弃过寻找，最后依靠人脸识别功能，寻回被拐十年的儿童。

当然，这一切的背后，与人工智能技术的发展密不可分。只不过，在腾讯看来，在人工智能时代，技术背后的“人”更为重要。在人性之善的引导下，“科技向善”，或者说“AI向善”，将帮助人类提升生活品质，为社会发展创造新的可能。

这种观点，北京大学中国社会与发展研究中心主任邱泽奇也表示认同，他表示：技术始终是一个工具，技术带来的问题，最后一定要由技术来解决，因为技术本身就是规则体系；把技术规则体系纳入到由法律、伦理所构建的社会规则体系中，就是科技向善的过程。“一个好的产品、好的技术，一定会受到法律、人类伦理等社会规则的约束。当科技突破这一切的时候，即便在技术标准上有再好的表现，跑分再高，也不是一个好的产品，因为产品最终是为人类服务的。”

日期:2019.5.13 责编:许伟 组版:陈学兵 责校:杨军

巴菲特投资的第三家中国公司会是谁?

@锌刻度记者 陈邓新

1.知名互联网公司中,腾讯是唯一一个净资产收益率长期超过20%的,完美世界、吉比特等游戏公司虽然也达标,但市场地位相对不高、名声相对不响。

2.比亚迪的净资产收益率常年不达标,最新数据约为4.95%,可谓惨不忍睹,然而巴菲特一股也未卖。

每年5月的第一个星期六,全球投资者会聚美国小城奥马哈,聆听巴菲特的箴言。

在北京时间5月4日夜晚的伯克希尔哈撒韦公司股东大会上,巴菲特透露未来将加大对中国公司的投资,选择标准有两个,一是净资产收益率不低于20%的公司,二是稳定增长的公司。

符合条件的中国公司有不少,最容易联想到的为贵州茅台、格力电器等巴菲特最喜欢的这种消费公司,其实科技公司也有能满足上述标准的,譬如腾讯、完美世界、海康威视、工业富联(富士康)、大族激光……

错过美国科技革命的巴菲特,会不会再错过今日中国科技的这些弄潮儿?其未来投资的第三家中国公司,会是哪家呢?

20%是道分水岭

巴菲特曾在致股东的信中谈道:"我们判断一家企业经营好坏的主要依据,取决于公司的净资产收益率(排除不当的财务杠杆或会计做账),而非每股收益的成长与否。"

净资产收益率为公司税后利润除以净资产的百分比,其计算公式为"净利润 /净资产×100%",该指标反映的是投资收益水准,指标越高证明公司对股东的投资回报越高。

为何净资产收益率评判标准为20%呢?

这是巴菲特定的,其公开谈道:"我所选择的企业,都是那些净资产收益率超过20%的好企业。"

事实是一个公司想达到该指标真的很难,想长期达到该指标更是难上加难。

从锌刻度记者了解的情况来看,A股3000多只股票,净资产收益率长期稳定超过20%的公司仅有十余家,可谓凤毛麟角,美股、港股也是如此。

倘若一家公司该指标长期达标,则说明公司拥有护城河、市场定位高、竞争对手较少、商业模式盈利能力强——从这些角度来看,这是巴菲特选择投资标准的重要原因,因为稳赚不亏。

从巴菲特过去投资经历来看,事实也是如此——巴菲特旗下的伯克希尔哈撒韦公司,也是等苹果(2019年第一季度)、亚马逊(2019年第二季度)迈入成熟期后才买入的。

伯克希尔投资中石油收益率($)									
年份	持股数(亿)	持股比例	持股成本(亿)	持股市值(亿)	投资收益率	买卖价格			备注
						美元	港币	人民币	
2003	23.4	1.3%	4.88	13.40	175%	0.21	1.63	1.73	买入
2004	23.4	1.3%	4.88	12.49	156%				
2005	23.4	1.3%	4.88	19.15	292%				
2006	23.4	1.3%	4.88	33.13	579%				
2007	23.4	1.3%	4.88	40.48	730%	1.73	13.5	13.2	卖出

巴菲特买中石油大赚特赚

卖了中石油 坚守比亚迪

过去20年来,巴菲特投资了两家中国公司——中石油和比亚迪。

2003年,巴菲特逐步买入符合投资标准的中石油(港股),理由为:"这是我第一次买中国的股票,我买的价格很低,仅仅是它去年盈利的三倍。"

彼时,巴菲特共投资了4.88亿美元,买入了23.4亿股,占公司总股份的1.3%。

巴菲特的成本不超过每股1.7元港币。4年后的2007年7–10月,巴菲特全部卖出了中国石油的股份,每股卖出价约为13.5港元,卖出总市值约为40亿美元,大赚特赚。

而A股以开盘48元买入中石油的投资者,迄今为止回本遥遥无期。

巴菲特卖中石油的理由也很简单,在石油价格低点(30美元/桶)抄底严重被低估的中石油,在石油价格超过100美元清仓走人,演绎了一次经典的价值投资。

2008年,尝到甜头的巴菲特第二次投资中国公司,以每股8港元的价格认购了2.25亿股比亚迪股份。

2008年之前的比亚迪,呈现的是蒸蒸日上的大好局面,磷酸铁锂电池做到行业"一哥",汽车领域也出了比亚迪F系列等爆款车型,一度凭借F3成为中国车市年度销售增长率的冠军。

之后比亚迪转型新能源汽车,也曾大放异彩,直到在电池领域被宁德时代弯道超车,才暴露了一系列问题,消耗了大量宝贵的资金导致业绩不断恶化。

但从净资产收益率来看,比亚迪并不符合巴菲特的标准——比亚迪的净资产收益率常年不达标,最新数据约为4.95%,至于毛利率与净利率更是双双下降,5年间比亚迪毛利率从最高点20.32%下降到16.40%,下跌幅度不大,但净利率从5.30%下降到2.73%几乎腰斩,更是大幅低于汽车行业平均净利率水准。

然而巴菲特一股未卖,与很多摇摆的市场投资者形成反差。

究其原因,一是巴菲特对比亚迪创始人的商业经营实力颇为看重,其曾在接受采访时,讲述过他最欣赏的4个CEO,其中就有王传福:"有非常多的伟大的想法,并且他也非常擅长把这些想法变为现实。"

二是投资收益超7倍很可观,巴菲特自然有足够的耐心等待比亚迪蝶变。

机构一致看好腾讯

下一个投资:腾讯、海康威视还是谁?

那第三家投资的中国公司会是谁呢?

在大会上就有投资者询问伯克希尔哈撒韦公司会不会投资腾讯,毕竟后者也满足投资标准,巴菲特表示该事项将由投资经理决定。

遥想当年,巴菲特在2002年通过港交所买入中石油,2年之后马化腾在港交所敲钟,双方此后再无多少交集。

知名互联网公司中,腾讯是唯一一个净资产收益率长期超过20%的,完美世界、吉比特等游戏公司虽然也达标,但局限于单一业务、市场地位相对不高、名声相对不响,在游戏赛道上也远不及腾讯,后者可是全球最大的游戏公司。

支付赛道,腾讯的微信支付与阿里巴巴的支付宝是唯二选手,微信日均总支付交易量超10亿次,而投资赛道,腾讯更是一骑绝尘,投资逾700家公司,仅2018年就投资了163家公司,平均约2.24天新增一家。

换而言之,腾讯就是科技领域的"伯克希尔哈撒韦",其2018年财报所述:"我们亦投资于各行业最优秀的公司,令我们可以将管理层注意力及公司资源集中于我们自身的核心平台,同时通过投资公司把握相关垂直领域的新机遇。"

去年9、10月份腾讯股价低迷,是巴菲特入局的最佳机会,腾讯也曾耗费近9亿港币、连续24个交易日回购自家股票。如今,腾讯股价稳定又回到历史较高位置,对腾讯而言巴菲特买不买都无所谓了。

硬件领域,海康威视、工业富联(富士康)、大族激光、兆易创新等公司净资产收益率评判也超过20%,但长期维系这个水准的仅海康威视一家。

因此,海康威视成为外资的"宠儿",外资通过深港通外资买入8.29亿股,仅次于美的集团与分众传媒,位列第三名。

海康威视的创始人陈宗年,之前在原电子工业部第五十二研究所当高级工程师,2001年恰逢事业单位转型允许设立盈利性机构、美国爆发"9·11"恐怖袭击,视频监控等安防设备顿时成为炙手可热的必需品,整个市场迎来爆炸式增长。

扬起命运的风帆,海康威视于2001年11月以板卡、数字硬盘录影机起家,到了2011年登上全球视频监控市场份额第一位的宝座,而在2016年营业收入超越霍尼韦尔、博世等公司,成为全球最大的安防巨头。

仅仅如此不足以令外资青睐。

有业内人士向记者表示,海康威视上市累计分红上百亿元,这说明其重视投资者回报;未进行过较大并购,这说明其主业清晰、商誉规模较小;没有进行过定增稀释股权,这说明其未盲目扩张、割韭菜。

那么,巴菲特投资的第三家中国公司,是腾讯,还是海康威视,或者其他意想不到的中国公司?

日期:2019.5.13 责编:罗世浩 组版:陈学兵 责校:杨军

两面不讨好的孔夫子旧书网，亟待转型升级

@锌刻度记者 许伟

作为全球最大中文旧书交易平台，孔夫子旧书网无疑是行业的领头羊。然而对买家而言，它在辅助精选书籍方面的设置缺陷让买家的购物体验不佳；对卖家来说，不良的客户服务与不断高涨的佣金也让部分卖家感到不适。如此一来，两面不讨好的孔网还能走多远？

卖家遭遇无良客服

孔夫子旧书网（以下简称孔网）创建于2002年，是传统旧书行业结合互联网而搭建的C2C平台，目前以古旧书为最大特色，是全球最大中文旧书交易平台。

近日，自2014年就开始在孔网上经营一家名为“julon的书摊”书店的张骏龙在孔网上遇到了一件糟心事。

“我是《帛书老子通解》的作者，也制作了这本书的电子版本，我也研究《楚简老子》并制作成了电子书。以前看到孔夫子旧书网有人卖电子书（淘宝上也有盗版实体书及电子书出售），所以自己也试着放在了孔夫子旧书网上。”

“有一天，有位朋友买我的电子版《帛书老子通解》，未留邮箱，注册电话也错了，所以无法传送文档给读者。因为无法发货，所以发货时间过了，系统就自动关闭了我的小店。”

据张骏龙介绍，在发现书店页面被关闭之后，他联系了客服进行申诉。但因为帮他处理事情的客服反应太慢，态度也僵硬，所以他投诉了这位客服。尽管这之后该客服态度变好了，回复快了，但他的书店却以整改的名义被关闭了七天。

“本来是书店页面打不开了。因为我投诉他，所以结果他就报复将我的店整个关闭了7天。”

此类态度不好且处事不公的客服在孔网上不在少数。据多位孔网卖家透露，如果一旦面临买家投诉，需要退款这种情况，孔网处理纠纷的客服一般都会偏向站在买家立场说话，这个时候不能过多计较客服的态度，因为部分客服不但会无视卖家提供的举证，还会以关店作为威胁强制要求卖家给买家退款。

“如果你不服判定，他们会强制执行给买家退款，反正买家只要投诉你，你几乎没有胜算，卖家维权投诉买家无门！”网友大悟莱的一句话道尽了孔网卖家的辛酸与无奈。

从本质上来说，孔夫子旧书网就是一个为买卖双方提供交易场所的交易网站，主要以收取卖家的佣金为生。卖家是其主要收入来源，买家则是其吸引卖家的关键所在。

客服本是为服务买卖双方而设置，如今平台却因部分无良客服给它的“衣食父母”带来了不好的用户体验。

买家精选书籍有难度

对于买家来说，孔网的设置也不见得有多友好。挑选书籍时，其品相无疑是评定其价值的最主要因素。

“书品完全由店家自己标注，所以很可能一家店标8.5品的比另一家店标9.5品的还要好，全靠买家判断（一本十年以上的书，就算一直放仓库不动，也会自然老化，所以个人以为旧书最高标9.5品就够了）。”在孔网好评率高达100%的绿苹书屋的店主在知乎上对该平台设置的“书品”评级作出了这样的解释。

据该店主介绍，在买卖书籍这一过程中，图片对买家的判断是至关重要的。旧书或因时常翻阅出现装订线崩裂、封面破损、书页卷边、书口泛旧等问题（也可由此判断货品是新书还是旧书、货品的实际品级）。这个时候，敢于把这些易破损、有缺陷的部位进行特别展示描述的卖家显然更值得信赖。

值得注意的是，有些卖家会盗取他人的图片来混淆视听，如果想要买到符合心意的书籍，不论卖家有没有提供相应的图片和文字描述，都需要买家对其所选在评价详情、发货速度等方面进行更加精细的判断与验证。

但在评论设置方面，孔网也只能支持买家进行文字评论，不能上传图片或视频。虽然与淘宝一样对卖家设置有信誉评价系统，然而中评却并不会影响其好评率。因此，在买家甄别商品时，想要参考其他买家的意见就只能着重从中评和差评具体的文字表述进行分析。

据悉，孔网在2018年1月7日更新过后出台了新规——将原来的“十成品相”换成了“全新品相”。也就是说，如今在孔网上售卖的书共分为两种：一种是未阅但内页可以有签名钤印的“全新”新书，另一种是卖家根据货品自行判断划分为1–9.5品的旧书。

尽管此举致使孔网各大店铺大张旗鼓地做起了新书的买卖，但从买家的角度来看，这一举措非但未能有效帮助降低精选书籍的难度，还促生了新的问题。

在该平台上搜索任意书籍（除非是比较冷门的古籍善本、绝版旧书等），基本都可搜索到有“全新”品相的书籍待售，而这些标为“全新”品相的新书普遍存在商品的价格比其在当当网、淘宝网等平台官方旗舰店上的标价更低的情况。

“一分钱一分货”自古以来就是购物时的金科玉律，为什么会比官方定价还低？逃不出品相有问题、书价低运费高、复印本（盗版）这几种情况。由此可见，孔网在监管方面依然存在漏洞。

在孔网精确搜索“全新”《看见》，排在前几位的售价都不高

亟须变革的孔夫子旧书网

自2019年2月19日零时起，孔网开始将书店佣金的收费标准改为按5%征收。这个5%，指的是书籍售价的5%。对诸多卖家来说，如何规避平台收取的高昂手续费自然成为时下最紧要的事情。

“难道你们不会把书价调成1块，其他费用加到运费里吗？前提是和买家协商好，这对买家也没什么损失。例如一本书100元包邮，无论怎样买家也要给100元的，那倒不如把书价改成1块，运费99块。”

在孔夫子旧书网贴吧中，一位名叫“面具下”的吧友提出的建议得到了部分孔网店主的响应，但这种投机取巧的方式只是治标不治本。

若想要采用这种方式，这时的主动权实则掌握在买家手里，若是买家不同意自然无法实现。况且事关平台利益，一旦这个漏洞被平台发现并修补，卖家还是得老老实实按规定缴费。

持续发展至今，孔网除了向书商收取佣金外，尚未找到另一种有效的盈利途径。这不但让其自身的发展受限，也给其他新进平台提供了发展机会。

近年来，部分交易平台开始入局二手书交易市场，在主营业务之外，也开拓了二手书交易业务，如转转推出的“转转有书”。还有一部分并不局限于收取书商佣金的新进企业被资本看好，频频获得融资，如主打“服务牌”的多抓鱼。

在吸引买家的购买服务方面做得不尽如人意，不断高涨的成本让孔网的佣金也随之增长，这无疑又触碰到了让平台赖以为生的卖家的利益，再加上其他或转型、或新进的同类型企业的围追堵截，孔网已经走到了转型的转折点。

有专业人士认为，下一步，孔网或许可以先从现有问题着手。首先优化网站设置，为买家提供更加便利的筛选设置，再规范客户服务，为卖家提供更贴心、周到的服务。

紧接着最重要的自然还是为自己找到新的盈利点。可增设新的业务，比如售卖书籍相关周边产品（旧书养护材料、书柜、书架等）；也可直接向卖家收书，制定统一的售价再转卖给买家，赚取其中的差价，这样经由平台验证处理过也能保证货品的质量，让买家利益得到更有力的保障。

日期：2019.5.13 责编：杨靖怡 组版：毛毛 责校：杨军

理财学院 欢迎大家加入电脑报理财群:329789299,验证码:理财之家。

硅产业集团:烧钱阶段 盈利不稳定

@ 董师傅

提到"中国芯",人们想到的就是起步较晚、技术差距较大,需要砥砺前行、努力追赶,因此要想突破就要下大力气、砸重金。

2014 年 10 月,在工信部、财政部的指导下,国开金融有限责任公司、中国移动通信集团公司、北京紫光通信科技集团有限公司、华芯投资管理有限责任公司等有实力的企业共同设立 1200 亿元国家集成电路产业投资基金(简称大基金)。

大基金就投了半导体硅片企业:上海硅产业集团股份有限公司,简称硅产业集团,其正式申请登陆科创板——第一大股东为上海国资委 100%控股的国盛集团,第二大股东为大基金,其他股东也多有国资背景。

半导体硅片经过特殊加工就可以制成,因此其为芯片的上游核心材料,换而言之英特尔、高通等芯片巨头也是有上游厂商的。

目前,该市场主要被海外厂商把持,日本信越、日本胜高、德国世创、韩国 LG Siltron 等为主要的半导体硅片制造企业。

特别是在适用于 12 英寸大硅片的 300mm 领域,此前国内一直是空白,无法制造就只能买买买,好在硅产业的子公司新昇半导体实现了技术突破。

新昇半导体为国内半导体硅片企业的领头羊之一,专注于 300mm 硅片的制造,2017 年开始试生产,为中芯国际、华力微等客户提供测试用半导体硅片,目前已实现规模化生产,2019 年规划的每月 20 万硅片产能全部投产,将一跃身跻身进入全球十大半导体硅片企业行列。

之前不少人预测总投资 68 亿元的新昇半导体将登陆科创板,为何最终是以硅产业的形式申请呢?究其原因不外乎两点,一是新昇半导体虽然前景光明,但当下企业关键数据不太好看,单独申请的确比较勉强,二是新昇半导体只涉及生产,而硅产业还掌握了研发、销售等环节。

总的来说,硅产业具有全产业链优势,也更能取信于资本市场,毕竟硅产业集团才是对标中芯国际、长江存储的公司。

此外,不差钱的硅产业集团效仿紫光集团通过收购的形式快速做大做强,其收购了芬兰 Okmetic100% 股权与法国 Soitec14.5%股权,两者都是全球十大半导体硅片制造企业,一跃成为该领域的大玩家之一,假以时日实现更大的技术突破、提升我国硅材料产业综合竞争力值得期待。

业绩方面,硅产业集团 2016 年、2017 年、2018 年的营业收入分别为 2.70 亿元、6.94 亿元、10.10 亿元,增长势头迅猛,不过净利润波动较大,譬如 2016 年亏损 0.91 亿元,

项目	2019 年 3 月 31 日	2018 年 12 月 31 日	2017 年 12 月 31 日	2016 年 12 月 31 日
资产总额(万元)	855,150.68	682,254.69	583,337.65	439,300.43
归属于母公司所有者权益(万元)	446,305.49	338,526.65	351,130.05	236,337.01
资产负债率(母公司)	29.83%	35.43%	25.84%	19.36%
项目	2019 年 1-3 月	2018 年度	2017 年度	2016 年度
营业收入(万元)	26,952.31	101,044.55	69,379.59	27,006.50
净利润(万元)	547.13	967.98	21,761.12	-9,107.75
归属于母公司所有者的净利润(万元)	1,129.41	1,120.57	22,355.33	-8,742.68

2017 年大赚 2.18 亿元,而到了 2018 年净利润同比暴跌仅为 967.98 万元,从 2019 年第一季度的盈利数据来看,今年好于 2018 年。

不过,硅产业集团正处于烧钱拼市场阶段,盈利不稳定也不算缺点,符合科创板的上市第三套和第四套标准。

第三套为公司预计市值不低于人民币 20 亿元,最近一年营业收入不低于人民币 3 亿元,且最近三年经营活动产生的现金流量净额累计不低于人民币 1 亿元;第四套为公司预计市值不低于人民币 30 亿元,且最近一年营业收入不低于人民币 3 亿元。

倘若硅产业集团成功登陆科创板,大家不妨去挖掘一下哪些上市公司会受益。

本文仅代表个人观点,跟本报无关。股市有风险,投资需谨慎,本文仅作参考,实际盈亏自负。

Q&A问答

巨人网络问题多多

@东来景:董师傅,巨人网络跌幅巨大,可以抄底不?

@董师傅:巨人网络 2018 年年报数据不好看,净利同比下滑 16.44%、经营活动产生的现金流量净额同比减少 100.9%、销售费用增长 20.18%、管理费用增长 173.15%,而游戏业务增长仅为 2.32%。旗下互联网金融公司旺金金融业绩承诺未达标,为此巨人网络间接处置其部分股权,使其不再纳入合并范围,剥离 4.83 亿元商誉,再加上前八大股东累计质押股权数量为 13.09 亿股,占公司总股本的 64.65%,因此股价不断暴跌,从 3 月 19 日最高价 27.3 元 / 股,已下跌至 18 元 / 股,损失市值超过 150 亿元。因此,从基本面考虑,建议谨慎选择。

	总市值	净资产	净利润	市盈率	市净率	毛利率	净利率
巨人网络	364.4亿	91.80亿	2.76亿	33.04	3.98	82.22%	40.53%
文教休闲(行业平均)	88.56亿	20.05亿	6190万	-25.19	10.15	37.00%	9.54%
行业排名	2|31	1|31	3|31	5|31	12|31	2|31	3|31
四分位属性	高	高	高	高	较高	高	高

中石油对指数影响较大

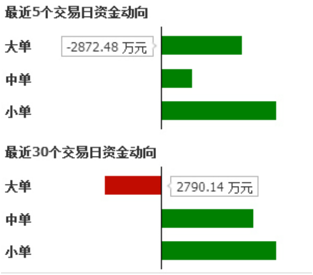
@鹿力大仙:董师傅,A 股大面积暴跌就有资金拉中石油,为什么一定要选它?

@董师傅:估计你是新股民,不太熟悉 A 股的"传统",A 股存在一批对指数影响较大的股票,譬如中石油、中石化、工商银行等超级大盘股,这些股票绝大多数股份在大机构手中,它们对股价不敏感,不会因为暴跌就卖出,因此就需要少量资金就可以拉动超级大盘股上涨,从而影响指数,起到四两拨千斤的作用。一般来说,这个时候可以体现超级大盘股的好处,平时它们的股价较为稳定,中短线还是不要碰为好。

长城汽车净利润暴跌

@云天蓝:董师傅,帮忙看看长城汽车,被套了。

@董师傅:汽车行业低迷,长城汽车也受到影响,2019 年第一季度长城汽车的营业收入为 220.85 亿元同比下降 15.8%,净利润约 7.73 亿元同比下滑 62.84%,营业收入与净利润出现双降且净利润下降幅度过大,这还是长城汽车在第一季度展开了一系列"降价促销"的结果。要守住市场份额,付出的代价不小,今年的业绩估计也不会好看。因此,如果不想割肉的话就一直拿着,等汽车行业复苏后股价自然就涨了,解套也就有希望了。



剖析游族网络质地

@长安书生:董师傅,有人推荐游族网络,理由是营业收入和净利润都创了上市以来的新高,这只股票质地如何?

@董师傅:游族网络 2018 年年报显示,营业收入为 35.81 亿元同比增长 10.68%,净利润为 10.09 亿元同比增长 53.85%,的确不错可以参考。不过,公司也有不利的财务数据,譬如货币资金减少 40%,短期债务激增 50%,这说明现金流紧张;现金流量净额为 2.73 亿元同比下降 63.14%,且净利润 / 现金流量净额的比值为 0.27,同比下降 76.11%,这说明公司赚的钱大部分没有沉淀下来,盈利质量堪忧。

水性科天爆出质量问题

@十一沙:董师傅,看了《这家安全套公司,要用"魔幻秀"冲击科创板》,好奇搜索一下科天,原来还做水性涂料,百度搜索结果显示公司的水性涂料登上深圳市市场监督管理局黑榜了。

@董师傅:这个之前的确没有注意到,我们查询资料得知 2018 年 5 月深圳市市场监督管理局通报显示科天旗下有三款产品不合格,不过都是水性涂料,不是安全套产品。不过科天实际控制人被列为失信人,还有两位股东被列为"限制消费人员",有没有不合规产品想登陆科创板都比较难。

请关注董师傅微博

想追踪董师傅的最新研究成果,不妨关注董师傅的微博。如果有个人上网的心得体会,也可以跟董师傅在线交流。此外,还可以加入电脑报读者交流群:63357672,入群暗号:陈邓新。

日期:2019.5.13 责编:许伟 组版:毛毛 责校:杨军

编辑观察

AR将成绝对焦点?
微软Build 2019上井喷的黑科技

@电脑报资深编辑 张毅

苹果WWDC、Google I/O和微软Build是全球科技粉心中的互联网界的三巨头大会。每一次开发者大会都是各大科技巨头展示自家企业科技研发的成果和技术的舞台，更是企业生态圈发展方向和未来的指引，相对于枯燥的开发者程序与平台，满满的黑科技更成为大众关注的焦点。而在微软突破万亿美元市值，谷歌财报让华尔街凉凉的当口，微软Build 2019大会的召开更是吸睛无数。

扫码关注电脑报今日头条号
及时了解更多资讯

微软对未来的思考

一年一度的微软Build开发者大会日前正式在美国西雅图拉开帷幕，不少人注意到今年微软Build开发者大会与谷歌I/O大会的“撞车”，但细数Facebook F8大会、苹果WWDC 2019后会发现，全球科技巨头们已经不约而同地在这个时间段展开技术、战略和产品的竞赛。

微软现任CEO萨蒂亚·纳德拉(Satya Nadella)以云服务Azure进行开场，不同于以往动辄数小时的演讲，纳德拉这一次仅用了一个半小时就条理清晰地阐述了微软对未来业务的思考——以云服务Azure为基础，支撑起Microsoft 365、Microsoft Dynamics 365 & Power Platform和Microsoft Gaming三大平台。

三大平台为人们描绘微软未来前景的同时，众多亮相Build 2019的黑科技显然才是微软成长的基石。

微软Build 2019在5月6日~8日召开

万众瞩目的AR隔空办公

办公应用背后的生产力价值一直都是微软产品服务和价值的支撑，办公应用更是微软手中的骄傲与核心竞争力，而在微软Build 2019上，办公应用的变化绝对令全球科技粉有眼前一亮的感觉。

身临其境的隔空办公绝对能带来颠覆般的变化，只需双方都打开微软的Teams软件，建立一个AR“房间”，戴上AR眼镜，便可以开始隔空办公了，身处异地的双方更可通过AR完成互动，科幻片里的场景在办公应用中得以实现。

实际上，当前红得发紫的视频会议平台Zoom同样推出过类似的AR视频会议产品，用户现在可以加入3D虚拟场景，而且无需特殊硬件即可查看虚拟场景，但演示者必须佩戴AR头显。

显然，代表生产力应用的办公会议有望成为AR应用的先行者，而除了会议办公外，AR在虚拟交互、创作等方面的优势也足以让其成为教育领域的宠儿。同时，从目前透露出的消息看，Google I/O 2019上AR同样会成为重点，无论是搜索还是地图的应用，AR技术的融入都能为用户带来更逼真的应用体验。

微软Teams软件同样能帮助用户完成虚拟交互、创作

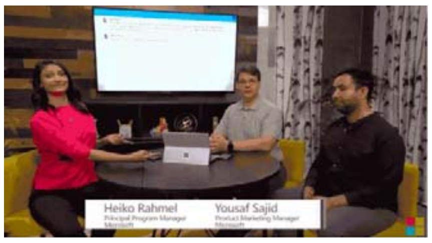
大升级的“未来办公室”

如果说AR技术的运用有望颠覆未来办公应用形态的话，那全面升级的未来会议室则能成为众多企业当下的福利。

在去年Build大会上，微软推出的未来会议室使用的是360度相机和麦克风阵列，可以检测会议室中的任何人说话。摄像头能够把各个画面拼成一个全景画面，还可以进行人脸识别，以确保参会者的身份。此外，还能把会议室预约系统做进去。

同时，这个未来会议室还有基于语义分析的会议纪要功能，能够实时同传+速记，这恐怕会让不少翻译担心自己的工作吧?

而在今年的Build大会上未来会议室再升级，公布了“丹麦项目”——简单来说就是让你身边配有的普通麦克风“秒变”虚拟麦克风阵列：虚拟麦克风阵列将现有设备（如手机或笔记本电脑）与普通麦克风如搭乐高积木一般动态地组合成一个更大的阵列。丹麦项目可以帮助客户在有或没有专门的麦克风阵列DDK的情况下都可以更容易地转写对话，随时随地使用Azure语音服务。



今年的Build大会上未来会议室再升级

AR隔空办公成为微软Build 2019上的焦点

玩上机器人的微软

微软对于硬件领域一直充满兴趣，拥有操作系统、云计算、大数据等众多基础的微软，推出机器人似乎是十分自然的事情，可谁能想到微软发布的会是这样一款蛇型机器人呢?

名为Sarcos Guardian S的蛇型机器人是微软在Build 2019上发布的一款自主机器人产品，可以爬过地震后的碎石废墟等人类无法进入的地方。

不过，Sarcos机器人仍需要人类操作员远程控制。现在，微软和Sarcos合作，为Guardian S增加智能功能，使其能够自主地导航。

Sarcos Guardian S主要用于拆弹、探路等高危工作

值得关注的变化

跨平台大统一的.NET 5：从Windows 10开始，微软就一直有“大统一”的想法，而这个想法在开发者领域也有被执行。.NET 5是.NET系列的下一个重要版本，它将是.NET游戏规则改变者，因为这将是一个大统一的平台，开发人员可以用来针对各种平台，包括Windows、Linux、macOS、iOS、Android、tvOS、watchOS和WebAssembly等。

换芯重生的新Edge：浏览器绝对是备受微软看重却又长期成绩平平的产品，而备受关注的搭载了Chromium内核的下一代Microsoft Edge这次也有新功能更新，最令市场关注的无非是旧IE借壳回归。IE模式可以将IE直接以tab的形式集成至全新的Edge中，而隐私工具也会为用户提供无限制、均衡以及严格三个级别选项，为用户提供更多选择和透明性。

落地的Microsoft Search：Microsoft Search是微软最初在2018年9月的Ignite大会上发布的产品，它类似谷歌的Cloud Search，它贯穿于Microsoft 365的各项应用和服务中。具体来说，在Office、SharePoint、OneDrive、Outlook、Windows和Bing等各项Microsoft 365应用体验中，用户会在相同的显著位置看到一个搜索框，通过云连接至Microsoft Graph。简而言之，它是跨应用的搜索工具，而且也终于落地。

写在最后：蝶变中的微软

纵观整个微软Build 2019，Windows 10元素正在削弱，而整个微软的变化却非常明显。无处不在的AI与大数据贯穿了所有的产品和服务，无缝交互让微软在办公领域变得越发强大，而Azure云服务不仅是微软内部增长势头最猛的业务，更成为微软整个“大统一”生态的支撑。从基础的云服务到全能的企业应用，从跨平台的软件服务到跨次元的混合现实，无所不在的微软正一步步地推动着人们生活的变化。

扫码关注机智猫微博

红魔3电竞手机体验
这游戏性能真是靠“吹”的！

可以这么说，只要稍微关注电竞的人，就知道红魔电竞手机。如果用最强的芯片，最好的屏幕，最快的运存，是否就可以称为“游戏手机”呢？这是站不住脚的，因为如果这个逻辑成立，那么目前市面上任何一款旗舰手机，都可以为自己贴一个“游戏手机”的标签。但将自己定位为“电竞手机”，又应该如何理解？

“电竞”是红魔的机遇，也是挑战

我们注意到，红魔从诞生之初从来没有把自己简单称作游戏手机，而是一再强调电竞，也一直与各战队、赛事紧密合作，如“2019LPL官方合作用机”“RNG战队唯一指定用机”等。这两年，游戏玩家们有了点扬眉吐气的意思。先是去年8月，电子竞技进入雅加达亚运会表演项目，今年4月，电子竞技被正式归纳为国家体育竞赛项目，电竞职业体育化被官方盖章认证。

玩游戏被“批判”了这么多年，正在变成一件被大众所接受的正经事。这给一开始就瞄准了电竞的红魔3带来了更大的机遇，但也提出了更高的要求。首先是如何在硬件上，解决电竞要求更高的屏幕视觉、性能和散热等问题呢？

正面无刘海、挖孔，视觉效果很棒

首次使用风冷散热系统

此次红魔3的核心卖点，也是电竞手机迈出的一大步，无疑是其所称的ICE 2.0多维立体散热系统，采用强迫风冷+液冷+近黑体组成，拥有高达32000mm²总有效散热面积，14000 RPM风扇转速，单体风量0.26CFM，可以使整机核心温度降低18℃。

红魔3首次在行业内使用了手机内置风扇散热系统，当然你不会看到手机里面的风扇，但机身的背面和侧面各多了一个进风口和出风口，通过风扇强迫风冷，增强手机内部和外部的空气对流换热。

红魔3内置了一个IP55级防水低功耗离心风扇，相对传统的散热风扇，离心风扇能在更小的空间占用下输出更大的风量，风扇散热区面积1220mm²，覆盖95%主发热区域，换热系数提升500%。手机的厚度其实并没有增加多少，再加上红魔一贯的向量美学对称式设计，最厚处虽有9.65mm，最薄处仅6.6mm，而且比红魔Mars还薄点。

红魔3采用的风扇单体风量0.26CFM，和PC相比确实是迷你级的，但应用于手机的狭小空间实际每秒可置换出与机身同体积的空气。考虑到手机的高集成性，该风扇采用无刷电机，使用寿命可达3万小时以上，即每天开启8小时，也能工作10年。

说一下实际效果吧，当开启RedMagic游戏空间后，风扇就会开始运行，玩游戏的过程中正常持握手机的距离和游戏外放下，风扇声音足以被忽略，只有把背面风口贴在耳朵边可以听到电机的运转声。但如果在非常安静的环境中，风扇声音就比较明显了。

同时侧面出风口可以明显感觉到风量流出，需要特别注意的是，平时风扇运转时，尽量不要遮挡到两个风口，不然会影响风扇效率。风扇转速会根据手机温度及使用情况自动切换高中低不同挡位，因此，40mA左右功耗的风扇在连续开启1小时下，耗电量低于1%。

对比风扇开启前后，可以测得整机表面温度可以降低大概3℃，CPU核心温度降低5℃。通过监测图表还可以看到连续玩游戏1小时，CPU最高温度是在刚刚开始游戏时出现的，随后在ICE 2.0多维立体散热系统作用下，CPU温度多数时间都保持在50℃以下。而如果不启动风扇的话，CPU甚至可以达到60℃。

连续不停的1小时游戏，风扇同时保持全速运转，红魔3的电池掉电量也仅为17%，表现非常不错。电池温度最高没有超过38℃，自然也就不存在烫手的问题，这对于手机游戏体验可以说是非常大的提升，游戏性能靠风扇“吹”得更强了。当然，这不仅仅是风扇的功劳，还有液冷散热铜管装置，以及多层石墨导热等的共同作用。

背部指纹识别上方就是进风口

灯带似乎已经成为“电竞”的标签了

叫它“掌机”可能更合适

前面提到风扇的加入对功耗的影响很小，不过考虑到各项硬件配置都是吃电大户，再加上低电量下对游戏体验会造成影响，红魔3这次竟然搭载了容量高达5000mAh的电池，这已经等同于一块随身充电宝的容量了。

随着电池的扩容，红魔3在快充方面也有所升级，充电器采用neoCHARGE技术27W PD快充，兼容QC4.0+快充协议，从0至50%充电仅半小时，充满需100分钟，要知道这可是5000mAh电池哦，这个成绩着实不错。在满电的情况下，《王者荣耀》可以连续玩8小时，《刺激战场》时间略短，也能达到7小时以上。

为了方便横屏游戏时的充电需求，红魔3还新增了一个侧边磁吸接口，可以外接红魔电竞魔盒，从而实现侧面的3.5mm耳机孔、充电线、网线等扩展，横屏游戏时充电线、耳机线不再碍手碍脚。电竞魔盒是红魔3的游戏配件之一，另外还有双滑轨保护套、竞技手柄等，这些扩展配件都可进行另外选配。

在更大的电池、更多内置散热装置的情况下，红魔3又是如何做到机身厚度不增加的呢？那是因为红魔3这次采用了一块6.69英寸的屏幕，相比此前6英寸屏的红魔Mars整整大了两圈，更大的面积显然就给了电池更多空间，这也让它的重量相应增加到215g。这样的一个大块头，别叫“手机”了，叫“掌机”可能更合适。

红魔3的这块屏幕仍然是传统的对称式AMOLED，19.5:9 比例，没有刘海、挖孔才符合更专业的游戏需求，分辨率依然是1080×2340。

定位电竞手机的红魔3屏幕方面除了支持100% DCI-P3色域外，也开始像电竞显示器那样追求高刷新率和快速响应。支持90Hz刷新频率对游戏的意义在于，GPU输出到屏幕的延迟极低，画面更稳定，操作更跟手，从而提供了更好的游戏体验。

屏幕响应时间仅为1ms，每秒显示1000帧画面，这也跟电竞显示器持平了。它的优势在于无拖影，特别明显的体验是，在玩一些第一视角的FPS游戏时，因为拖影和响应速度慢等问题，容易头晕，在换成快速响应的屏

下转17版

侧面的边缘触控按键可以自定义

侧边磁吸接口可外接红魔电竞魔盒，扩展出3.5mm耳机孔、充电线等

日期:2019.5.13 责编:薛昱 组版:陈学兵 责校:杨志刚

上接16版

幕后得到改善。这也是为什么我们说玩游戏一定要用电竞屏的原因。此外，红魔3屏幕也支持屏幕高亮度模式DC调光，弱光环境下使用更护眼。

哦，对了，有一点重要的配置还没说，那就是高通骁龙855的搭载，其实这是最无须多言的，我拿到的是8GB运存版本，还是不能免俗的各个跑分软件都来一遍看看吧。

RedMagic OS的仪式感

其实在骁龙855手机出现之前，红魔Mars就一直占据了安兔兔性能排行榜的榜首，对于电竞手机来说，采用优秀的配置只是保证游戏体验的基准线；游戏体验的天花板，往往是游戏内容成就的。

这方面的典型是任天堂，仅靠《塞尔达传说旷野之息》一款游戏便为Switch牢牢锁住了用户。从生态环境来说，Android的开放性注定没办法在游戏"独占"或"排他性"上做文章，所以手机厂商更多还只能把精力放在某些"专属优化"上。

而电竞手机则更需要在软件上提供更好的帧率和操作方式，或者和手游厂商进行定向优化，才能与旗舰手机、游戏手机做出区隔。在我主要试玩的《王者荣耀》《刺激战场》《崩坏3》等几个游戏过程中，我发现红魔3有针对性的帧率优化非常明显，帧率几乎都实现了"零波动"，玩起来非常流畅，触控跟手极佳。

红魔3软件系统的核心就是它的RedMagic OS 2.0，依然是通过机身左侧顶部的电竞键一键开启游戏空间，这是我要用红魔3玩游戏前的一个必需动作，仿佛也有了一种仪式感。

红魔3的RedMagic OS 2.0针对百余款游戏大作进行了深度定制与适配优化，同时自定义的空间也非常大，例如对CPU、GPU、风扇、触控、震感、显示等参数进行调节，或在性能模式中选择画质优先、性能优先、超级性能等模式，手动选择60FPS or 90FPS屏幕刷新率，以匹配不同游戏需求。屏幕触控报点率可根据实际应用场景在120Hz到240Hz自动调节，使触控响应时间最快达到40.02ms，你应该知道这对"吃鸡"有多重要。

为了"吃鸡"，红魔3的四指触控也没有缺席，手机侧边框有两个U型凹槽电容触控键。在四指的基础上，背后的指纹也加入了进来，变五指操作，支持所有游戏，系统会给出推荐键位，也可进行自定义。还是那句话，这就是为高手准备的，而且不算外挂哟。

还有在红魔Mars上极度舒适的4D震感，这次红魔3升级了直驱8V线性马达，响应时间低至1.2ms，而且可匹配不同游戏，针对不同枪械、爆破、武器等都有不同的震动模式。很难跟你形容在扣动扳机，或是被人击中时的那种后坐力和临场感，就是"鹅妹子嘤"。

游戏中我还注意到，红魔3这次的声效也有很大提升，超线性双扬声器设计外放响度和失真抑制都更好，DTS7.1声道还能提供有质感的低音和立体音效。针对横屏游戏可能会遮挡麦克风的情况，红魔3在侧面还增加了一个拾音Mic，人声更清晰，更加便于组队游戏。

基础功能和普通手机有差别，但并不大

说来说去，一直在聊游戏，但手机不像掌机类产品只能游戏，没有游戏时，我们还会拿手机通话、娱乐、拍照，游戏只是众多需求的其中之一，游戏体验好，也不应限制手机在其他方面的应用。事实上，当游戏体验已经做到极致的时候，通常代表这款手机的其他娱乐功能方面不用再有什么担心了，那拍照呢？

作为一款电竞手机，同时也是旗舰手机，红魔3同样搭载了4800万像素索尼IMX 586 CMOS后置摄像头，而且是少有的单摄，但这并不影响它的拍照效果。在最能体现画质水平的夜间环境下，它也充分发挥出了索尼这枚CMOS的优势，画面清晰，解析力出色，也没有出现感光度莫名飙高的情况，噪点控制不错。

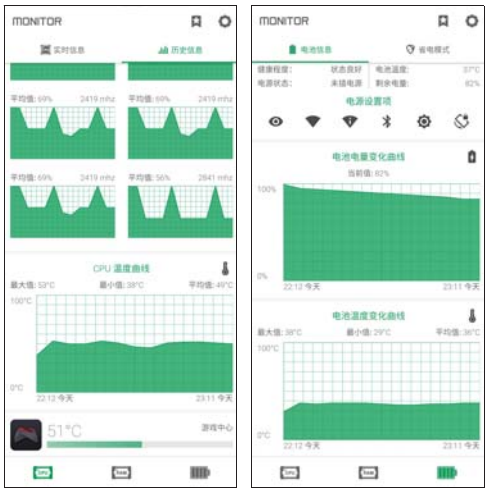
如果嫌单摄功能单一，别忘了它还继承了努比亚的Neovison相机家族，光绘、多重曝光、运动轨迹、艺术相机等玩法多样。

内置的Neovison相机家族有更多的玩法

总结

很多人觉得，所谓的电竞手机除了外形显得更加电竞一点以外，其余性能配置相比普通手机并无太多优势，基本的功能相差不多，其实这话没错，前提是只看"基本"的话。但本质上，电竞手机的产品定位，终究是要让游戏玩家产生"用这款手机玩游戏更爽"甚至是"电竞指定用机"的想法，这件事才有成功的可能性。那用红魔3电竞手机玩游戏是不是就跟别的手机不一样，比别的手机更爽？我的答案是肯定。

显而易见的是，游戏人群正是目前手机细分市场备受讨好的新消费力量。从红魔电竞手机第一代到现在的红魔3，我们可以感觉到，努比亚并没有把这个市场仅仅当作一块试验田，或是我开始以为的"玩票儿"，无论是电竞行业的背书，还是在手机本身"电竞性"的探索，努比亚都把它当成一件认真的事在做。"世界上怕就怕认真二字"，努比亚实现了电竞手机的从无到有，再到被玩家认可，还说什么呢？Respect！

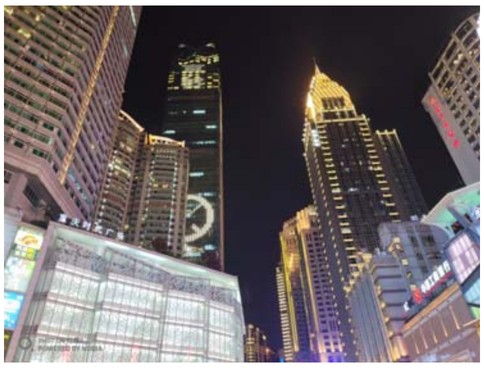


玩游戏时的CPU和电池温度变化曲线

红魔3的跑分数据

在游戏中可以快速呼出控制栏

侧边框触控键能让你玩出神操作


夜间拍摄样张

室内环境样张

日期:2019.5.13 责编:薛昱 组版:陈学兵 责校:杨志刚

打破主流轻薄本“潜规则”
HUAWEI MateBook 14笔记本评测

为6000元档轻薄本带来2K 100% sRGB

HUAWEI MateBook 14采用的是一块100% sRGB色域覆盖的14英寸屏，根据实际测试来看DeltaE色准在2.7左右，校准后可以到1.5，是一块覆盖率和色准都相当出色的面板，我们找到一款与之定位类似的14英寸轻薄本——联想小新Air 14来进行对比，后者没有标称色域值是多少，但实测显示它的sRGB色域覆盖不到70%，DeltaE色准接近5，校准后也有3.3，考虑到人眼对色彩差异的敏感度极高，这种色域覆盖和色准表现显然无法满足有影像后期需求的用户。

而且别忘了，HUAWEI MateBook 14使用的还是一块2160×1440分辨率屏，细节显示质量会明显高出同价位机型一大截，这在观看一些拥有丰富高频信息的照片时会更加有利，最大亮度方面也达到了接近均值360nit，同样明显强过联想小新Air 14的260nit。3:2比例屏的高度更高，宽度收窄，因此可以显示更多的Office文档、网页、代码内容，更有利于工作；这个比例也与当前数码单反/微单相机的CMOS比例相同，照片可以1:1铺满整块屏而没有黑边。

边框宽度方面，HUAWEI MateBook 14是四面窄边框，左右上侧仅5mm，“下巴”有10mm左右。作为对比，联想小新Air 14左右边框做到了4.25mm，但上边框因为要照顾摄像头，所以宽度接近7mm，“下巴”就更是接近20mm，所以在直面屏幕时，虽然都是14英寸屏，但HUAWEI MateBook 14外观尺寸更接近传统13英寸产品，也更不容易受边框影响。

一碰传打通PC与手机两大数据端

很多品牌的轻薄本都有一些独门绝技，但大多专属于高端产品线，与主流产品几乎都没什么关系，传统PC品牌的主流轻薄本往往是缺乏关键特征的。而以通信领域为主打的华为跨界到PC领域，自然会充分发挥自己本行的优势，在MateBook 13上首发的HUAWEI Share一碰传也自然延续到了HUAWEI MateBook 14上。

只需要用华为手机打开HUAWEI Share功能，轻触MateBook 14腕托右侧的一碰传NFC标贴，就能直接在手机和笔记本之间传输照片、视频和文档了，实测传输速率可接近30MB/s，1GB的内容不到40秒就能搞定。还可以在手机打开HUAWEI Share功能后摇一摇，再碰一下标贴，笔记本端就会自动开启60秒录屏功能，完成后自动保存到手机。除此之外一碰传还有共享剪贴板的功能，手机上看到一段内容觉得很不错，复制下来后，笔记本端通过HUAWEI Share就能直接粘贴该段内容，反之亦然。

可以说在手机与PC互联方面，华为真的是走到了世界的前面，Windows笔记本独此一家！与苹果Air Drop有一些类同，但具体功能细化做得更好，并且简化了操作流程，学习成本也不高，实用性很强。

机身设计向高端看齐

HUAWEI MateBook 14采用的是金属机身设计，整体模具更像老大哥MateBook X Pro，最厚处15.9mm，体重1.49kg的它具备了较强的便携性，而且USB Type-C适配器也只有190g，支持多种电压电流规格输出，手机和电脑只用带一个适配器就够了，进一步减轻负担。

除此之外，HUAWEI MateBook 14在兼具轻薄特性的同时纳入了一块57.4Wh电池。还是以联想小新Air 14作为对比，同为14英寸的它不过50Wh，因此两者在相同应用下以相同环境设置运行的续航时间差距就会相当明显，而HUAWEI MateBook 14支持快速充电技术，15分钟即可从电池耗尽状态充至20%，在节能模式下常规办公又能继续使用3小时左右，因此HUAWEI MateBook 14是轻薄与续航兼具的主流轻薄本。

在扩展方面，HUAWEI MateBook 14带有标准USB3.0/2.0接口，还有标准HDMI输出，连接无线鼠标、移动硬盘，输出到更大尺寸屏幕都没问题，在不充电的情况下USB3.1 Type-C还能用来继续扩展接口，当然也可购买带充电接口的扩展坞来兼顾，在扩展空间上HUAWEI MateBook 14依然是同类机型里的翘楚。

最新的硬件组合及操控体验

HUAWEI MateBook 14采用了最新的Whiskey Lake Core i7 8565U处理器和满血版GeForce MX250 2GB独显，除此之外还有英特尔高端Wireless-AC 9560无线网卡和NVMe 512GB SSD，注意，HUAWEI MateBook 14全系即便是基础版也标配512GB SSD，而同价位机型大多数还停留在256GB，甚至部分还在用SATA总线版……所以在硬件规格上HUAWEI MateBook 14也是目前最新。

需要短时间爆发的应用里，HUAWEI MateBook 14的处理器功耗峰值可以到40W之多，但随后会进入到10W状态下维持，处理器频率1.9GHz左右，显卡也能保持1250MHz以上的核心频率，处理器/显卡温度只有70℃/68℃左右。在这个基础上，Cinebench R15中可以得到698分的高分，对比机型联想小新Air 14采用同款处理器也只能到635分左右，满血GeForce MX250在全高清分辨率下可以全高清、中等特效40fps帧速运行《侠盗猎车手5》。

HUAWEI MateBook 14还有同价位最出色的扬声器体验，C面设计基本延续了华为自家的风格，前面提到它的上边框也只有5mm，这是因为它采用的是与MateBook X Pro相同的弹出式摄像头，位于Fn功能键正中，这个设计也有被其他品牌的轻薄产品所学习。指纹识别与电源键集成在一起，这也是华为首创的设计之一，开机时就自动识别指纹，省去了还需要再次检测指纹的繁琐。

配置和规格

显示屏：14英寸2160×1440，IPS面板，100% sRGB色域
处理器：Core i7 8565U，四核八线程，1.8-4.6GHz
显卡：NVIDIA GeForce MX250 2GB
内存：双通道8GB DDR4-2400
存储：512GB M.2 NVMe SSD
网络：英特尔9560 802.11ac无线+蓝牙5.0
其他：弹出式摄像头，HUAWEI Share一碰传3.0，1×USB3.0、1×USB2.0、1×USB3.1 Type-C、HDMI2.0、3.5mm音频输入输出
重量：1.49kg（含57.4Wh电池），1.68kg（机身+65W适配器）
系统：Windows 10 64bit
参考售价：6999元
5999元（i5+MX250版）
5699元（i5集显版）

在小巧体型的情况下，HUAWEI MateBook 14依然有出色的操控体验

一碰传可以说已成为MateBook系列笔记本的独家本领

总结 自成一派，没有对手

从硬件设计来看，这是一款在5000~7000元价位几乎找不到对手的轻薄本——2K分辨率100% sRGB哪怕是放到万元级也会是一个大卖点，何况主流价位；打破“次元壁”的一碰传贴近了时下年轻人手机+PC办公的使用习惯，提高了工作效率；质感与高端看齐的全金属机身做工，以及便携依旧的轻量化设计；最新且能够完整释放性能的硬件规格……

HUAWEI MateBook 14更像是一次降维打击，将以往印象中只会出现在高端产品上的特性通通拿到主流端，以华为的市场推动力，不难想象会引发多么强烈的蝴蝶效应，可以说它是一款既能影响现在，也能开启未来的经典之作。

日期:2019.5.13 责编:黎坤 组版:陈学兵 责校:杨志刚

85W与115W！

第九代酷睿H代表机型机械革命X9Ti-R重点项目评测

第九代酷睿 H 移动高性能处理器已发布，我们也做了全面介绍。照例，我们会找一款性能表现出色、散热理想的游戏本作为"标准测试样本"，让大家感受新平台的魅力。经过慎重的评估，我们选择了 17.3 英寸的机械革命 X9Ti-R（R 指搭载 RTX 显卡的款型，我们评测的是 RTX 2070 版），原因是机械革命一直专注于高性能游戏本的开发，其代表产品 X8Ti、X8Ti Plus 等机型，处理器端都是"持续超标性能输出"，且散热不错，而它们的综合性能表现，包含处理器和游戏表现也是明显超越竞争对手的。而其第九代酷睿 H 新品 X9Ti-R 在处理器的持续性能输出上，也延续了"超标"状态，显卡也是高规格版，配置端无短板，它基本能代表第九代酷睿 H 游戏本的"最强性能状态"。

第九代酷睿i7 9750H能有多猛？爆发85W，持续70W性能输出

机械革命X9Ti-R沿用了之前X8Ti Plus的模具，17.3英寸144Hz高色域电竞屏，强悍的五热管+四出风口设计。X8Ti Plus在第八代酷睿时期堪称"性能输出标杆"，处理器最高可持续输出65W。X9Ti-R则更进一步，把i7 9750H的持续输出功耗提升到了70W，爆发功耗调高到了夸张的85W（单处理器负载模式下）——通过电源键旁的"游戏模式"按键，或是在《电竞中心》中开启"游戏模式"，就能将处理器的性能马上提升到最大状态。

下面，让我们来感受一下超标性能输出下的i7 9750H有多猛！

得益于X9Ti-R的"超标性能输出"，i7 9750H相对于上一代的i7处理器，有14%~38%的性能提升，即便对应于同样是超标性能输出的上一代i7，也至少有9%的性能提升。在制程没提升，核心/线程数量没变化的大环境下，能够有这样的性能提升是相当不错的，无论对游戏应用还是专业应用（比如视频转码、视频编辑、2D/3D渲染等），都有实实在在的效能提升——尤其是专业应用，第九代酷睿H能够给你带来更高的执行效率。

第九代酷睿i7 9750H性能测试表

	i7 9750H	i7 8750H	领先幅度
Cinebench R15 CPU	1316cb	1150cb ~ 1190cb	9% ~ 14%
Cinebench R20 CPU	2850cb	N/A	N/A
WinRAR基准测试	16110KB/s	13000KB/s左右	最高24%
7-Zip基准测试	46060MIPS	33257MIPS（45W）	最高38%
Media Encoder CC 2019视频转码（2.91GB 4K转FHD）	14分7秒	17分2秒	17%
Blender图像渲染（BMW车渲染）	388秒	456秒	15%

115W的"满血版"RTX 2070，游戏性能出众

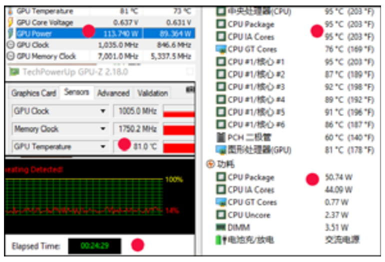
机械革命X9Ti-R的RTX 2070版为"满血版"，也就是115W的款型，配合上处理器"超标性能输出"，游戏端的火力有多猛呢？

X9Ti-R RTX 2070版游戏性能测试

Unigine Valley Benchmark FHD最高特效	145.6fps/6096分
Unigine2 Superposition Benchmark FHD中等特效	108.4fps/14489分
《最终幻想15》Benchmark FHD标准特效	10348分
《刺客信条：奥德赛》FHD高特效	79fps
《孤岛惊魂：新曙光》FHD高特效/FHD极高特效	86fps/80fps
《古墓丽影：暗影》FHD高特效	105fps
《古墓丽影：崛起》FHD最高特效	104fps

我们来给大家对比一下，《刺客信条：奥德赛》，高特效79fps，我们用于对比的某RTX 2070游戏本该测试仅仅跑出75fps。而最新的《孤岛惊魂：新曙光》，高画质/最高画质下的平均成绩分别是86fps/80fps，而我们用于对比的RTX 2070机型的成绩仅为79fps/72fps。总体来看，X9Ti-R的游戏表现非常出色，满血版RTX 2070和超标发挥的处理器为它的出色表现提供了坚实保障。这其实并不容易，毕竟，目前游戏本市场中，不少机型因散热规格限制，显卡性能无法持续充分发挥，而不少Max-Q显卡的性能又太差。所以，真正"满性能发挥"的显卡及机型并不多。而X9Ti-R算是把硬件性能不打折扣地"跑满"了的。如果你要选择RTX 2070这个级别的高规游戏本，它肯定是值得重点考虑的。

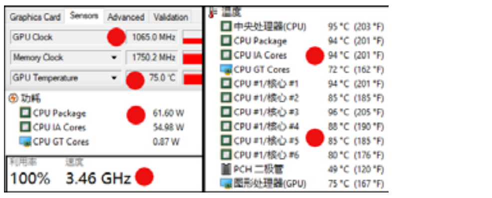
考机测试：显卡全程高能，处理器输出与环境温度关系密切



▲这是室温23℃，游戏模式下，处理器与独显双考24分钟后的情况。处理器封装功耗稳定在50W左右，频率3.24GHz，温度在91℃~96℃波动；显卡持续稳定在115W左右，温度81℃。测试时间是晚上7点左右。

整个双考机过程是这样的：显卡基本保持在115W左右；处理器最开始是80W左右，3分钟后缓慢降低到55W并保持相对稳定。不过，由于处理器内部最高温度达到了温度墙（差不多是98℃），为了温度不继续提升，只能逐步缓慢地降低处理器的频率和功耗。9分钟左右，处理器封装功耗降至52W。而在双考到20分钟后，处理器封装功耗降到51W左右。

但大家要明白一点：在游戏模式的双考机过程中，虽然显卡基本保持115W输出不变，但处理器的频率和功率输出情况与环境温度密切相关，环境温度越低，在相同考机时间下，处理器能够保持的频率就越高。凌晨1点双考机时，由于室温降至20℃，双考24分钟后，处理器频率为3.29GHz，封装提升到55W。



▲这个测试更有趣，在双考机25分钟后，我们用强力的风扇底座放在机身底部，效果立竿见影：处理器的单个核心温度显著降低且频率更高了，来到了3.46GHz，输出达到了62W。与此同时，显卡频率也略有提升，温度也从81℃降到75℃。

总体来说，X9Ti-R虽然性能释放强劲，但双考机时的散热是靠谱的，稳定压住了115W的RTX 2070显卡和i7 9750H处理器，且处理器依然处于超标输出状态。而在实际使用中，请大家尽量降低环境温度，也可使用向上吹风的强力风扇底座（空气净化器也可以^___^）——这会大幅降低配件温度和C面/D面温度，且有效提升性能表现。

配置和规格

- **屏幕：**17.3 英寸 144Hz 高色域
- **处理器：**i7 9750H（6/12，2.6GHz/4.5GHz，12MB 缓存）
- **内存：**2×8GB DDR4 2666
- **显卡：**RTX 2070 独显（8GB GDDR6 显存）+UHD 630 集显
- **存储：**512GB PCI-E SSD+WD 2TB HDD
- **网络：**英特尔 AC9560 802.11ac 无线 + 蓝牙 5.0+Realtek 千兆有线
- **其他：**红外 Windows Hello 摄像头
- **接口：**（右侧）2×USB3.0+SD 读卡器；
（左侧）RJ-45 网线口 +USB2.0+3.5mm 麦克风 +3.5mm 耳机；
（后部）2×Mini DP+HDMI+USB Type-C+ 电源口
- **重量：**主机 2.64kg（含 46.7Wh 电池）+230W 适配器套件 0.84kg
- **系统：**Win10 中文版
- **参考价格：**12999 元

优点：外观设计尤其是键盘设计很酷；性能释放强劲，典型的强力机型；散热靠谱；功能全面；配置无短板。
遗憾点：内存和SSD是小品牌，SSD速度相对一般。

X9Ti-R的背部有两个Mini DP口，另外HDMI口为2.0版，可实现4K@60Hz输出

机身左侧和右侧接口，类型丰富。另外，图中可清楚地看到非常有特色的"八边形"光轴键盘，其手感是比较轻快的

室温23℃，游戏模式双考24分钟后的键盘面温度图。WASD按键区域非常凉爽，完全无热感。光标按键区域也仅有33℃。高温区主要集中在机身中上部偏右的纵向位置，也就是显卡和显存所在位置，毕竟一百多W的功耗在那里。而在使用强力风扇底座后，该机C面的温度会明显降低

机械革命X9Ti的内部图。注意有两个M.2 SSD位和一个HDD位。图中可见巨大的散热管和散热板

日期：2019.5.13　责编：徐远志　组版：陈学兵　责校：杨志刚

原生支持Win7，大师级B365主板来了

华硕PRIME B365M-A主板深度体验

参考价格：699元（京东会员活动价619元）

去年年底，Intel比较低调地发布了B365，用以替代市面上的B360（将在今年第三季度停产）担当新一代的主流甜品。而相对于B360来讲，B365在规格方面确实小有提升，让主流电脑也能拥有更好的扩展性。不久前，主板界领头羊华硕也推出了旗下PRIME大师系列的B365主板，型号为PRIME B365M-A，虽说是面向主流用户的主板，但做工和规格却不输发烧级产品，实用性远超市面上各种低价缩水版B365。

大师血统，品质/规格两手硬

在B360时代，对于不需要超频功能的用户，一颗不带K的酷睿i3/i5处理器加上一块B360主板就是实用性和性价比都很高的组合，能够满足主流用户大多数的娱乐与工作需求。而到了B365时代，华硕PRIME大师系列倡导的是在性价比突出的基础上，品质更过硬、规格更齐全，让用户使用B365这样的主流主板也能一步到位享受到高端主机才有的性能与功能。

正因为如此，华硕PRIME B365M-A首先在设计和用料方面就继承了大师系列“坚若磐石”的特点，配备了6相DIGI+数字供电（很多普通B365主板只有4相供电）、OptiMem内存优化技术和Safeslot高强度插槽等华硕主板代表性技术，不但能完美支持全系第八代/第九代酷睿，还能提供完美的内存兼容性和稳定性，更能保证长期使用超重旗舰显卡不损伤显卡插槽。特别值得点赞的是，作为主流甜品级主板，华硕PRIME B365M-A甚至通过了500款以上的内存兼容性测试、1000款以上的设备兼容测试和8000小时以上的稳定性测试，这是其他很多品牌做不到或者是舍不得花成本去做的，而这恰恰是华硕大师系列主板的卖点所在。

其次，华硕PRIME B365M-A的规格也是相当抢眼。在采用适合小型主机的MATX板型情况下，华硕PRIME B365M-A依然提供了相当不错的扩展性，4条内存插槽最高支持64GB内存，双M.2插槽不仅支持傲腾内存，还都支持PCI-E ×4的NVMe固态硬盘，而很多普通B365主板都在这方面进行了精简，只支持两条内存和一个M.2插槽，扩展性大打折扣。此外，在I/O接口部分，华硕PRIME B365M-A不但提供了HDMI接口，还提供了D-SUB和DVI接口，方便用户连接老显示设备，节约了升级资金，这也算是相当贴心了。

再次，在散热设计方面，华硕PRIME B365M-A也考虑得很周到，在UEFI中提供了Q-Fan控制功能，用户可以选择预设的风扇模式（静音、标准、Turbo、全速），也可以手动进行设定。如果处理器温度达到75℃，则所有风扇自动进入全速模式提供最强散热性能（所有风扇插座均支持DC/PWM双模式）。除了Q-Fan功能外，用户也可以在系统中使用FAN Xpert软件来指定显卡测温点，如此一来，在显卡温度过高时机箱风扇也可提速辅助散热，避免了普通B365主板风扇控制只看处理器温度的尴尬。

最后，在个性化方面，华硕PRIME B365M-A也支持AURA SYNC神光同步技术、配备4Pin AURA RGB灯带扩展插座，可以与所有支持AURA SYNC的配件实现灯效同步，打造全套的灯效MOD主机。

接下来就看看华硕PRIME B365M-A的实战性能如何吧。

华硕 PRIME B365M-A 堪称中板B365标杆级产品

4条内存插槽最大支持64GB双通道DDR4内存，秒杀只有双内存插槽的普通B365

主流价格，旗舰享受

测试平台

处理器：酷睿i7 8700K
内存：芝奇幻光戟DDR4 3200 8GB×2@2666MHz
主板：华硕PRIME B365M-A
显卡：华硕ROG STRIX RTX2080-O8G GAMING
硬盘：金士顿A1000 480GB
电源：华硕雷神1200W

性能实测

CPU-Z	单核	509
	多核	3897
Cinebench R15	单核	197
	多核	1398
国际象棋		25021
《古墓丽影：暗影》1080P/最高		89 fps
《孤岛惊魂5》1080P/最高		139 fps

本次测试我们特意选择了高端的酷睿i7 8700K处理器来考验华硕PRIME B365M-A的供电稳定性和供电电路满载温度，同时也搭配了高端显卡来考查华硕PRIME B365M-A在实际游戏中的性能表现。

从实测效果来看，华硕PRIME B365M-A虽然只是定位主流的甜品级主板，但它完全可以稳定支持酷睿i7 8700K这样的高端处理器，而且供电部分的温度也并不夸张，保持在正常范围内。如此看来，华硕PRIME B365M-A搭配主流的酷睿i5/i3更是毫无压力了，耐用度和稳定性绝对不用担心。性能方面，虽说由于Intel的定位限制，B365不能支持DDR4 2666以上的频率（为的就是和Z370/390拉开差距），内存性能方面相对顶级旗舰主板有些许差距，但在实际的游戏中，华硕PRIME B365M-A和自家高端Z370/390的帧速差距并不明显，甚至还强过了一些普通Z370主板使用DDR4 3200内存时的游戏帧速表现，可见华硕的OptiMem优化技术绝非浪得虚名（更好的电气性能和调校确实能改善内存性能）。

双M.2插槽均支持PCI-E ×4带宽，可以在使用傲腾内存的同时使用NVMe固态硬盘

音频部分采用独立PCB设计，配备全日系音频电容，隔离线支持AURA SYNC灯效

总结 平民级豪车，新一代网红爆款主板

一线品牌、一流用料和设计（6相DIGI+数字供电）、一流的耐用度和稳定性，不输大板的扩展性（双M.2、4内存插槽秒杀一众缩水B365）、三年质保，而价格仅仅比普通B365高几十块钱，怎么算华硕PRIME B365M-A都堪称B365主板中的标杆级性价比明星，可以预计它搭配酷睿i5 9400F这样的处理器将成为新一代高性价比爆款组合。对于主流用户来讲，选择华硕PRIME B365M-A装机就可以用甜品级的价格一步到位享受高端主机的体验，并可以原生支持Win7/Win10系统，保证最佳的软件兼容性，何乐而不为呢？

不但配备了HDMI和Type-C接口，还配备了兼容老设备的PS/2、D-SUB与DVI接口，延长了老设备的使用寿命

日期：2019.5.13 责编：王诚 组版：向海蓉 责校：杨志刚

328E1CA是飞利浦在今年发布的新品，这款产品不仅拥有31.5英寸大屏，而且还有广色域技术和1500R曲率的加持，带来全新的影音娱乐体验。

1500R曲率和广色域技术加持的大屏娱乐新方案
飞利浦 328E1CA显示器评测

画面精细、清晰，色彩真实、自然

纵观市面上的4K显示器设备，主要有RGB三色像素和RGBW四色像素两种方案。不少产品为了控制成本就采用了RGBW四色像素方案。与标准RGB矩阵为统一的RGB-RGB-RGB排列不同，RGBW四色像素方案每四个像素中就有一个白色像素点，这样的产品就会出现色彩还原不够准确的情况。而飞利浦328E1CA采用的是RGB三色像素方案，在色彩还原上就有更好的表现。

飞利浦之前产品上广受好评的广色域技术也被引入到了328E1CA，在VA面板的基础上，进一步提升了产品的色彩还原性能，官方资料显示该显示器的NTSC色域为97.8%，sRGB色域为120.5%，还有＜2的色彩精准度DeltaE值。为了验证其色彩表现到底如何，我们引入了Spyder4 ELITE校色仪对其进行测试，照例在测试前先开机一小时对产品进行预热。

因设备的限制，产品的sRGB色域为100%，NTSC色域为81%。在48色色彩精准度测试方案中，DeltaE平均值仅0.97，最大值也才1.94，表明其色彩还原比较精准。通过播放高清视频，显示器画质细腻、色彩鲜艳。此外，显示器内置2个3W扬声器，声音表现还行，无需耳机和音响即可观看电影，更加便利。

1500R曲率和大屏幕，环绕效果更出色

从理论上说曲面显示器确实能带来比平面显示器更好的画面环绕感和沉浸感，可是要实现这一点是有条件的。首先是人眼要处于屏幕弧面所在圆的圆心位置，才能实现画面上每个点到人眼的距离相等的效果，圆心所在的位置就得由显示器的曲率来决定。如果显示器曲率为4000R，那就必须坐在离屏幕4米远的地方才有这种环绕效果，可是对用户来说，在那么远的位置上还能看清屏幕吗？因此现在的趋势是产品的曲率越做越小，像飞利浦328E1CA，曲率仅1500R（同类产品一般为1800R），只要坐在离屏幕1.5米远的地方就够了，要获得较好的画面环绕感并不难。

其次，除了曲率要小之外，屏幕的尺寸也很重要。对于23.6英寸产品来说，即便是在1500R这个目前最大的曲率下，在正常使用距离上曲面显示器和平面显示器的视野夹角其实是差不多的，这么一点点弯曲的感觉，的确带不来什么环绕的沉浸式体验。而飞利浦328E1CA拥有31.5英寸的大屏幕，看起来就更弯，环绕效果就出来了。

正是得益于1500R曲率和大尺寸的屏幕，使用飞利浦328E1CA时画面弯曲效果非常的明显，画面环绕感和沉浸感都是非常突出的。

有颜有料，好看又好用

除了优秀的画质和环绕效果之外，飞利浦328E1CA在外观和功能上也有独到之处。显示器采用了三边微边框设计、方形镂空底座，再配上拉丝工艺处理过的背面，时尚优雅又不会让这个31.5英寸的大块头显得笨重。2个HDMI接口、1个DP接口以及音频接口都设置在机身背面，个人比较喜欢这样的设计，连接线材更方便。在大家关心的护眼功能方面，显示器配备了Lowblue模式，减少短波蓝光对眼睛的伤害。用DC调光代替了PWM调光，消除了屏幕的频闪，眼睛更舒适。

在功能上，飞利浦328E1CA支持Adaptive Sync技术，让显卡端输出的画面和显示器呈现出的画面完全同步，避免了画面卡顿、撕裂的现象。针对不同的应用画面要进行分别调校才能获得更好的视觉体验，产品通过SmartImage技术和SmartContrast技术来实现这一点。SmartImage技术针对的是游戏玩家，会根据不同游戏的需求，对色彩饱和度、对比度以及清晰度进行调校，提升游戏体验。SmartContrast针对的是办公、专业用户，其会对显示内容进行分析并对色彩、亮度、对比度等进行调整，呈现出更适合办公软件的画面。

赠送电视果4K，解决了片源

现在购买飞利浦328E1CA非常贴心的一点是，还赠送爱奇艺电视果4K同屏器。大家要注意这并不是电视盒子，而是通过Airplay（iOS）、Miracast（Android、PC）技术将手机、平板、电脑上的影片投影到电视上的设备。

别看电视果4K机身直径不到6cm，厚度只有1.35cm，非常的小巧，但其内置了4核处理器和8GB内存，用电视上的USB接口就能为其供电。在首次使用时电视上会显示出教程，扫描二维码下载APP，然后根据提示进行操作就行，整个安装过程就3步，非常的简单。

用电视果4K能收看哪些内容呢？APP支持电视直播、主流在线视频APP、Bilili甚至是斗鱼直播、百度网盘等，可以说是全网资源一网打尽，当然你也可以将手机上的照片、视频分享到大屏幕上与人分享。笔者简单试用了一下，在网络信号不错的情况下，电视果4K加载影片速度快，即便是播放4K影片也是全程流畅无卡顿，个人觉得比电视盒子好用多了。

另外，电视果4K的秘听功能不得不提，在这个功能下手机会取代显示端的音响发声，这样在晚上看片时就不怕影响到别人了，真是一个非常实用的功能。

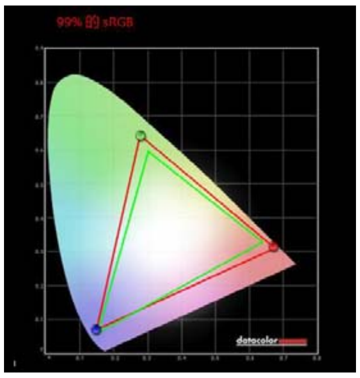
总结 极具性价比的影音娱乐显示器

产品采用了RGB三色像素4K方案、1500R曲率VA屏以及广色域技术带来精细、鲜艳的画面效果，优秀的画质、时尚的外观再加上丰富的功能，足以让飞利浦328E1CA成为一款极具竞争力的影音娱乐显示器。

这样一款优秀的产品，官方报价为2899元，截稿时（5月8日）还有优惠券、评论晒图返E卡等活动，算下来2599元即可拿下。不仅如此，还赠送电视果4K，有了这个投屏设备，不用开电脑也能将全网视频一网打尽。这么算下来，飞利浦328E1CA的价格真的够实惠，最近你想要买一款大屏影音娱乐显示器的话，飞利浦328E1CA是一个不错的选择。

规格参数

面板类型：VA
面板尺寸：31.5英寸
最佳分辨率：3840×2160
刷新率：60 Hz
响应时间：4毫秒
亮度：250cd/m²
对比度（标准）
可视角度：178/178
视频接口：DisplayPort 1.2、HDMI 2.0×2
参考价格：2899元（送爱奇艺 电视果4K）



显示器的sRGB色域

显示器1500R曲率的屏幕，环绕效果很明显

显示器背面

显示器侧面

电视果4K机身小巧

日期：2019.5.13 责编：熊乐 组版：向海蓉 责校：杨军

AI人形检测更精确
萤石C4Wi智能高清互联网摄像机评测

随着智能家居的逐渐普及，很多消费者都选择将智能摄像头作为第一件智能家居产品购入。虽然互联网厂商的智能摄像头凭借较高的性价比赢得了不少家庭用户的喜爱，但是在准专业领域和商业应用中还是有些不足。半球机作为摄像机中的一员，凭借安装调试方便、监控隐蔽等特点，赢得了不少用户的喜爱，萤石近日推出了全新半球机产品C4Wi，在智能AI识别方面更加强大，那么它的具体表现如何呢？我们一起来看看。

机身小巧 安装方便

萤石 C4Wi 采用了传统的半球机造型，纯白的外观配色让其在保持传统风格的同时也多了一丝灵动的气息，正面黑色的摄像头部分则给人以一种专业的感觉。其支持 IP67 级防水防尘设计，即使在室外环境中使用也可以轻松应对雨雪天气，做到室内外通用。

萤石 C4Wi 采用万向球设计，底座可 360° 水平旋转调节，球体部分可上下角度 70° 调节，选择监控角度比较方便，不但家庭用户可以使用，也更适合写字楼、商铺、医院、学校等使用场景。该摄像头的镜头左右分布有 2 颗 850nm 大功率红外灯，配合增透面板，夜视距离可达 30m，配合 ICR 红外滤光片，可自动切换白天 / 黑夜模式，即便在无光环境下也能有比较清晰的画面表现。

性能强大 H.265高压缩比更好用

萤石 C4Wi 采用 200 万像素 1/2.7 英寸逐行扫描 CMOS，最大支持 1080P 分辨率的视频和图像拍摄，能够很好地满足日常监控的需求。除此之外，该摄像机还支持新一代的 H.265 视频编码格式，能够在基本不影响画质的前提下，让视频文件占用的磁盘空间和需要的网络带宽相比主流的 H.264 编码减少 50%，让存储和传输更加高效。

网络连接方面，萤石 C4Wi 拥有一个 RJ45 百兆网络接口，同时也支持 WiFi 无线连接，用户可根据自己的需求选择合适的网络连接方式。其内置的无线网卡采用了双天线设计，在信号强度、信号穿透和抗干扰性上都有更好的表现。

为了解决众多摄像机在没有互联网连接的情况下无法查看监控画面的缺点，萤石 C4Wi 自带了 WiFi 热点功能，只要短按复位键 4 秒，该机就会进入 WiFi 热点模式，在没有网络没有路由器的情况下，用户可以用手机直连摄像机，通过萤石云视频 APP 进行实时查看和回放等操作，非常方便。

功能丰富 AI加持的客流统计更准确

作为一款定位为 AI 智能高清互联网摄像机的产品，萤石 C4Wi 的功能非常丰富，同时还融入了众多 AI 智能技术。该摄像机可以和萤石联网版指纹锁联动，当指纹锁开启，家门打开时拍摄入户图像，就算不在家也能清楚地知晓入户情况，洞悉家人和室内安全情况。

对于商用用户来说，迎宾语音是一个非常常见的功能，通常大家都是通过单独的感应器来实现，语音内容少且功能单一。而这个功能只要使用萤石 C4Wi 就可以实现，无需再重复购买，同时萤石 C4Wi 还能设置个性化的语音提示内容，只要通过萤石云视频 APP 录制你想要的语音内容，它就可以“变身”为一款可定制的语音播放器，用户还可以根据其使用场景随心切换语音内容，非常方便。

作为一款摄像头，监控功能自然是重中之重。萤石 C4Wi 提供了声光主动防御，当检测到视野范围内发生异常闯入状况时，C4Wi 可以快速感知，同时发出高分贝的蜂鸣声，镜头一圈的白光灯也会亮起并循环闪烁，及时吓退不速之客，减少被盗损失。

为了更好地发挥声光主动防御功能的作用，萤石为 C4Wi 加入了 AI 智能人形检测，在传统移动侦测的基础上增加了人形检测过滤，能够大幅降低干扰物如小动物、光线变化、植物晃动等造成的误判告警，提高有效警告质量。

和 AI 智能人形检测相搭配的，还有萤石 C4Wi 提供的客流量分析功能，其集成了客流统计算法，结合人形检测、头肩检测和人脸检测等人体特征分析，再利用机器学习技术，能够更加精确地进行客流量统计分析，是商家做生意的好帮手。

另外，萤石 C4Wi 还内置了防水麦克风，拥有 5 米范围的拾音能力，配合高达 100 分贝的大音量扬声器，能支持双向语音对讲，方便在外远程查看画面的同时和室内的用户进行双向语音沟通交流。

APP连接使用方便 实际使用体验不错

萤石 C4Wi 摄像机使用萤石云视频 APP 进行实时查看、回放和设置。APP 上手比较容易，连接也比较简单，在 APP 主页点击添加设备，扫描摄像机机身或说明书上的二维码，即可进入配置模式，然后将手机连上 WiFi，并在 APP 中选择 SSID 和输入 WiFi 密码，APP 就会自动配置摄像机联网，整个流程只需两三分钟。

配置完成后，只要点击 APP 页面中相应的设备，即可进行实时查看和回放等操作。APP 也支持多设备模式，可以在同一界面查看多个摄像机监控画面，为用户提供方便。如果开通了云存储功能，则可以在 APP 中快速查看云端保存的图像。与此同时，用户还可以在 APP 中将摄像机和微信进行绑定，绑定后用户可以在微信中直接查看视频和接收提醒，更加方便。

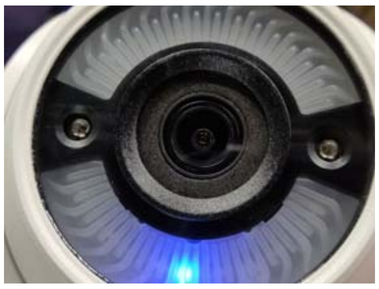
我们也对其客流量统计功能进行了测试。借助 AI 智能人形检测，萤石 C4Wi 的客流量统计功能相比之前的产品更加精确，非人形物体进入时，并不会检测为客流量，数据更加精准。

总结 功能丰富应用广 AI加持专业监控

C4Wi 智能高清互联网摄像机作为萤石的最新力作，保持了萤石长期以来在安防行业产品方面的优势，新加入的 AI 智能人形检测，让该产品在功能上更加极致，准确度得到了进一步提高。高像素、远距离红外拍摄、H.265 压缩则让该产品相比同价位产品更具性价比。无论是家用还是商用，萤石 C4Wi 都是一个不错的选择。

规格参数

产品型号：萤石CS-C4Wi-3C2WFR
摄像头像素：200万
视频压缩标准：H.265 /H.264
最大图像尺寸：1920 × 1080 支持双码流
传感器类型：1/2.7英寸逐行扫描CMOS
夜晚补光模式：红外夜视
日夜转换模式：ICR红外滤片式
红外照射距离：30米
智能报警：移动侦测、人形检测、头肩检测、人脸检测
参考价格：699元



客流统计功能非常适合商铺用户使用

监控页面功能丰富，操作简单

日期：2019.5.13 **责编：**戴寅 **组版：**向海蓉 **责校：**杨军

新配色更抢眼
赛睿 Arctis Pro + GameDAC冰川白游戏耳机体验

外设厂商都在猛推各种不同配色的外设产品，以迎合玩家对于个性外观以及女性用户的需求。去年赛睿推出的Arctis Pro耳机，佩戴体验和音质都不错，但只有黑色配色，显得太过低调，最近赛睿推出了赛睿 Arctis Pro + GameDAC冰川白套装，弥补了这一遗憾。

初代 Arctis 耳机都有黑白两种配色，此次 Arctis Pro 推出冰川白配色，算是在预料之中吧。Arctis Pro 冰川白最大的不同之处就在于产品通体为白色，顿时让产品看上去时尚、年轻不少，配上耳罩上的 RGB 灯环，耳机的整体外观更显亮丽。其他方面，Arctis Pro 冰川白依然采用了滑雪镜头带、AirWeave 耳罩衬垫、轻量钢头梁以及铝合金悬挂系统等设计，带来轻薄舒适的佩戴体验。在声音配置上，Arctis Pro 冰川白采用的依然是高保真 40mm 钕磁铁单元，经过了 Hi-Res Audio System 认证以及采用了定位更精准的 Headphone:X V2.0 技术。耳机上的 ClearCast 麦克风，这算是目前游戏耳机上最好的麦克风了，语音清晰、噪音小。

这款套装的一大亮点在于配备了一个 HiFi 级 USB DAC——GameDAC，其采用了 ESS Sabre 9018DAC 芯片，可以带来 121dB 的动态范围，再加上优化的电路设计，可以带来发烧级的 HiFi 音频效果，让 Arctis Pro 的优秀性能得以充分地发挥。我们对 Arctis Pro + GameDAC 冰川白套装进行了全面的体验。

与将耳机直接插在电脑上相比，使用 Arctis Pro + GameDAC 冰川白套装时，得益于音源声音质量的提升，耳机 40mm 钕磁铁单元的实力得到了充分的释放，我的第一感觉就是声音清晰无噪音，在《绝地求生》中，各种细微的声音都能清晰地呈现出来，能更早地发现对手。同时在激烈的战斗中，各种枪械的声音也能够清晰地分辨出来。得益于 Headphone:X V2.0 技术，耳机的声音定位相当精准，听音辨位得心应手。此外我们也尝试用 Arctis Pro 冰川白试听了音乐，其在人声上的表现可是比一般的游戏耳机要好，没那么闷，如果你对音质要求不是那么高的话，Arctis Pro 冰川白的声音表现可以应付一般的日常使用了。

GameDAC 不光能提供优秀的音质，而且玩法也很丰富。机身提供了多种接口，便于各种音频设备的连接。通过 GameDAC，玩家还可以对声音模式、输出模式、输入模式、混响等进行调节。这样的设计下，对声音的调校更为便利。

规格参数

发声单元:40mm钕磁铁扬声器
耳机频率响应:10Hz~40000 Hz
耳机灵敏度:102 dBSPL
耳机阻抗:32欧姆
耳机总谐波失真:<1%
参考价格:**1899**元

耳机上的接口、按钮

总结 颜值、性能无可挑剔的高端游戏耳机

作为一个用过不少高端耳机的玩家，就个人的使用体验来说，赛睿 Arctis Pro + GameDAC 冰川白滑雪镜头带、AirWeave 耳罩衬垫、轻量钢头梁带来舒适的佩戴体验；高保真 40mm 钕磁铁单元、经过了 Hi-Res Audio System 认证配上 USB DAC，带来优秀的音质。同时这款产品采用了全白配色，外观更时尚、更抢眼。所以无论从外观、性能哪方面来看，赛睿 Arctis Pro + GameDAC 都算是一款非常出众的产品。

B-Die 颗粒超频首选
美商海盗船统治者铂金版 RGB 内存评测

近日随着内存条价格的波动，广大玩家对其关注度又高了起来。高端玩家的顶级主机自然会选用最顶级的内存产品，而美商海盗船统治者系列内存长期以来都是顶级主机的最佳选择之一。在全线更新RGB灯光后，美商海盗船终于将RGB灯光也带入了统治者系列，目前美商海盗船统治者铂金版RGB内存已经到达了评测室，我们一起来看看吧。

美商海盗船统治者铂金版 RGB 内存作为其最顶级的系列，在做工表现上自然也是无可挑剔。其采用了美商海盗船定制的 10 层高性能 PCB，拥有更好的电气性能，无论是日常使用还是超频，都具有更高的稳定性。散热片部分采用了统治者系列长期以来的设计语言，梳子造型的散热片让人一看就知道其来历，材质则采用了阳极氧化的铝加工工艺，通体黑色磨砂的设计给人以深沉而又内敛的感觉。作为旗舰产品，美商海盗船为其搭载了 12 颗超亮的可单独寻址的 CAPELLIX RGB LED 灯，同时还配备了由锌合金打造的导光条保护甲，一切都是顶级做工，拿在手上也是分量十足。

美商海盗船铂金统治者 RGB 系列内存频率从 3000MHz 起跳，最高可达 4800MHz，此次我们拿到的是 DDR4 3600MHz 8GB×4 的套条版本，由 4 条 8GB 组成 32GB 的规格。拆开散热装甲，我们可以看到其采用单面设计，背面用大面积石墨烯散热垫和散热片相连，正面则用大面积硅脂垫和散热片相连，帮助内存在高频下更好地散热。

颗粒方面，美商海盗船铂金统治者 RGB 系列内存的高频和低延迟型号均采用广受超频玩家喜爱的三星 B-Die 颗粒。所以拆解后我们也可以看到我们手中的这套内存都采用了编号为 K4A8G085WB 的 B-Die 颗粒。该内存的默认电压为 1.35V，时序为 16-18-18-36，相对 B-Die 颗粒来说还是比较保守的，所以玩家们也可以尝试超频到更高频率。

有“灯厂”之称的美商海盗船自然会在灯光上下不小的功夫，而 RGB 灯光也是本次新款铂金统治者内存的卖点之一。而美商海盗船 iCUE 软件长期以来都广受玩家好评，通过 iCUE 可以直接对铂金统治者 RGB 系列内存进行灯光配置，其预设了 16 种灯光效果，比如彩虹波、彩色脉冲、下雨、跑马灯、堆栈等，玩家也可以通过 iCUE 打造自己独特的灯效和整机统一的同步灯光效果。iCUE 软件并且可以对内存进行温度监控。

默认状态下，该内存会运行在 SPD2133C15 的 JEDEC 标准频率上，时序为 15-15-15-36，频率为 2133MHz，电压为 1.2V。在开启 XMP 功能后内存会自动超频到 3600MHz，电压提高到 1.35V，时序为 16-18-18-36。我们同时测试了默认状态下的内存性能、XMP 模式下的内存性能，同时还尝试对其进行超频，看看超频后的性能提升。

美商海盗船铂金统治者 RGB 内存性能测试

	2133MHz	3600MHz	4000MHz
读取	31903 MB/s	50034 MB/s	53768 MB/s
写入	33140 MB/s	52515 MB/s	59056 MB/s
拷贝	31289 MB/s	47452 MB/s	51442 MB/s
延时	67.7ns	53.4ns	49.1ns
WINRAR	15192KB/S	20043KB/S	20135KB/S

从测试结果我们可以看到，统治者铂金版 RGB 内存在开启 XMP 后，内存读取、写入和拷贝速度均得到了大幅的提升，而延迟也下降了不少。我们在维持电压为 1.35V 不变的情况下将内存频率超到了 4000MHz，这时的时序增加到了 18-21-21-42，虽然时序不太好看，但内存读取、写入和拷贝速度依旧得到了增强，超频后带宽和延时的表现相比 XMP 时又提升了不少。由于测试时间关系，这里我们没有进一步进行加压超频测试，这部分测试将随后发布在微信公众号“钛师父”中。

规格参数

内存容量:8GB×4
内存频率:3600MHz(XMP)
内存时序:16-18-18-36(XMP)
参考价格:**3999**元

总结

顶级主机必选RGB灯条

统治者铂金版 RGB 内存作为美商海盗船的顶级旗舰之作，豪华的散热外甲，广受玩家喜爱的 B-Die 颗粒和超绚丽的灯光效果，让该内存的表现诚意满满。精致的做工和不俗的性能让其在旗舰内存中充满竞争力。如果你有搭建顶级 RGB 主机的打算，那么该内存毫无疑问是值得考虑的对象之一。

日期:2019.5.13 责编:戴寅 组版:向海蓉 责校:杨军

小狮子看市场

15.6英寸游戏本，受冲击的中坚力量

屏幕大，玩游戏时看着更舒服，再加上较大的身躯对于散热有一定的帮助，15.6英寸一直是游戏本的主流尺寸。但近期游戏本市场正遭受着一场不大不小的冲击，首当其冲的正是15.6英寸游戏本。

新品牌无视，好事还是坏事

曾经游戏本市场烽火连天，新晋品牌和原有厂家之间打得不亦乐乎，一场大战之后，雷神、机械革命等品牌在这一市场上算是站住了脚。近期虽然华为、小米等厂家也大举进入笔记本市场，但对游戏本市场兴趣却不算大，虽然小米也推出了游戏本，但配置难称顶级，性价比也不算高，缺乏差异性，更像是小米全面布局的一颗棋子，而不是主攻方向。

缺乏新厂家的进入，一方面固然是因为游戏本市场前期竞争激烈，市场已经充分竞争，难有较高的利润，但同时也说明了新兴厂家普遍不看好这一市场，认为其发展空间有限。当然，这也并不意味着游戏本市场会就此衰弱，在竞技大潮中，游戏本依旧拥有巨大的市场。但市场增量有限，让它难有前些年的风光。而15.6英寸的游戏本市场依旧会呈现联想拯救者、惠普暗影精灵、戴尔游匣三强鼎立的状态。

策略失当，NVIDIA惹的祸

就短期而言，游戏本市场遇冷最直接的原因是NVIDIA在策略上出现了巨大的问题，首发的RTX 2080/2070树立高端形象，而无法大卖，这不是太大的问题。而在RTX 2060发布之后，RTX 20系列显卡依旧无法迅速拓展市场，难以取代原有的GTX 1060显卡就是个大问题了。究其原因，就是NVIDIA改变了原有的价格体制，RTX 2060相比GTX 1060来说大幅度提价，这就让游戏本厂家无法实现原有的“升级不加价”的平稳升级方式。

以惠普暗影精灵为例，在相同配置下，其RTX 2060版的价格，要比GTX 1060版高出1000多元。而在其他一些品牌上，涨价幅度甚至还更大。这不仅会让预算不足的用户望而却步，也会让对电脑不熟悉的用户觉得是新品新价，从而等待产品降价，这就导致了购买力不足。当然，NVIDIA也意识到这个问题，推出了甜品级的GTX 1660显卡，但这个名称太容易让普通消费者认为它是GTX 1×系列的老显卡，从而失去购买欲望，继续持币观望。

NVIDIA RTX20系列显卡的提价和命名方式的改变，在市场的放大后，成为扰乱其战略和游戏本发展态势的重要原因。这些问题，NVIDIA自然可以向业界和爱好者进行解释，但对于那些对电脑关心较少的人来说，是难以接收到这样的信息的，他们只能依靠以往的习惯和认知来对游戏本市场进行判断，别忘了，他们可能才是游戏本市场消费的主要人群。由此可见，市场策略的改变要慎之又慎。

面对乱局，如何应对

每当CPU和显卡升级时，正是选购PC和笔记本最困难的时候。而现阶段，不仅NVIDIA显卡在实现新旧平台交替，英特尔第九代酷睿也开始出现在笔记本上，CPU平台升级也近在眼前，双重交局更让游戏本的选择变得困难。在这种情况下，消费者最好的对策自然是稍作等待，待第九代酷睿处理器普及后再购买游戏本。

不过小狮子要提醒大家的是，考虑到第九代酷睿“进化”不大，尤其对游戏的影响较小，因此急于购机的消费者，完全可以不用等待。至于显卡，预算足够的话，自然是买采用RTX2060以上显卡的游戏本，而在乎性价比的话，采用GTX 1660Ti的游戏本将是更好的选择，性能大约降低20%，其价格预计会比采用RTX 2060的游戏本便宜七八百元。当然，最大的问题还是显卡刚发布，在游戏本上还不普及，还是需要等待。

至于具体的产品，联想拯救者、惠普暗影精灵、戴尔游匣，游戏本市场三强鼎立可不是没有理由的，要选择，也最好选择个大品牌。

本周榜单 智能手环排行榜

每周小狮子会选择一类产品，在读者中进行调查，结合销量为大家推出排行榜。本周就来看看智能手环的排行榜吧，看近期有哪些产品值得大家出手！

No.1:荣耀手环4标准版	189元
No.2:小米手环3	169元
No.3:乐心手环MAMBO5	139元

在使用三轴陀螺仪和三轴加速传感器构成的六轴传感器后，荣耀手环4在运动姿势传感识别上显得更加精确，这不仅表现在运动步数、睡眠以及心跳的测试数据上，甚至还能精确识别游泳时的泳姿、游泳时的泳速、来回次数等数据。当然，游泳时佩戴，可离不开这款手环50米深的防水设计。同时，荣耀手环4还支持支付宝离线支付，NFC版更支持公交卡刷车票，再加上漂亮的造型，16天长续航和无感佩戴的亲肤设计，表现全面，自然大受欢迎。

50米防水，QQ、微信、短信、来电等内容直接显示，再加上步数、心率、睡眠全面监控，小米手环3的表现较为全面。而来电显示、电话拒接等功能，也减少了带手机的麻烦。这让小米手环3全面嵌入手机的多项应用中，再加上20天续航时间和可选多色腕带，表现还是相当不错的。

荣耀手环4标准版

乐心在手环上也小有名气，而乐心MAMBO5手环拥有包括足球、篮球、汽车、游泳、瑜伽等15项常见运动的锻炼和检测模式，而运动心率预警更能避免过度运动，再加上支付宝线付款和心率、睡眠、步数等监测功能，以及乐心手环进行的多种可靠性测试以保证其稳定，销量还是不错的。

如果大家想看到更多的内容，请关注小狮子负责的钛师父微信公众号吧（微信搜索公众号dnbxman）！

本周消费提醒

TOP1

亚马逊Fire 7/8/10英寸三款平板降价促销

TOP2

三星悄然停产B-Die内存颗粒

TOP3

64GB iPhone扩容神器来了

TOP4

vivo推出手机内存扩容服务

提醒1：亚马逊是全球最大的平板电脑品牌之一，其平板电脑有一个特点，就是便宜，其Fire系列中的7英寸平板电脑售价只要49.99美元，折合人民币最低只需要330元，价格低也是其竞争力所在。近日，亚马逊决定在这个售价的基础上再进行打折促销，参与促销的商品分别是Fire 7英寸、8英寸与10英寸三款产品。具体来说，Fire 7英寸平板的售价立减10美元，目前仅售39.99美元（约合人民币270元）；而Fire 8英寸平板售价立减20美元，仅售59.99美元（约合人民币400元），至于Fire 10英寸平板售价立减30美元，仅售119.99美元（约合人民币810元）。

提醒2：根据三星最新公布的产品指导说明书，B-Die已经陆续停产，今年上半年就会全面退市，接替它的将是新款A-Die、M-Die。新的颗粒主要变化就是容量更大，单颗可以做到16Gb（2GB）、32Gb（4GB），最高能做成单条32GB的内存条，相比之下B-Die只有单颗8Gb（1GB），单条容量最高只能到16GB。A-Die、M-Die的区别主要体现在频率方面，但具体各自都是多少暂未公布，两者在超频方面能否持平乃至超越B-Die，也是个未知数。至于如何区分三星内存颗粒属于哪一种，可以查看芯片表面和内存标签上印刷的编号，第十位字母是什么就对应哪种Die。

提醒3：最近有朋友咨询小狮子：两年前买的iPhone只有64GB存储容量，怎么方便地扩容量？云盘不考虑，不太安全。经过查找，小狮子发现了一款号称“乞丐版iPhone扩容神器”的小配件。它是闪迪专门为iPhone推出的一款手机闪存盘，叫做闪迪欣享手机闪存盘。这款闪存盘造型十分小巧，比我们平时携带的U盘还要小一点。它采用了Lightning接口，只要将闪存盘插入到iPhone手机上，搭配官方的iXpand Drive APP，简单设置一下，每次插入闪存盘时，iPhone手机里的数据就可以自动备份到该闪存盘上。此外，这款神器是双接口，另一边是USB 3.0端口，用户能够轻松地将闪存盘的内容拷贝到电脑中，非常方便。而且它还自带有密码保护功能，用户只需要在APP设置里启用安全功能，只有使用指纹识别器或Face ID才能解锁文件。最重要的是，闪迪欣享手机闪存盘也通过了MFI认证，简单来说就是等于这款产品通过了苹果官方检测。

提醒4：近日，vivo客服官微公布了“vivo老用户扩容优惠活动”：从2019年5月6日~2019年6月5日，在vivo全国官方服务中心，vivo指定机型可享受内存升级扩容优惠，最低价为299元。据悉，从32GB升级至64GB的机型有vivo X6D、X6A等，价格299元；从64GB升级至128GB的机型有vivo X6s A、vivo X7、X7 Plus及X9等，其中vivo X9扩容收费是599元，其余机型的费用为499元。据官方介绍，本次内存升级服务方式为直接更换手机主板，用户若参与本次活动，更换下的配件将留给vivo服务中心做环保处理。若维修时存在除主板以外其他配件损坏且影响正常使用的，需同时付费修复其他损坏配件，才可以享受内存升级福利。

日期:2019.5.13 责编:陈平 组版:向海蓉 责校:杨军

来点不一样的！AMD处理器笔记本新品这样选

在笔记本端说到处理器，大家的第一反应往往就是Core i，虽然在桌面民用端已经逐渐形成了与英特尔分庭抗礼的趋势，但在移动端，AMD尚在蓄力的过程中，不过最新款的低电压和标压处理器已经开始出现，并部署在诸多明星级产品当中，今天我们就来一起看看这些新机型都有哪些看点吧。

35W标压来了，性能表现还挺有看头

此前的AMD移动处理器主要在轻薄本领域发力，大家也一直在期待什么时候能见到标准电压版本，显然现在已经到了“时机成熟”的时候，在华硕飞行堡垒7上我们就见到了最新的锐龙7 3750H处理器，基于12nm制程设计，35W TDP，四核心八线程，主频2.3~4GHz，整体规格与英特尔Core i5 8300H很相似。作为主要应用于游戏本的标压处理器，在绝大多数游戏中这个核心数量和频率已经能够很好地发挥作用。

而且华硕飞行堡垒7还采用了NVIDIA最新的GTX 1660Ti 6GB独显，结合锐龙7 3750H处理器，游戏帧速会比前代GTX 1060 6GB高出两到三成，在硬件配置上还有8GB内存、512GB SSD、120Hz刷新率IPS面板电竞屏等规格，更低价位也有GTX 1650 4GB独显版，其他配置均保持不变。飞行堡垒7的机身模具延续了飞行堡垒6的设计，还可继续扩展2.5英寸SATA硬盘，且预留内存插槽，综合素质很不错。

华硕飞行堡垒7
参考价格:**6799**元
15.6英寸全高清120Hz/锐龙7 3750H/GTX 1660Ti 6GB/8GB/512GB SSD

网红本迎升级，新锐龙和新黑科技加持

要说AMD锐龙处理器的第一网红，那自然当数荣耀MagicBook，这款在我们“购机帮你评”后台点名率超高的轻薄本也在第一时间升级到了最新的AMD锐龙5 3500U处理器，这同样是一颗基于12nm制程的处理器，15W TDP，四核心八线程，主频2.1~3.7GHz，相较前代锐龙5 2500U制程更新，频率更高，关键是两代产品的256GB SSD版同为3999元，可以说是相当厚道的“加量不加价”。

而且新一代荣耀MagicBook还增加了Magic-Link 2.0技术，通过手机与笔记本的触碰连接，双向传输图片、视频、文档等数据，也能在两端共享剪贴板，对于习惯在手机和笔记本两端共同办公的年轻人来说，这个黑科技实用性是很高的。而且荣耀MagicBook的综合素质长期以来都很受好评，有集成指纹识别的电源，有57.4Wh大容量电池，扬声器素质很不错，还有很出色的散热素质，依然是新AMD处理器笔记本里最值得关注之一。

荣耀MagicBook 2019
参考价格:**4299**元
14英寸全高清/AMD锐龙5 3500U/8GB/512GB SSD

一线品牌高性价比，家用办公两相宜

其实长期以来一线品牌都有默默推出AMD移动处理器机型，在线下甚至相当常见，但性能偏弱，讨论度不高，而随着Zen系列架构的性能不断提升，现在一线品牌也将定位年轻人的主流轻薄本系列纳入到低电压锐龙处理器的产品线当中，比如惠普星14青春版，它采用的是AMD锐龙5 3500U处理器，作为14英寸本，体重只有1.47kg，而且银色外观很耐看。硬件配置方面还有8GB内存和512GB SSD的组合，在3999元这个价位上算是性价比相当不错了，办公或日常学习娱乐应用可以坚持好几年也不会有瓶颈。

低电压锐龙处理器的性能在此前已经有过丰富的用户论证，像惠普星14这样的轻薄本可以在价格较低的情况下实现较好的基础性能，适合学生族和上班族选择，而且它的接口还挺全面，有线网卡、HDMI、USB Type-C也一个不落，也预装了正版Office家庭和学生版，又可以省下一笔费用。

惠普星14青春版
参考价格:**3999**元
14英寸全高清/AMD锐龙5 3500U/8GB/512GB SSD

ThinkPad L390商用本消费者报告

商用本产品线里，主流定位的往往需要具备比较出色的便携性，以ThinkPad为例，以前主要的考虑对象是X系列，但X系列的价格相对较高，所以用户其实更希望有亲民型产品出现。目前来看，只有1.4kg出头的13.3英寸L390就是一个很好的选择，那么它的实际体验如何呢？看看用户们怎么说吧。

值得点赞	有待改进
体型轻巧，外形商务	屏幕规格落伍
键盘体验一流，日常办公运行安静	续航不佳，只有1年售后
耐用性较好，接口全面	高负载时键盘面相当烫

- 14英寸1366×768
- Core i5 8265U
- 8GB
- 256GB SSD
- 1.46kg

本机价格 **5899**元

消费者综合评价 **7.5**分

消费者：陈林
职业：私企职员

因为工作原因所以必须选择传统商用本，在这个类别里我唯一知道的就是ThinkPad，轻巧又不贵，而且硬件配置还比较新的也就L390了，它的体型和外形正是我想要的，也正好在我们公司预算内。用了一段时间下来感觉它的键盘确实是有商用本的风范，手感相当好，但这块屏的分辨率实在是低，看图片时细节表现力很差，当然如果是Office软件办公倒是没啥，全高清版的价格又直奔7000元，超过了我的预算，只能望眼欲穿了……除此之外我是咨询了售后才知道它的保修期只有1年，可能后续会买一个延保服务。

消费者：赵丁旭
职业：活动策划

我对笔记本的要求除了品牌，还要轻薄和好用，ThinkPad L390是朋友推荐我选择的，这台笔记本给我的印象就是运行很安静，哪怕是在同时运行比较多程序的情况下，不过这时候的代价就是键盘面有比较高的热量堆积，主要集中在左上方和上方，好在主要的键盘区域和腕托基本没啥影响。L390的耐用性比较好，我看过介绍，它的键盘可以防泼溅水，对我这种咖啡重度爱好者来说很实用，而且它的接口很多，有2个USB Type-C，平时用没有问题。但L390的续航不太好，基本上只能连续办公6个多小时，而且没有快充，所以出门还得带电源。

编辑点评

13英寸商用本选择面越来越广

其实商用本领域的13.3英寸产品线是近年来才渐渐兴起，以往的轻薄主要集中在12.5英寸和14英寸上，而近年来包括惠普、戴尔、联想及ThinkPad都有不少13.3英寸商用本推出，而且价格还并不浮夸，这就让用户有了更大的选择空间，以ThinkPad L390来看，这台主流价位轻薄商用本有着比较充裕的商用特性，比如TPM芯片、指纹识别等，也兼具了出色键盘、丰富接口，体型上也比较轻便，虽然屏幕、续航等方面也有不足，但依然不失为大众办公族的候选之一。

日期:2019.5.13 责编:黎坤 组版:向海蓉 责校:杨军

拥抱更宽广的视野

三款市售21:9显示器推荐

因为较长的屏幕，21:9显示器被玩家称为是“带鱼屏”。21:9显示器最初定位于影音娱乐，后来玩家又发现其宽广的屏幕对玩游戏、办公也很有帮助，再加上越来越亲民的价格，其关注度越来越高。如果你想要购买价格合理、性能出色的产品，以下三款产品定能满足你的需求。

LG 29UM58

参考价格:1199 元

除了高端产品会采用 3840×1440 分辨率之外，大多数 21:9 显示器都是 2560×1080，在分辨率上没什么好挑的，为了有较好的使用体验，不建议选择尺寸较小的产品（点距太小），至少得 29 英寸起。目前 29 英寸 21:9 显示器价格也不贵，最便宜的 LG 29UM58 不到 1200 元就能拿下。

因为 21:9 显示器的画面比例与高清电影的 2.35:1 非常接近，所以看电影没有黑边，这就是这类产品非常适合影音发烧友的地方。再加上 LG 29UM58 采用了 29 英寸 IPS 屏，分辨率为 2560×1080，sRGB 色域达到了 99%，画质表现也还不错，在影音娱乐上是把好手。

虽说 LG 29UM58 不是一款游戏显示器，不过其在游戏性能上进行了优化，首先是比 60Hz 更高的 75Hz 刷新率，画面流畅性更好；其次加入黑色稳定器，提升黑暗场景的亮度和色差；最后还有一个动态同步模式，可减少画面延迟，所以该产品在游戏上会有更好的表现。

综合来看，这款 LG 29UM58 在拥有不错画质的基础上，还对游戏表现进行了一些优化，考虑到其还不到 1200 元的价格，可以算是主流玩家的一个经济实惠的选择。

宏碁 EH301CUR

参考价格:1599 元

在 144Hz 刷新率下，显示器画面每秒显示 144 帧画面，能够减少画面卡顿和撕裂，动作连续流畅。因此对于游戏玩家来说，144Hz 刷新率是必不可少的一个重要规格。那么在 21:9 显示器上有没有 144Hz 刷新率的产品可选呢？当然是有的，除了那些高端的电竞产品之外，就算在千元级也有便宜好用的产品，比如这款宏碁 EH301CUR。除了 144Hz 刷新率之外，这款产品的响应时间为 4ms，在广视角产品中算是比较低的了，玩游戏时更不容易出现拖影、残影等现象。

1800R 曲率的曲面屏产品我们已经见得多了，宏碁 EH301CUR 的不同之处在于 21:9 产品本身屏幕就较长，再配上 30 英寸的大尺寸，画面的环绕感、沉浸感都会比 16:9 产品更为出色一些。在画质上产品采用的是 8bit 的 VA 面板，拥有 72% NTSC 色域，可显示出 1670 万种色彩，色彩表现上并不会拖后腿，玩游戏、看电影都能有很好的视觉体验。

当然这款产品也有不足之处，那就是在护眼功能上。主流产品的护眼功能都是由不闪屏和滤蓝光两个部分组成，宏碁 EH301CUR 只拥有不闪屏没有滤蓝光功能，在护眼功能上要弱一些，玩家最好自己购买一款滤蓝光眼镜搭配使用。

AGON爱攻II AG352QCX

参考价格:4499 元

如果你想要一款强悍的高性能 21:9 电竞显示器的话，不妨考虑下这款 AGON 爱攻 II AG352QCX。产品在拥有 4ms 响应时间和支持 FreeSync 的基础上将刷新率从同类产品上常见的 144Hz 提升到了 200Hz，在平台能提供足够性能的前提下，能带来比 144Hz 产品更为流畅的游戏画面体验。为了解决游戏画面太暗的问题，产品具备智能暗场控制功能，让玩家能够看清暗处的敌人。产品还支持对灰阶、色彩饱和度的 0~20 范围内的调节，达到更好的灰阶以及色彩饱和度的效果。

在画质上，AGON 爱攻 II AG352QCX 采用的是 VA 面板，不仅可视角度出色，而且在 2560×1080 分辨率下，画面精细，色彩通透、自然，且在高速变化的场景中无明显拖影，玩游戏、看电影都有出色的表现，是一台综合表现非常突出的游戏显示器。此外，在产品屏幕下方和背面都设置了 LED 灯，有红、蓝、绿三种可调，显示器整体的颜值是很高的。

这款 AGON 爱攻 II AG352QCX 完全可以满足玩家对于一款高端游戏显示器的全部需求：高颜值、画质好、可视角度大、对游戏操作有明显提升，拥有它你可以获得更好的游戏体验。

玩转 2K 游戏并不难，主机这么配就够了

	型号	价格(元)
CPU	Intel Core i7 8700	3179
主板	华硕 ROG STRIX B360-F GAMING	
内存	美商海盗船 DDR4 3000 16GB 套装	669
显卡	七彩虹 iGame RTX 2060 Ultra OC	2799
SSD	惠普 EX920 512GB	549
硬盘	西部数据 蓝盘 2TB	399
机箱	航嘉 GX600P	259
电源	航嘉 WD500K	309
总价		8163

站长点评:1080P 成为显示器主流分辨率已经很多年了，如果看腻了 1080P 画面，不妨将显示器升级到 2K，你就能获得更为细腻的画质。当然分辨率提升了也对整个平台的游戏性能提出了更高的要求，那么要装出一套玩转 2K 游戏的主机该如何选配置呢？

虽说 Intel 已经推出了第九代酷睿处理器，但 Core i7 8700 依然是高端领域一个比较不错的选择。最新的 Core i7 9700K 价格在 3000 元以上，2000 元价位上暂时还没有新产品来填补，而 Core i7 8700 拥有 6 核 12 线程的规格，3.2GHz~4.6GHz 的频率，性能上并未落伍，算是高端市场上性价比非常不错的一款产品了。

要想在 2K 分辨率和高画质下玩转 3A 大作的话，站长建议显卡至少得选择 RTX 2060 才行。本次给大家推荐的是七彩虹 iGame RTX 2060 Ultra OC，这款产品拥有 3 风扇散热器、1365MHz~1680MHz/1755MHz 的频率，无论是散热还是游戏性能都有不错的表现。而且在显卡的侧面也有炫酷的 LOGO，颜值也很不错。这款显卡目前的价格为 2799 元，性价比也还算不错，值得推荐。

很多用户因为预算紧张，在购买电源时喜欢选择那些比较便宜的产品，这会给日常的使用留下很大的隐患，站长建议大家选择大牌产品更放心。航嘉 WD500K 就是一个非常不错的选择，这款额定功率为 500W 的金牌电源，不仅可以满足 Core i7 8700+RTX 2060 的供电需求，又不至于功率太高造成资金和电能的浪费。另外，航嘉还为 WD500K 提供了 3 年质保，可以算得上是为电竞玩家保驾护航了。

日期:2019.5.13 **责编:**熊乐 **组版:**向海蓉 **责校:**杨军

最近各家都在出新品，牛大叔想说的是：如今的新品不缺性能，但也不缺猫腻。笔记本的性能越来越强，但猫腻反而越来越多了，各种狗血的压缩成本，各种奇葩机型层出不穷，所以，大家在购买前一定要关注购机帮你评微信公众号，在后台提问。描述清楚自己的预算、应用（用来干什么）、机型类型和尺寸，以及品牌喜好，牛大叔团队会人工回复你，帮你推荐和抉择。

也请大家把购机帮你评微信公众号推荐给你的同学、朋友，这样你也可以摆脱"帮助购机=终身质保参考"的烦恼啦^__#。

欢迎扫描左侧二维码关注购机帮你评！

牛大叔购机经验谈

联想游戏本新品大规模上市 不过这次大家可以等等

在第八代酷睿H处理器上市后，国内很多新锐品牌都积极响应，马上拿出了新品。而国际厂商中，对中国市场最有影响力的联想，也第一时间公布了海量的"升配机型"（将就Y7000和Y7000P的模具升级配置）。且这次联想还玩出了"独显直连"和大容量SSD的花样。总体来说，目前新配置机型品类最多的就是联想了，而且已经在京东自营平台开卖。

实际上，京东自营平台上的新品还不是全部。我们发现有京东第三方卖家在销售i5 9300H/GTX 1050 3GB这种新配置的Y7000，价格和自营平台的老配置款i5 8300H/GTX 1050 2GB相同，都是5399元。很显然，京东自营是先清货，然后才会上这种新配置。

但是这一次，我们建议大家等等，至少GTX 1660Ti显卡及以上款型先别急着买。原因也很简单：价格不算实惠。比如i7 9750H/GTX 1660Ti版的联想Y7000/Y7000P，价格高达8599元/8799元。但如果从纯游戏角度，GTX 1660Ti的性能是不及RTX 2060的。而惠普的暗影精灵4 Pro，其i5 8300H/RTX 2060版，促销时，60Hz屏/144Hz屏款一度卖到了7799/8299元。虽然新版Y7000/Y7000P的SSD更大（i7/GTX 1660Ti款都是1TB），但对于玩游戏的人来说，游戏性能才是第一位的，而且还能花470元自己上一块2TB HDD。如果注重的是专业应用，更在乎处理器性能，那么更便宜的i7/GTX 1050Ti才是王道。

如此看来，联想把高端机型价格卖那么贵，岂不是有点傻？其实不然，因为惠普的RTX机型现在也涨价了……所以说，目前这个时间点，似乎并不是太好的时机。加之惠普的第九代酷睿新品还未上市，联想多少也有些优势，这个时候就更不可能把价格卖特别低了。大家可以等等，抑或是看看其他品牌的机型吧！

型号	配置	现价（京东自营）	促销价（京东自营）
Y7000	GTX 1050/i5 8300H/8G/512G SSD/FHD IPS	5699 元	5399 元
Y7000	GTX 1050Ti/i5 8300H/8G/512G SSD/FHD 高色域 IPS	6299 元	5999 元
Y7000	GTX 1050Ti/i7 8750H/8G/512G SSD/FHD 高色域 IPS	7299 元	6999 元
Y7000P	GTX 1050Ti/ i5 8300H/8G/512G SSD/FHD 高色域 144Hz	6899 元	6299 元
Y7000 2019	GTX 1650/i5 9300H/8G/512G SSD/FHD IPS	6099 元	5999 元
Y7000 2019	GTX 1650/i5 9300H/8G/1T SSD/FHD 高色域 IPS	6599 元	6499 元
Y7000P 2019	GTX 1650/i5 9300H/8G/1T SSD/FHD 高色域 144Hz	6899 元	6799 元
Y7000 2019	GTX 1650/i7 9750H/8G/1T SSD/FHD IPS	7399 元	7399 元
Y7000 2019	GTX 1650/i7 9750H/8G/1T SSD/FHD 高色域 IPS	7599 元	7499 元
Y7000	GTX 1060/i5 8300H/8G/512G SSD/FHD 高色域 IPS	7299 元	6999 元
Y7000P	GTX 1060/i5 8300H/8G/512G SSD/FHD 高色域 144Hz	7299 元	7099 元
Y7000	GTX 1060/i7 8750H/8G/512G SSD/FHD 高色域 IPS	8099 元	7999 元
Y7000P	GTX 1060/i7 8750H/8G/512G SSD/FHD 高色域 144Hz	8599 元	8299 元
Y7000P 战队纪念版	GTX 1060/i7 8750H/16G/512G SSD+2TB HDD/FHD 高色域 144Hz	10499 元	N/A
Y7000 2019	GTX 1660Ti/i7 9750H/8G/1T SSD/FHD 高色域 IPS	8599 元	8499 元
Y7000P 2019	GTX 1660Ti/i7 9750H/8G/1T SSD/FHD 高色域 144Hz	8899 元	8799 元
Y7000P 2019 京东战队纪念款	RTX 2060/i7 9750H/16G/1T SSD+1T HDD/FHD 高色域 144Hz	10599 元	10499 元
Y9000K 2019	RTX 2060/i7 9750H/16G/1T SSD+2T HDD/17.3 英寸 FHD 高色域 144Hz	12999 元	12899 元
Y9000K 2019	RTX 2070/i7 9750H/16G/1T SSD+2T HDD/17.3 英寸 FHD 高色域 144Hz G-Sync	14999 元	N/A
Y9000K 2019	RTX 2080/i7 9750H/32G/1T SSD+2T HDD/17.3 英寸 FHD 高色域 144Hz G-Sync	19999 元	19899 元

这是京东自营平台上联想第八代、第九代酷睿平台拯救者游戏本的汇总，新品价格很有参考价值，大家可以此对比其他品牌的价格

商用电脑QA

低端商用本在个人消费领域已经没有什么价值了

Q: 大叔，我最近上大学打算买台普通性能的笔记本，听说商用本可靠性较好，看了一下惠普的ProBook 440 G5，还有ThinkPad E480，觉得都还可以，想听听牛大叔你的意见。

A: 坦率说我都不推荐。这些低价位入门级商用本，其实无论是用料、可靠性、体验舒适性，都和正统的中高端商用本有很大的差异。这就是我们经常给个人用户说的"要买就买ThinkPad T系列和X1 Carbon系列，要不就是Latitude 7000系列"。尤其是在荣耀MagicBook、华为MateBook 13/14等"低价神机"推出后，这种入门级商用本，对于个人用户而言，几乎毫无价值了，我说的这几款低价位"神机"，可以把这些入门商用本各方面都秒成渣。

目前，这些低端商用本的主要价值是应对企事业单位和机关的采购，它们虽然体验一般甚至不咋地，但是配置选项极为丰富，一款机型甚至可以折腾出20个配置，价格甚至可以低至3000元不到（比如赛扬处理器、1366TN屏、4GB内存、500GB HDD）——在这种需求下，它还是有竞争力的。

商用扩展坞能耐大且类型丰富，比如有接3个4K屏的

Q: 大叔，我们是个旅游公司，一年前搬新办公室，老板注重形象，给所有员工都买的戴尔的高端商用本。如今我们走高端摄影定制旅游路线，全部要上4K显示器，老板希望每个员工至少外接2个4K显示器。我感觉这个得换电脑了吧？

A: 换电脑成本太高。如果你们是一年前买的高端Latitude笔记本，可以看看有没有雷电3接口，如果有，可以考虑戴尔TB16、WD19TB（新品）等扩展坞，可以外接2个~3个4K显示器，价格也就1000多元。你们既然买了商用本，就要利用好商用电脑的特性——扩展性好。而且大的商用本品牌，比如Think、戴尔等，都相当有实力，有海量的实现各种功能的扩展坞。以后你们要实现特定的应用时，第一思维是看看有没有什么扩展坞可以实现，而不是换新机。

最后提醒一句，理想的购买渠道是戴尔的商用渠道，包括淘宝店，官网的价格吓死人（当然也是可以讲价的）。

高频问题解答

机械革命Z2能够压住i7 9750H+GTX 1660Ti的热量

Q: 牛大叔，我一直想买台轻薄游戏本，目前看来便宜的只有机械革命的Z2，最近上新平台了，i7 9750H/GTX 1660Ti，7999元，我可以接受。不过我不知道该机的散热是否能够压住啊？会降频吗？

A: 该机的散热能力是很不错的，在单独的处理器负载时，爆发输出可以到75W，持续输出可到60W。玩大型游戏，也就是双高负载时，处理器在室温23℃时依然可以保持50W的超标输出状态（标准TDP是45W），显卡部分一直是80W不降频。另外，长时间玩大型游戏，该机的WASD按键和光标按键区域也很凉爽。当然了，由于机身轻薄，所以C面的顶部温度还是很高，最高可到60℃，且由于是金属C面，这个温度已经不能上手（持续几秒就会被烫伤）。说简单点就是：双高负载下，C面有些区域很烫，但是玩游戏的按键很凉快。总体来说，算是非常有个性的机型吧，使用没有问题。

最便宜的15英寸轻薄本是宏碁Swift5 15.6（SF515）

Q: 大叔，我用惯了15英寸机型，也习惯了这个尺寸，看着13英寸和14英寸都觉得太小。最近想买一台可以随时背着上班的轻薄款，大叔你曾说真正的15英寸轻薄本只有LG和三星有，但看价格较贵，现在依然没有别的选择吗？

A: 有新的选择了！宏碁的Swift系列更新了模具，其中新款的Swift5 15.6，重量只有990g，锂镁合金机身，而且是带触控屏的重量，该机带有USB大口、HDMI口和Type-C口，i5 8265U/8GB/512GB SSD/FHD IPS触屏版本，价格只要7499元。

游戏应用对内存需求没有专业应用大

Q: 我去年装机时DDR4内存价格太高，只买了一条8GB，现在内存价格便宜了，能不能再多买几条把内存插槽给全部插满呢？

A: 以现在的标准来看，8GB内存的确是不太充裕的，不过是否要把主板插满，要看你的应用需求。如果你是游戏玩家的话，再加1条8GB组成双通道16GB即可。但若你的电脑是用于制图、3D设计、视频剪辑、视频特效制作、跑虚拟机等专业应用的话，内存容量那就是越大越好，趁着现在便宜全部插满是个不错的选择。

升级宽带要注意硬件也要升级

Q: 我家里刚刚将宽带升级成了200Mbps，但是使用时发现网速并没有什么变化，不知道是怎么回事呢？

A: 因为网络带宽超过100Mbps，各种设备的规格也要进行相应的提升才行。像你遇到的问题，原因主要出在三个方面：首先是无线路由器规格太低，比如WAN口是百兆的；抑或是无线带宽太低，比如单个连接最高只有130Mbps或者200Mbps，这样有效实际传输速度也就100Mbps，所以你不会感到任何变化。其次是电脑端的网卡是百兆的，规格太低。最后是家里是五类线，带宽只有100Mbps，应该升级超五类线或者更高规格的线材了（当然，这个可能性也很小）。建议你从这三个方面入手进行排查，并进行有效升级。

日期:2019.5.13 **责编:**徐远志 **组版:**毛毛 **责校:**杨志刚

高刷新率屏幕，旗舰机的下一张“名片”

智能手机出现之后，屏幕就不仅仅是单一的显示设备，而是作为主要交互载体而存在了。从最开始的触控屏、视网膜屏到1080P/2K屏幕，乃至近两年的各种以追求高屏占比为目的，形态各异的全面屏，皆是智能手机在屏幕体验上的改进和升级。当屏幕的分辨率、屏占比以及色域覆盖都难以拉开更大的体验差距之后，手机厂商们也开始了新的技术探索，而我们要说的，就是最近被一加新旗舰OnePlus 7 Pro带火的——高刷新率屏幕。

扫码关注机智猫微信

高刷新率的概念并不新鲜

一加官方在近段时间用密集的宣传手段，为自家即将发布的新旗舰 OnePlus 7 系列造势。据说一加耗费了一个亿与三星联合开发了 OnePlus 7 系列的屏幕，除了常见的色彩与分辨率标准之外，这次 OnePlus 7 Pro 预计还将配备 90Hz 的高刷新率功能。

严格意义上讲，高刷新率屏幕并不是什么新鲜的概念。PC 行业早就有 120Hz、144Hz 甚至是 240Hz 刷新率的电竞显示设备问世。而移动设备行业，第一代的 iPad Pro、雷蛇推出的 RAZER Phone、华硕的 ROG Phone 以及努比亚红魔 3 的屏幕都支持高刷新率的功能。

所谓的屏幕刷新率其实很好理解，就是指设备的屏幕能够在 1 秒钟内显示多少帧的画面，比如当前大多数的智能手机和显示设备都支持 60Hz 的刷新率，也就是说其屏幕能够在一秒钟内刷新 60 帧的画面。而目前 120Hz 的高刷新率屏幕在单位时间内显示的画面数量更多，所以就能够带来更为流畅的画面观感。

这种高刷新率的流畅感其实很容易被感知，尤其是在智能手机系统这种重度交互的使用场景下。由于当前手机系统为了提升交互的流畅性和美观性，大多都在系统中植入了大量的过渡动画和转场效果，在这样的场景下，高刷新率屏幕能够让这些特效和动画更加流畅自然，会给人一种手机明显“快”了很多的感觉。

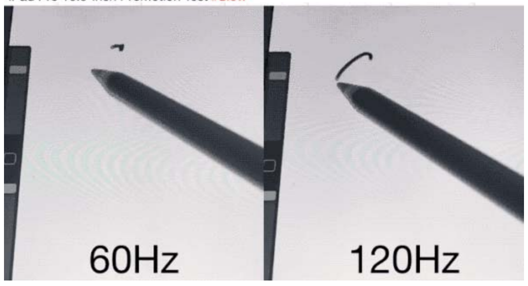
手机对于高刷新率屏幕的需求更加迫切

也正是如此，单从功能体验上讲，普及高刷新率屏幕对于自诞生以来就一直追求“流畅性”的智能手机而言更具有实用价值。另一个高刷新率比较常见的应用场景便是电竞游戏，高刷新率屏幕能够显著增加游戏画面流畅度，带来更加流畅的视角切换，能够更轻松准确地锁定敌人方位甚至能够做到先发制人，这是游戏体验上的巨大提升。

高刷新率屏幕还能有效降低因为画面拖影而产生的眩晕感，缓解视觉疲劳。正是因为高刷新率屏幕在电竞游戏方面的体验优势，我们可以看到目前市面上高刷新率屏幕移动设备几乎都是主打电竞游戏功能的智能手机。

当然，也还有一些比较小众的应用场景也能够体现出高刷新率屏幕的优势。最典型的例子其实就是 iPad Pro，苹果当时给这块屏幕增加高刷新率特性有一个很重要的原因就是为了提升 Apple pencil 的书写体验。

在这块 120Hz 的屏幕上，Apple pencil 能够在书写时更加流畅跟手，没有传统手写笔那种粘滞感。iPad Pro 最低 20ms 的手写延迟带来的无与伦比的流畅手写体验很大程度上要归功于这块高刷新率屏幕在硬件层面的优势。



iPad Pro 无与伦比的流畅手写体验很大程度上要归功于这块高刷新率屏幕

iPhone 至今依然没有搭载高刷新率屏幕，最核心的问题就是功耗

AMD FreeSync 同步技术在 PC 领域应用已经非常广泛

为什么现在才开始用？

既然高刷新率屏幕这么好，为什么手机厂商们现在才开始用？这主要是因为其还存在很多难以解决的问题：

功耗

高刷新率屏幕由于在单位时间内的刷新率更高，功耗自然水涨船高，而在智能手机的电池容量几乎无法得到大范围提升的前提下，高刷新率屏幕就会造成手机续航时间的大幅缩短。从综合体验层面考虑，这显然是得不偿失的。

事实上，即便是在 iPad Pro 这种尺寸更大，电池容量更高的设备上，苹果也做出了相应的优化。这项名为 ProMotion 自适应刷新率的技术，能够让 iPad Pro 在观看较低帧数视频、静态显示或使用非密集型应用时，自动降低屏幕刷新率以便减少耗电量。而在未来，智能手机在高刷新率屏幕的应用上，对于这类自适应刷新率技术会有更加强烈的需求。

软件

和 PC 行业一样，随着高刷新率屏幕而来的，还有一系列的衍生出来的同步技术。比如 Nvidia G-Sync 和 AMD FreeSync，手机行业比较有代表性的便是雷蛇推出的 Ultra Motion。这些技术都是为了配合刷新率更高的显示屏而来的，能根据 GPU 的帧率动态调整显示屏帧率，防止出现画面撕裂、重影等现象。

相对于屏幕，芯片其实已经走在了前面，比如几年前发布的麒麟 960 处理器就加入了对于 120Hz 刷新率的支持，高通、联发科阵营的旗舰芯片也早就在性能层面支持了高刷新率屏幕。

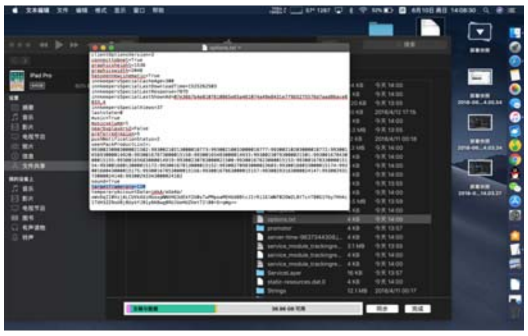
更有趣的是，其实还有一些智能手机的屏幕原本就支持高帧率，但出于各种原因官方将其帧率锁定在 60Hz。索尼 2016 年后发布的手机（除了 X Compact）实质上都是可以支持到 120Hz 的，此前有不少开发者借助索尼的开源项目（Open Device Program），解锁了索尼手机的 120Hz 屏幕刷新率。

另外，三星的部分机型使用 Oculus Rift DK2 时，屏幕面板的刷新率会提高到 75Hz，而不是常规的 60Hz，说明三星充分利用了更高刷新率的优势。

应用

第三个问题是应用层面的适配。拿游戏来说，目前诸如《王者荣耀》之类的支持高帧率的游戏最高支持 60 帧，而《刺激战场》正常开启最高帧率是 40 帧。因为应用原生就只支持 60 帧的画面，所以在 120 帧的高刷新率屏幕上显示其画面依然也只有 60 帧。如果屏幕刷新率提升，游戏帧率没有跟进，画面效果不会有提升，甚至有可能还会反倒影响显示的效果。

另外一个方面，是各家手机厂商最近提到得比较多的屏幕触控采样率。屏幕触控采样率的高低，直接影响的就是手指触控手机屏幕时，屏幕跟手的情况，采样率越高手机就越跟手。目前比较有代表性的机型是魅族 16 系列屏幕触控采样率达到了 100Hz，iPhone XS Max 则是 120Hz。


目前支持高帧率的应用并不多，诸如《炉石传说》这类游戏可以通过技术手段去解锁更高帧率

此前已经有人通过固件解锁了索尼手机的 120Hz 屏幕刷新率

总结

从长远来看，高刷新率屏幕或许会成为接下来旗舰手机在屏幕体验层面的又一个必备功能，也有可能会成为拉开旗舰与普通手机在屏幕体验差距上的核心配置。虽然短时间内受到多方面因素的限制，高刷新率屏幕依旧无法在移动设备上完全做到普及，但我们已经看到有诸多大厂的跟进，势必会带来整个高帧率显示屏在软硬件层面的进步。届时，决定手机流畅与否的另一个重要的因素便是是否配备了高刷新率屏幕。

就眼下而言，消费者想要用上高刷新率屏幕还需要付出相对较高的硬件成本，还将面临应用适配以及功耗优化的问题。这也是为什么此前高刷新率屏幕只是存在于相对小众的电竞游戏手机领域的主要原因。

敢于在一款通用型旗舰上率先搭载高刷新率屏幕，一加即将发布的 OnePlus 7 Pro 还是第一个，对于它这次重点宣传的屏幕表现，我们也将会着重关注，并第一时间为大家带来评测体验。

日期:2019.5.13　责编:黄益甲　组版:毛毛　责校:杨志刚

因为这个游戏,我最近霸占了微信运动封面

上个月,腾讯最新手游《一起来捉妖》正式开放,掀起全民捉妖热潮,禁不住朋友们的邀约,我也入坑进行了尝试,到底好不好玩?一起来看。

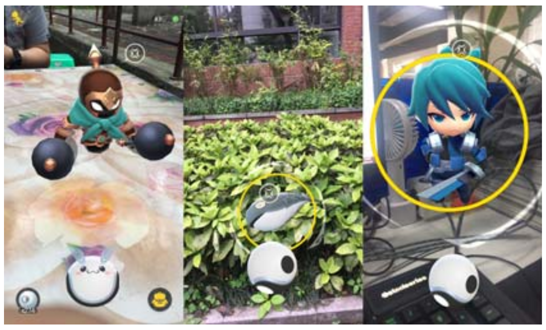
上手容易,AR玩法很过瘾

最近,好几个朋友都拉我一起玩《一起来捉妖》,这游戏我在宣传期就已经了解了个大概,其实就是《精灵宝可梦GO(Pokémon GO)》的"国行版",还想骗我出门抓妖?一出门就要浪费体力,还对得起喝下的快乐水吗?没门!

可是,最好的几个朋友都已经入坑了,每天在群里都是聊这个,不参与进去,连话都插不上一句,没办法,我就在家里随便玩玩好了。

由于之前玩过宝可梦,再加上游戏难度也并不高,无非就是丢丢球,砸中妖怪就可以将它纳为己用,我家附近也有两个祈愿鼓(会在祈愿鼓旁边刷新妖怪),舒舒服服躺在沙发上就可以捉妖,没多久我就十多级了,也抓了二十来只小妖,战斗力随之看涨。

这款游戏同样提供了AR玩法,无论你在哪里,都可以在真实世界中发现妖怪,餐桌、草丛、办公室都会是你的战场。《一起来捉妖》的地图同样采用真实地图数据(基于腾讯地图),还有类似"战争迷雾"的设定,你探索过的地方会被点亮,并且告诉你超过了多少的玩家。不过,不用担心隐私泄露,游戏中的真实地理位置都会模糊处理,并且你的角色会在一个大致范围内移动,其他玩家并不会发现你的真实位置。



AR玩法很吸引人

捉妖三要素:投食、砸头、旋转球

妖怪种类也非常多,有许多大家熟悉的妖怪,比如搜神记、捉妖记、青丘录以及上古神兽等传说故事中提到的妖怪都有涉及。而这些妖怪有各自的生活习性,所以宅在家是不可能抓到稀有品种的,正因为这个原因,逼得我每天必须出门,和朋友们组队抓妖。我们几个不常见面的朋友也有机会聚到一起,棒棒哒。

比如这只来自《捉妖记》的小花就是比较高级的妖怪了,普通的封妖灵珠(白球)是很难抓到它的,更换成最高级的超级封妖灵珠(篮球)才行。在这里教大家一个小技巧,你可以拿起封妖灵珠,妖怪身上就会有一个圈开始旋转,如果是红色或者橙色,成功率极低,绿色的成功率会比较高,当然你还可以给妖怪喂食翠玉莓和虹衫莓提高抓捕概率,对于一些具有攻击力的妖怪,还得喂食静心果,降低它的反击和躲避概率。

不过,我还是习惯关掉AR功能,这样比较省电,也不用满世界转手机找妖怪,而且还更容易使用秘奥义:旋转球。

在学习旋转球之前,你可以拿起封妖灵球观察圈圈缩小的速度,在最大时砸中则判定为"不错",缩小为2/3时砸中判定为"精准",如果圈圈仅有开始时1/2,则是"完美",经验值分别增加10、15、20。再加上旋转球额外增加的经验值,几乎可以比普通命中多一倍经验,升级更快战斗力涨得就更快了。

想要丢出旋转球,只需要拿起封妖灵球之后在屏幕上旋转后抛出,灵珠的运行轨迹不再是直接丢出那样向下的抛物线了,而是有一个弧度,想象一下贝克汉姆、梅西等大师踢出的"香蕉球"吧,不太容易掌握,但熟悉之后也是比较容易命中的。

而且,在丢球之前还要观察妖怪的站位以及体积、圈圈大小等,几个条件相加之后再估算一下抛球的轨迹就可以开始封妖了。一般来说,向右旋转则将球拉到右下角再向左侧快速移动到屏幕最左边,在水平线出手就能命中了,手感很重要,只能慢慢熟悉了。

更换高级封妖灵珠之后,成功率就很高了

有一万种方法"逼"你出门

本想着在家窝着舒舒服服地捉妖,不过小区附近就那么几种,挑选了几只属性比较好的升满级就无聊了。为了收集更多妖怪,并且提升自己的战斗力,还是必须走出去。

在游戏中,会得到很多灵石,这些灵石打开之后一般都会得到属性不错的妖怪,不过,开启灵石需要玩家移动一定的距离(2000米/5000米等),没办法,为了收集度,走呗。

在游戏中,会不定期刷新一些BOSS,而这些BOSS必须是玩家靠近之后才能挑战,胜利后不单有超多奖励,还有机会抓捕,所以,想入手这些强力妖怪,就不能宅在家里了。

另外,在人多的地方还设有擂台,小区、商圈等都会有这样的战略点,你可以安排自己的妖怪(3只一组)挑战擂台上任意一个玩家,胜利之后即可取代他占领这个擂台。守擂成功就可以获得不少奖励,当然,名次越高奖励越多,最重要的是可以获得不少云纹,升级妖怪就靠它了。

为了让你走出去,腾讯还联合不少商家推出了许多活动。许多商圈、超市等都参与其中,比如在店铺附近捉妖就可以获得优惠券(还有5折神券,可惜我没抢到),进店消费还能省不少钱。本来只是想出去转转抓几只小妖精就回家,结果去家乐福又买了几瓶快乐水,哦也\(^o^)/!

而且,还有不少商家和腾讯合作推出"定制款"妖怪,比如coco奶茶店附近就会刷新coco熊,看来腾讯为了肥仔能走出去,也是费尽了苦心,毕竟肥仔和奶茶才是绝配,选择这样的合作伙伴,真是很懂我们啊!

不光是捉妖,还有BOSS战、擂台赛等玩法

还有商家合作妖灵和店铺优惠吸引你出门

不光是收集,还要看战术

对于"咸鱼玩家"来说,要的就是一个收集度,将所有妖怪都抓来点亮图鉴就行了——不过,我玩了这么久,还有大部分没见过呢。不少妖怪还是限地区刷新,比如小兵俑、小白蛇,看名字就知道,不去西安、杭州,就别想抓到。甚至还有麻辣小火锅,而且这些妖怪的技能也是根据角色特别设定,非常有趣。

在擂台赛、BOSS战等挑战之前,都可以选择自己的阵容,绝对不是战斗力高就能赢,每个妖怪有自己的属性,五行相克了解一下。战斗时如果属性克制对方,就算战斗力较低也有较高的胜率。

而且,兵种搭配也很重要,比如用我现在的最强配置就是真火玄龟搭配干将莫邪,玄龟加盾抗伤害,再反复切换干将莫邪交替使用技能增加伤害,胜率自然就高了。当然,如果遇到水属性的敌人,玄龟就扛不住了。

所以,用坦克、输出、治疗这样的铁三角上阵也是可以的,应对不同敌人,使用不同妖怪才是王道。所以,这游戏也不只是无脑升级,靠战力取胜,对于喜欢战略游戏的玩家,同样很有吸引力。

这几天为了捉妖,满世界跑,抓了几个稀有BOSS,还拿了不少商家优惠券,意外的惊喜就是我这样一个能不出门就不出门的肥宅,竟然霸占了微信运动的封面,自己都不敢相信……

最好先了解每个妖灵的技能搭配,然后组合出最适合自己的阵容

日期:2019.5.13 责编:黄益甲 组版:陈学兵 责校:杨志刚

信仰爆棚又超值！AMD 50周年纪念版锐龙7 2700X太给力

今年对于资深A粉来说确实是特别有意义的一年，AMD公司自1969年创立以来，至今已经走过了50个年头，为广大用户献上了众多里程碑级的芯片产品，同时也书写了CPU和GPU发展的长篇史诗。当然，在如此值得纪念的时刻，AMD肯定不会忘记广大铁杆粉丝的支持，50周年纪念大礼包和各种答谢粉丝的让利活动是一波接一波，各位A粉还在等什么，入手信仰神装就是现在！

空前豪华的限量版AMD信仰套装来了！

这一次AMD推出的50周年限量套装相当抢眼，领衔的两件神装就是特别定制的锐龙7 2700X和Radeon VII显卡（其他还有AMD合作伙伴XFX讯景和蓝宝石推出的50周年限量版Radeon RX590显卡，而且电商平台上也有和华硕、技嘉、微星、华擎等AMD联盟成员主板配套的纪念版板U套装，打折力度都高达30%左右，性价比非常劲爆）。这两件神装和普通版有什么不一样呢？首先，50周年限量版的锐龙7 2700X处理器顶盖上蚀刻了AMD总裁兼首席执行官苏姿丰博士的签名（苏妈开过光的锐龙7你说牛不牛！），赠送了一张带签名的贴纸，并且采用了特别的黑金配色外包装（是不是有点舍不得拆包装呀？）；其次，50周年限量版的Radeon VII也史无前例地采用了全红外观，目前市面上全红配色的旗舰显卡仅此一款（法拉利既视感有没有？），绝对是霸气十足的吸睛神器。此外，50周年限量套装不但信仰值爆棚，性能也是顶级水平，下面就用实战测试来给大家展示一下锐龙7 2700X+Radeon VII的强大实力！

各大电商平台已经上架AMD 50周年限量套装，各位A粉下手要快哟

限量版锐龙7 2700X顶盖上蚀刻了Lisa Su的签名，全球限量，手慢无

独一无二的全红纪念版Radeon VII，错过这一波就再也没有了哟

8核心锐龙7 2700X制霸电竞主机

测试平台一	测试平台二
处理器：AMD锐龙7 2700X	处理器：Intel酷睿i7 8700K
内存：芝奇幻光戟DDR4 3200 8GB×2	内存：芝奇幻光戟DDR4 3200 8GB×2
主板：华硕ROG STRIX B450-F GAMING	主板：华硕ROG STRIX Z390-F GAMING
显卡：AMD Radeon VII	显卡：NVIDIA GeForce RTX2080
硬盘：金士顿A1000 480GB	硬盘：金士顿A1000 480GB
电源：华硕雷神1200W	电源：华硕雷神1200W
操作系统：Windows10 64bit专业版	操作系统：Windows10 64bit专业版

处理器基准性能对比

SiSoftware Sandra		
	AMD锐龙7 2700X	Intel酷睿i7 8700K
总评	245 GOPS	213.8 GOPS
Dhrystone整数AVX2	318.42 GIPS	285.13 GIPS
Dhrystone Long Native AVX2	317.43 GIPS	282 GIPS
Whetstone浮点数AVX	206.18 GFLOPS	173.86 GFLOPS
Whetstone双精度浮点数AVX	172.68 GFLOPS	143.59 GFLOPS

CPU-Z		
	AMD锐龙7 2700X	Intel酷睿i7 8700K
多线程运算	4844	3825

视频格式转换（格式工厂）		
	AMD锐龙7 2700X	Intel酷睿i7 8700K
MKV to MP4 100MB/HEVC(H.265)（时间越短越好）	85秒	112秒

锐龙7 2700X相对于酷睿i7 8700K的规格优势主要就在核心与线程数量方面，特别是在对多核心需求很大的应用中，性能优势十分明显。我们首先使用基准测试软件来比较一下锐龙7 2700X和酷睿i7 8700K的多线程性能，从实测结果可以看到，8核心16线程的锐龙7 2700X的多线程性能完全碾压6核心12线程的酷睿i7 8700K，而从价格方面来看的话，酷睿i7 8700K反而要贵出几百元，性价比方面也是完败于锐龙7 2700X的。

游戏性能对比（最高画质）

		AMD 锐龙 7 2700X / AMD Radeon VII	Intel 酷睿 i7 8700K / NVIDIA RTX2080
《奇异小队》	1080P	185 fps	184 fps
	2K	138 fps	131 fps
《古墓丽影：暗影》	1080P	114 fps	114 fps
	2K	80 fps	81 fps
《全境封锁2》	1080P	85 fps	86 fps
	2K	117 fps	118 fps

《奇异小队》对AMD显卡优化较好，同时也能完美支持AMD交火技术

《古墓丽影：暗影》是目前人气较高的第三人称3A大作，对处理器和显卡的要求都比较高

如此豪华的配置，当然也是游戏发烧友的最爱。那么锐龙7 2700X加Radeon VII的纪念套装与酷睿i7 8700K加RTX2080的套装相比哪个更值得选择呢？我们来看看实际的游戏性能对比。

用来测试的游戏方面，我们选择了《奇异小队》《古墓丽影：暗影》《全境封锁2》这几款当下人气较高的大作。从实测结果来看，在《古墓丽影：暗影》《全境封锁2》中，两套平台基本上战平，1fps的差距可以忽略不计，而在《奇异小队》中，2K分辨率下AMD套装优势相对来说比较明显，毕竟A卡对于Vulkan API支持得更出色一些。当然，可以看到两套平台的性能不分伯仲，在大作中都能达到电竞级的帧速，提供发烧级的游戏体验。

不过，对于玩家来讲，购买发烧级游戏套装性价比也不能不考虑。从整体售价（京东价）来看，锐龙7 2700X加一线品牌Radeon VII显卡的实际售价大约为7848元（遇到促销活动还能省200元~300元），而酷睿i7 8700K加一线RTX2080显卡的实际售价大约为8498元，由于这两套平台游戏性能几乎相同，所以很显然锐龙7 2700X加Radeon VII的套装性价比更高，更值得发烧级玩家选择，特别是这次的50周年限量版，不但性能强劲，信仰值更是爆棚。

总结 打造发烧级游戏主机，选择AMD信仰套装性价比更高

首先，从规格来看，AMD信仰套装里的锐龙7 2700X具备8核心16线程，能够更好地应对各种多线程/多任务应用，对当下和未来的游戏大作也支持得更好（很明显以后的游戏大作会针对多线程进一步优化），这一点相对酷睿i7 8700K的6核心12线程、酷睿i7 9700K的8核心8线程都更有优势，而Radeon VII具备16GB/4096bit超大容量、超高位宽显存，超过对手同级竞品一倍，能在超高分辨率下获得更好的游戏体验；其次，从整体价格来看，锐龙7 2700X加Radeon VII也比酷睿i7 8700K加RTX2080低650元左右，这个价格完全可以再添加16GB高频内存或买一块M.2固态硬盘，游戏体验还能有明显提升。由此可见，打造发烧游戏主机，AMD的顶级信仰套装更值得选择。当然，毕竟纪念版锐龙7 2700X是限量发售，如果小伙伴没有抢到，也可以选择标准版的锐龙7 2700X，也能获得完全相同的强劲性能，性价比同样超高。

日期：2019.5.13 责编：王诚 组版：陈学兵 责校：杨志刚

给你2TB NVMe M.2 SSD，你会怎么玩？

作者:胡进

闪存价格一跌再跌，打算升级硬盘的用户都乐坏了吧？不过，据最新消息，为了防止过量的NAND闪存供应导致市场崩溃，三大NAND生产厂商Intel、美光以及SK海力士已经共同宣布将采取手段遏制供大于求的现状，具体来讲就是全方位地减缓生产速度——少切点晶圆，慢建新产线。所以，要购买SSD的朋友，尤其是想体验极速传输的用户，果断下手NVMe M.2 SSD吧！今天编辑就挑选了阿斯加特2TB NVMe M.2 SSD为大家详细分析一下NVMe M.2 SSD到底有多少优势！

第一，尺寸小巧，安装方便，即插即用

NVMe M.2 SSD改变了2.5英寸的状态，而是变得更轻薄短小，插在主板上也更为服贴，甚至不需要额外规划一个位置来安置SSD，夹在内存插槽中间就可以了。M.2接口节省的空间可以让OEM集成其他功能或者把产品做得更加轻薄，符合新时代需求。

PS：在这里不得不提一下阿斯加特2TB NVMe M.2 SSD相比其他SSD的不同之处，那就是它采用石墨烯散热方式。石墨烯是二维sp2杂化键和单层碳原子晶体，其优异的机械、光学、电子和热性能，使其在广泛的领域中得到应用。这款SSD采用石墨烯散热方式之后，可以在长时间使用过程中保持盘体温度在52℃左右，从而保障数据的安全。

第二，传输速度快，提升电脑性能

越来越多用户选择购买NVMe M.2 SSD的重要原因是因为它速度快，那这款阿斯加特2TB NVMe M.2 SSD表现又如何呢？

在AS SSD Benchmark软件测试中，阿斯加特2TB NVMe M.2 SSD在不同大小传输数据包情况下，测试成绩相差无几，充分证明了速度的稳定性。412829 IOPS的4K-64Thrd读取速度和270371 IOPS的4K-64Thrd写入速度则证明了自己的速度实力。

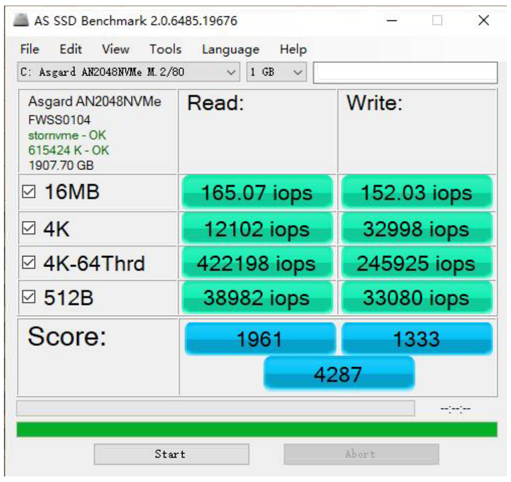
在CDM测试中，阿斯加特2TB NVMe M.2 SSD在不同大小数据量写入的情况下，依然保持3300MB/s左右的读取速度以及超过2700MB/s写入速度，并未出现读者担忧的SSD掉速现象，充分证明了这款产品的稳定性。

经过了实际测试，相信大家不再怀疑NVMe M.2 SSD的速度优势了。很显然，这也是编辑一再推荐大家购买的重要原因。最重要的是，即使是购买大容量NVMe M.2 SSD，价格也并不贵，果断下手之后你会有更高效的电脑使用体验。

AS SSD Benchmark 测试成绩		
	1GB 数据包	3GB 数据包
随机读取速度	2676.81MB/s	2684.6MB/s
随机写入速度	2288.47MB/s	2383.55MB/s
4K-64Thrd 读取速度	412829 IOPS	401221 IOPS
4K-64Thrd 写入速度	270371 IOPS	267961 IOPS

CrystalDiskMark 测试成绩		
	连续读取速度	连续写入速度
1GiB 数据量写入	3332.3 MB/s	2706 MB/s
4GiB 数据量写入	3325.8 MB/s	2752.3 MB/s
16GiB 数据量写入	3340.9 MB/s	2749.6 MB/s
32GiB 数据量写入	3292.1 MB/s	2747.9 MB/s

执行系统迁移操作



2TB SSD 系统分区测试速度

第三，无须重装系统，直接进行系统迁移

如果你买了NVMe M.2 SSD，编辑肯定建议你把它作为系统盘，毕竟高性能对各种应用加载的提升效果更明显。而装系统不再是一件很麻烦的事情了，可以通过系统迁移的方式，将原有系统盘的所有数据、所有设置以及快捷操作都迁移到新硬盘中，简单方便。而常见的系统迁移软件有三星SSD自带的Samsung Data Migration软件，还有很多朋友经常应用的傲梅分区助手。在这里，编辑就选用了傲梅分区助手来实现。

系统迁移完成之后，在BIOS里设置从NVMe M.2 SSD启动，打开电脑之后，所有页面布局、应用程序都跟原来硬盘的设置一样。通过这样的方式装系统，的确简单方便。

第四：电脑升级大容量硬盘，稳定且高效

因为在这里编辑选择了阿斯加特2TB NVMe M.2 SSD，相比原系统盘存储空间多了近3倍，在系统迁移时，自动分成了两个区。可能有读者朋友又开始担心了：SSD分区之后，速度性能会不会受到影响呢？编辑将用实际测试数据告诉你答案。

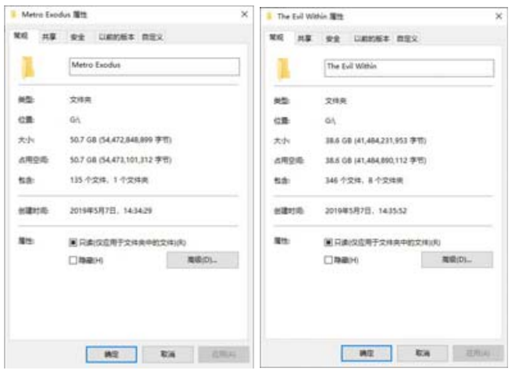
从AS SSD以及CDM测试软件中，我们看到阿斯加特2TB NVMe M.2 SSD在做系统盘之后，传输速度并没有变慢，而新分区在不同数据量写入的情况下的速度也同样维持在3300MB/s以上读取速度和2700MB/s以上写入速度的成绩，再一次证明了这款SSD的速度实力与稳定性。

也许有人想说，空盘测试速度稳定并不等于存了数据之后不会掉速。这个担忧是有必要的。到底这款阿斯加特2TB NVMe M.2 SSD会不会出现这样的情况呢？编辑在这里进行了一项测试。

在阿斯加特2TB NVMe M.2 SSD除了系统分区之外，新分区存储数据量在9%、56%以及88%和99%的情况下进行了速度测试，测试结果一点都没让我们失望，即便是在占用99%的情况下依然能够达到1204.6MB/s写入速度，再一次证明了这款SSD的速度稳定性以及强大的性能。

新分区的 CrystalDiskMark 测试成绩		
	连续读取速度	连续写入速度
1GiB 数据量写入	3390.7 MB/s	2828.4 MB/s
8GiB 数据量写入	3320.4 MB/s	2821.9 MB/s
32GiB 数据量写入	3326.4 MB/s	2775.5 MB/s

新分区在不同比例占用下速度对比		
	连续读取速度	连续写入速度
9%占用情况下	3390.7 MB/s	2828.4 MB/s
56%占用情况下	3320.4 MB/s	2821.9 MB/s
88%占用情况下	3350.7 MB/s	2676.8 MB/s
99%占用情况下	3315.8 MB/s	1204.6 MB/s



游戏文件占用空间大

第五：超大存储空间，随心装

在全方位鉴定了这款2TB NVMe M.2 SSD的速度性能之后，编辑还要告诉你一个更欣喜的消息，那就是2TB超大存储空间，大容量优势也相当明显的。除了系统分区占用之外，剩余的1462GB也足够大多数用户进行数据存储。毕竟现在个人数据量增长速度越来越快，不准备一款大硬盘真不够用。

尤其是喜欢玩游戏的用户，一个3A大作动辄30多GB容量，也有超过50GB的文件夹，不准备大硬盘怎么行？除了游戏，照片、视频也是很占用空间的。为了防止重要数据丢失，编辑总是在提醒大家进行数据备份。如果你习惯将自己的数据备份到电脑正在使用的硬盘上保存的话，一款大容量硬盘的优势就更加明显了。

总结

升级大容量硬盘，选阿斯加特2TB NVMe M.2 SSD

大容量存储是主流趋势，追求极致速度是厂商和消费者共同的需求，阿斯加特2TB NVMe M.2 SSD正是一款具备2TB超大存储空间，又有高效传输性能的NVMe M.2 SSD。在经过了一系列详细的速度检测之后，充分证明了这款产品强大的实力以及稳定的传输性能，搭配0.83元/GB的价格优势，电脑升级大容量硬盘选它绝对没错。

日期:2019.5.13 责编:胡进 组版:毛毛 责校:杨志刚

利用在线服务下载百度网盘的文件

百度网盘是现在国内为数不多的网盘服务之一，很多人都喜欢通过它来分享一些文件给朋友。但是当用户要想下载体积比较大的文件时，百度会强制用户安装百度网盘的客户端。为了突破这样的强制限制，很多用户想了各种各样的方法，其中就包括使用第三方的下载软件。而最近第三方的下载软件Pandownload推出了一个在线服务，通过它用户不需要借助任何软件程序，就可以直接完成百度网盘文件的下载操作。

首先通过浏览器打开Pandownload在线服务的链接（https://www.baiduwp.com），在弹出网页的“分享链接在线解析”输入框中，首先粘贴上百度网盘的分享链接。如果有提取码信息的话则在下面进行输入（图1）。

然后点击下方的“打开”按钮，这样该在线服务就会对这个分享链接进行解析。当解析成功后就可以看到分享链接的内容，最后通过鼠标点击要下载的文件链接，利用浏览器的下载功能就可以完成该文件的下载操作（图2）。如果用户使用下载软件进行操作，那么会受到该在线服务的屏蔽。

百度网盘的分享链接也在不停地发生着变化，如果有些分享链接通过上面的方法无法进行解析的话，那么还可以用另外的方法进行操作。比如还可以直接在分享链接的baidu后面加上wp，这样就可以快速跳转到该在线服务的解析下载页面。比如分享链接是https://pan.baidu.com/s/1wYKodn2tk3_OxClfkWGZmQ，用户只需要将链接修改为https://pan.baiduwp.com/s/1wYKodn2tk3_OxClfkWGZmQ后回车，就可以直接跳转到该服务，从而避免复制粘贴等一系列的操作。

1

2

用好Everything的搜索功能

Everything是一款非常优秀的文件搜索软件，但是普通用户只是通过它来进行文件名的搜索。其实该软件还隐藏了很多的搜索功能，用户只要熟练地使用这些功能，就可以快速查询到自己需要的文件内容。

搜索非NTFS格式文件

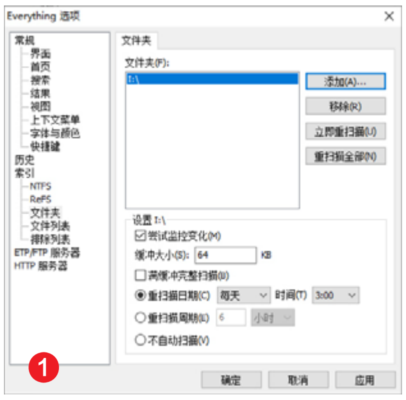
Everything软件在默认情况下只能对NTFS格式的文件进行搜索，但是由于现在的U盘、存储卡等设备都采用的是FAT32、exFAT这样的格式，因此在默认状态下就无法对这些文件进行搜索。其实只需要经过相关的设置，就能很方便地解决这一难题。

首先运行最新版本的Everything，点击“工具”菜单中的“选项”命令。在弹出的设置窗口点击左侧的“索引”项目下的“文件夹”命令，接着在右侧窗口中点击“添加”按钮，在弹出的列表中选择相关设备的磁盘盘符即可（图1）。设置完成以后，点击“应用”按钮退出设置窗口，从此以后Everything软件就可以对FAT32、NTFS、exFAT格式的文件进行搜索。

对文件中的内容进行搜索

Everything软件默认只能对文件名称进行搜索，如果有时用户只能记住文件内容的话，那么通过它就不能完成搜索操作。其实Everything软件里面带有一个名为“content:”的参数，通过这个参数用户就可以进行文件内容的搜索操作。

由于现在用户经常使用ANSI和UNICODE两种不同的编码方式标准，因此这个参数的搜索规则是：“搜索路径” ansicontent:“搜索关键词”，或者“搜索路径” utf16content:“搜索关键词”。比如我们要在E盘的ABC这个文件夹目录中搜索“黑客”这个关键词，那么就输入“E:\abc” utf16content:“黑客”这一行命令，或者“E:\abc” ansicontent:“黑客”这一行命令即可（图2）。需要提醒大家的是，无论是搜索路径还是关键词，都必须使用英文的双引号进行设置操作。



1

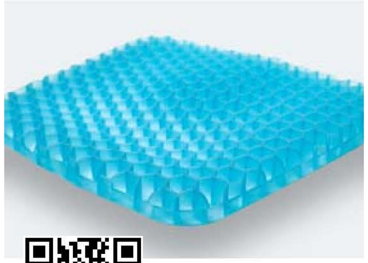
2

日期:2019.5.13 责编:陈平 组版:毛毛 责校:杨志刚

不把这些准备好，我看你是不尊重夏天！

前两周师姐给大家安利了几款自己私藏的夏日好物，有些小可爱觉得太少了，没有买够，所以本期师姐继续给大家推荐7款夏日必备品，趁夏天还没来，赶紧安排一下！

卷后价：**118**元（领券减10元）



手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/njzd.htm

日本黑科技凝胶冰垫

师姐还记得每年夏天被支配的恐惧……即便办公室空调大开，长时间坐在坐垫上还是会觉得屁股闷得慌。因为不透气、不排汗，特别容易导致屁股长红痘、发痒。所以师姐找到了一款黑科技凝胶冰垫，它的表面有500个蜂窝网孔，外围有一层包裹区，最大特点就是超级软！不过虽然软，但它支撑力却很好，能贴合臀部线条，缓冲屁股和尾椎的压力，让屁屁得到放松。最重要的是，它能越坐越凉快，比普通坐垫降温3℃左右，自带降温效果有没有，真是太适合夏天了！

价格：（4盒）**98**元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/bhbz.htm

泰国提神爆珠

夏天一到，觉得胃发酸、嘴巴发苦的小可爱有救了！看看这款的来自泰国的JINTAN NUDE提神爆珠，平时嚼口香糖只是淡化嘴巴的异味，但这款爆珠是从胃部来消除口气！服用的时候直接用温水或者冷水吞服，每次服用1~2粒就可以了，一般20分钟以后见效，清新丸在胃里溶解之后，差不多打嗝就是清凉的薄荷味！也可以在口中咬开，但容易上头哈哈哈。一份是四种口味，每种一盒，算下来一盒不到25元，划算。

券后价：**69**元起
（领券减20元）

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/xqg.htm

新会小青柑茶

以前觉得喝茶都是上一辈聊天和发呆时才会喝的"玩意儿"，可能是长大了现在对茶香莫名喜欢。春夏喝茶有讲究，但论清爽与解腻，还数普洱+青柑所制的小青柑最为合适。柑橘的清爽与普洱的醇厚蛮适合日常重油重盐或者烟酒不离口的人喝，解腻去乏，清新口气。而且普洱的清肠刮油能力，也是茶之中出了名的。每次泡一颗，据说可以泡16次，不过师姐觉得还是根据自己的口味来哈。

价格：**39**元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/fmjg.htm

德国Compeed防磨脚膏

最近很多小可爱都已经换上了春夏的鞋子，但是偶尔会遇到一双磨脚的鞋子，最惨的是所有的苦只能往肚子里咽……所以你需要一支来自强生公司旗下的Compeed防磨脚膏（高圆圆女神同款嘿嘿）！使用很简单，像固体胶水那样，旋转就可以。只需要在会起泡的部位涂抹几下，那个区域就会形成一层保护膜润滑脚部，来缓解脚与鞋的摩擦，但破皮或者有伤口就不要涂抹了哈，话说这个反馈超好的！

价格：**75**元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/bssy.htm

冰丝短袖睡衣

最近有些小可爱让师姐推荐好穿的冰丝睡衣，这才对嘛，夏天就是要穿冰丝材质的呀，那才爽！市面上睡衣的款式也很多，但冰丝材质的睡衣大多数都有点土土的，所以师姐给你们找到了一款洋气的冰丝睡衣。图案简洁大方，穿出门买个菜完全OK，颜色也是好看哒，黑、蓝、绿等等，每种颜色都想入手是怎么回事！而且这款还是情侣款的，如果有女朋友给妹子也准备一套呀。

价格：20枚 **49.8**元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/xyd1.htm

流油海咸鸭蛋

你的吃货师姐准时上线，说到夏天，咸鸭蛋是师姐家绝不能断货的单品。如果有跟师姐一样，夏天觉得胃口不好，吃不下饭的小可爱应该很能Get。一到夏天就只想喝粥，和咸鸭蛋简直就是绝配。这家海老伯烤海鸭蛋就是师姐回购很多次的，他家的咸鸭蛋都是真空塑封，个头均匀适中，拆开直接可以吃。而且质细油多，蛋白不发干发粉，细腻的蛋黄像沙一样，入口即化，回味竟然还有点奶油感！早晨来一碗白粥，开蛋，嘻嘻。

券后价：**49.9**元
（下单减50元）

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/xyy3.htm

英国贝纯洗衣凝露

夏天一到，衣服上总会有一股难闻的汗味，还再混上一些香水味，简直让人退避三尺！而且一些被汗浸过的浅色T恤、衬衣特别不好清洗，容易变得黄黄的。今天师姐就要强烈安利你们这款洗衣神器：来自英国的贝纯香薰洗衣凝露，一瓶贝纯=洗衣液+柔顺剂+香薰+除菌剂！因为采用了纯天然的酵素配方，所以不管是油污还是汗渍都能快速被分解，用它洗过的衣服，每天都有一种穿新衣的感觉，而且还自带高级清香。最重要的是价格还超级划算！

薅羊毛都不积极，看来你是大户人家！

最近有些小可爱私信师姐，说很多优惠产品买不了了，师姐一看，有前一天的产品、上个星期的产品，甚至还有前两个月的产品！师姐要解释一下，我们推荐的优惠产品时效性都非常短哦，有可能几个小时就没有了。所以大家一定要加师姐的微信号（想进群的小可爱让师姐拉你们哦），师姐会把优惠信息第一时间发布在群里和朋友圈里，如果你及时刷新动态，就恭喜你成功薅到羊毛啦！

关于我们优惠券网站的使用方法看这里，大家进入**优惠券网站（sj.icpcw.com）**后，将你要买的淘宝产品的标题复制到搜索栏里，然后找到专属的优惠券，下单就直接省钱！或者直接到网站上搜索你想买的产品关键词，也会出现一堆有优惠券的宝贝，再选一个你喜欢的买就可以啦。要还是不会的可以加师姐的**个人微信号（yhkd0808）**一对一咨询哦，师姐手把手教学哈。

欢迎大家加入师姐和师妹的大家族：

微信号：yhkd0808
QQ群：375201136
微博号：师姐的优惠口袋

微信扫一扫，和师姐做朋友

如果大家不方便扫描二维码，可以在我们的微信订阅号（电脑报帮选）中发送关键字"1918"（也就是对应的报纸期数），师姐会给你提供购买地址哦。

日期：2019.5.13 **责编**：叶家余 **组版**：毛毛 **责校**：杨军

Scratch 编程
PROGRAM

Scratch 打蝙蝠进阶课程

这个课程主要安排在高年级，五、六年级同时上，发现六年级还是比较OK，本篇分成三节课程。课程中使用打蝙蝠，如果觉得这样对生命教育有疑虑，可以考虑使用无生命的飞盘或球等也可以。

第一节课

先展示一个完整作品与学生讨论程序的规划(图1)：

1

1)背景；

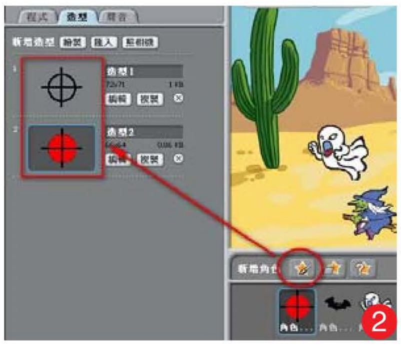
2)瞄准器：分两个造型；

3)角色：四种会飞的物件，分别是加一分、加二分、加五分及扣十分，并讨论何者是加五分，何者减十分；

4)时间限制：大家统一设定30秒。

接着第一节课只要能达到以下目标即可：

1) 使用绘制新角色画出瞄准器的两个造型并调整大小(图2)


2

2)汇入背景图；

3)撰写程序：让瞄准器随着鼠标移动并判断是否按下滑鼠，如果按下滑鼠就切换到造型二。

绘制瞄准器的两个造型，第一个为黑色中空，第二个造型为红色实心的，注意小朋友在绘制第二个造型时是否使用「造型」的「绘制」。很多小朋友会使用绘 制角色的绘制工具，特别注意。

A)角色的绘制工具：会画出一个新的角色；

B)造型的绘制工具：会画出一个角色不同的造型，可以举例说明，一般电玩里的人物在碰到特殊情况时会改变，但它还是同一个角色。

撰写瞄准器的程序：

程序一开始一定要切换到「造型一」，也就是中空的瞄准器。透过重复执行的循环来让瞄准器跟着鼠标移动，接着通过IF THEN的判断来看看鼠标的状态，如果是按下滑鼠就表示开枪了，所以要切换到造型二，接着问学生，否则呢？学生都会回答，放开就回到造型一(图3)。

3

完成后就测试一下程序，学生都会很惊讶！真的跟着我的鼠标，按下后还会切换造型。

第二节课

在第二节课我们就来撰写蝙蝠部分：

1)先通过「开启角色档案」来插入物件至舞台中，接着使用缩小工具来调整大小至适当位置。

2) 程序部分我们先撰写第一只的蝙蝠(图4)，其他的就使用复制方式，把

4

蝙蝠的程序码复制过去即可。

①先让蝙蝠随机在舞台中出现，所以把「移到x：( )及y：( )」拖曳至程序区，因为x在240与-240间，y在180与-180间，所以就请您使用「运算」的「在( )到( )间随机选一个数」，先拖曳二个至程序 区，分别填上240、-240与180、-180。然后先把y的程序码拖曳至y：( )中，接着再拖曳x：( )的程序码，这个是有技巧的。

拖曳y时按后面的「个」，拖曳x时按前面的「在」来拖曳才能容易把程序码卡上，这是提醒学生的；

②让蝙蝠可以随意移到，所以使用循环来一直执行；

③再使用一个内循环来让蝙蝠移到50步就改变一个角度，一样是随机在30与-30间(图5)；

5

④记得把「碰到边缘就反弹」加至程序中，才不会蝙蝠飞不见了。

3)计分：

①使用变量，新增一个变量为「分数」(图6)，在程序一开始把分数归零；

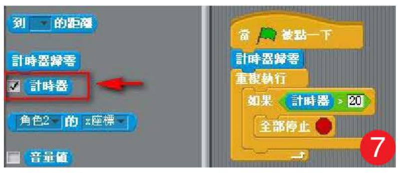
6

②程序一开始让蝙蝠出现；

③当按下滑鼠有打到蝙蝠时(用颜色判断)，分数就加一分，然后把蝙蝠隐藏一秒后再出现。

这个地方一样要使用循环判断：

我们在设定瞄准器时有两个造型，其中的第二个造型就是使用红色，所以您使用「碰到颜色」这个判断时的「滴管」要去点一下 该「瞄准器」的第二个造型，这个也要一点技巧。


7

先点选瞄准器，然后点击第二个造型，在角色区就会出现第二个造型。切换到蝙蝠的程序码区，此时就可以通过「滴管」至选取角色区的瞄准器了。这是学生讲的。

完成后就让小朋友测试一下程序是否能正常执行。

第三节课

撰写时间部分：

我们把程序写在瞄准器部分，点选瞄准器—> 程序，新增以下的程序码，把计时器启用，在程序一开始把计时器归零(图7)，重复判断时间是否超过我们所设定的，如果是就停止执行。

新增其他角色，点选蝙蝠，将程序码拖曳至其他角色上就完成复制(图8)，然后再修改得分部分，有的加分，有的扣分。

8

Arduino 入门之三色LED RGB模块

一、显示原理：

其实原理是在一颗LED灯里，有三种颜色的灯，红、绿、蓝(图1)。每种颜色的灯上的驱动电压不一样，亮度就不一样，它们组合在一起，就形成了各种颜色。

1

模块有3个输出：

1. R，红色输出
2. G，绿色输出
3. B，蓝色输出

二、模块特点：

3组信号输出，可通过单片机编程实现R、G、B三种颜色的混合达到全彩的效果，实验代码如下：

```
int ledPin = 13; // LED is connected to digital pin 13
int redPin = 11; // R 红色 LED 控制引脚 连接到 Arduino 的 11 脚
int greenPin = 9; // G 绿色 LED 控制引脚 连接到 Arduino 的 9 脚
int bluePin = 10; // B 蓝色 LED 控制引脚 连接到 Arduino 的 11 脚
void setup()
{
pinMode(ledPin, OUTPUT); // 设置 ledPin 对应的管脚 13 为输出
pinMode(redPin, OUTPUT); //设置 redPin 对应的管脚 11 为输出
pinMode (greenPin, OUTPUT); // 设置 greenPin，对应的管脚 9 为输出
pinMode(bluePin, OUTPUT); //设置 bluePin 对应的管脚 10 为输出
}
void loop () // run over and over again
{
// Basic colors:
color(255, 0, 0); // 红色亮
delay(1000); // 延时一秒
color(0,255, 0); //绿色亮
delay(1000); //延时一秒
color(0, 0, 255); // 蓝色灯亮
delay(1000); //延时一秒
// Example blended colors:
color(255,255,0); // 黄色
delay(1000); //延时一秒
color(255,255,255); // 白色
delay(1000); //延时一秒
color(128,0,255); // 紫色
delay(1000); //延时一秒
color(0,0,0); // t 关闭 led
delay(1000); //延时一秒
}
void color (unsigned char red, unsigned char green, unsigned char blue) //颜色控制函数
{
analogWrite(redPin, 255-red);
analogWrite(bluePin, 255-blue);
analogWrite(greenPin, 255-green);
}
```

实验截图如图2，这是蓝色与绿色组合，很简单吧。

2

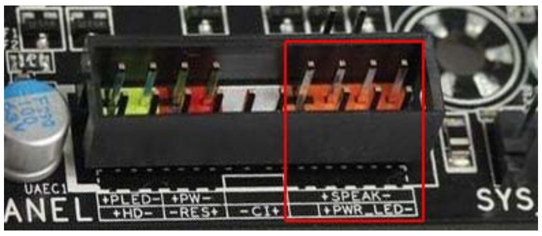
日期:2019.5.13 责编:吴新 组版:向海蓉 责校:杨志刚

二哥说：简单的硬件检测技巧

不管是小白装机还是淘二手性价比配件装机，总是不可避免地遇到一些小问题。大家在购买性价比二手配件后，要学会通过一些简单的技巧检查硬件是否能正常运行。二哥就跟大家聊聊一些快速检测电脑硬件以及硬件故障排查的小技巧。

“短接”检测硬件是否有故障

1.短接开机检测。所谓短接开机，就是不用安装入机箱，直接通过在机箱外裸奔下点亮电脑的技巧。首先你要已经装好主板、内存、CPU、散热器、电源，然后找到主板上的开机跳线。通过短接开机键，即使用导电物体（如螺丝刀、钥匙等）接触PWRBTN的两根针，只要轻轻接触



（红框部分为PWRBTN针脚）

1–2秒，如果能保证电源正常接入，一般电脑就会开机。

这种方法主要用来检测内存，或是CPU等可以轻易拆卸的设备是否有故障的最佳检测平台用到的开机方法。当然检测主板也是可以的。

2.短接检测电源。有时候，有些电源可能存在故障，又或者是可能电压不正常等等。直接接入一个正常的电脑可能担心损坏电脑，这时候就要使用一个极其简单的方法检测电源是否能用。找到电源的24Pin线，然后短接绿线与任意一根黑线即可。如果此时你能看到电源的风扇开始转动，说明这个电源应该没有物理损坏，但是如果不转，基本就可以说明是GG了（当然有些带启停功能的电源，可能转了几下就停了）。

常见硬件故障检查与排除方法

1.如果电脑无法开机，而且CPU风扇不转动，则有可能是电源有故障或者电源线没有接好。我们需要更换电源进行故障排除。

2. 如果开机后电源指示灯亮，CPU风扇正常转动，但显示器无显示，无声响，那么就有以下两种可能：一是CUP或内存接触不良。排除故障的方法：检查重新安装或更换CPU、内存条看是否能解除故障。二是内存与PCI–E或PCI的工作频率与外频不相匹配，发生故障。故障排除方法：一般先进行CMOS放电把CMOS还原成默认设置（注意：放电时一定要把电源线拔掉）。重新开机，再试试看看故障是否排除。

3.如果开机后，屏幕有反应，但是屏幕只显示一下黑屏和英文就停下来了即不能完成自检，那么就很可能是主板有故障。

4.如果开机后，屏幕没有显示即完全不能自检，并伴有声响，那么可能是以下两种情况：

伴有两长一短声时，很可能是显卡接触不良。排除故障的方法：关闭主机电源后，松开显卡金属挡板上的固定螺丝，插好后，再拧紧螺丝。然后开机，再试试；伴有一长声，则可能是内存条未插好，关闭主机电源重新插好内存条。

微信扫一扫，我们慢慢聊

电脑报自营店 初夏特惠购

手机淘宝扫一扫
cpcwi.taobao.com

二手相机 佳能、尼康单反相机单机、套机

佳能 550D：1788 元起
佳能 650D：1688 元起
佳能 700D：1988 元起
佳能 60D：1988 元起
佳能 70D：3188 元起
佳能 6D：4328 元起
佳能 7D：2485 元起
尼康 D3200：1888 元起
尼康 D3300：1548 元起
尼康 D3400：1938 元起
尼康 D5200：1748 元起
尼康 D7000：1988 元起

手机淘宝扫一扫
Go.icpcw.com/600D.htm

均送 单反教程

99 新机身、镜头
多种镜头搭配，配件齐全
以换代修 保修期长

二手苹果笔记本

做工精良、流畅不卡、高安全性

更多型号：手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/p.com

送双肩包 送无线鼠标 送鼠标垫

MacBook Air轻薄：

11寸，i5，4+128G：3000元起
13寸，i5，4+128G/256G：2700元起
13寸，i5，8+128G/256G：3900元起

MacBook轻薄Retina屏：

12寸，酷睿M，8+256G：4000元起

厚款MacBook Pro：

13寸，i5，8+240G：2600元起
15寸，i7，8+240G：3000元起

薄款MacBook Pro Retina屏：

13寸，i5，4+128G：3400元起
13寸，i5，8+128 / 256G：4300元起
15寸，i7，8+256G / 512G：4900元起
15寸，i7，16+256G / 512G：5800元起

金牌装机

电脑报二哥帮选机

电脑报二哥“帮你选机”服务开始了！如果你不懂如何精致地DIY主机，可以直接把你的需求和预算价位告诉二哥，让二哥帮你选一台高性价比的主机。硬件组装和系统安装全免费！想来的小伙伴请直接扫码添加微信通过微信，私聊电脑报二哥，也可以直接扫描淘宝二维码咨询专业客服编辑~

扫一扫加二哥微信

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/ho.htm

二手Windws笔记本

轻薄办公系列

Thinkpad X240：12寸/i5/4G/500G机械 1649元起
Thinkpad X250：12寸/i5/4G/120G SSD 2399元起
Thinkpad X260：12寸/i5/8G/120G SSD 2999元起
Thinkpad X1 Carbon：14寸/i5/4G/120G SSD 2099元起
Thinkpad T430S：14寸/i5/4G/500G SSD 1649元起
Thinkpad T440S：14寸/i5/8G/120G SSD 2199元起
Thinkpad T450S：14寸/i5/8G/120G SSD 2188元起
DELL XPS 13 9360：13寸/i5/8G/256G SSD 5899元起
DELL XPS 15 9550：15寸/i5/8G/256G SSD 5299元起
DELL E7240：13寸/i7/8G/256G SSD 2199元起
DELL E7440：14寸/i5/8G/120G SSD 2099元起
HP 9470M：14寸/i5/8G/240G SSD 1788元起
HP 9480M：14寸/i5/8G/240G SSD 1988元起

推荐

更多型号：手机淘宝扫一扫
http://go.icpcw.com/kk.htm

游戏本系列

HP 光影精灵：15寸/i5/8G/GTX1050/128G SSD 4099起
联想拯救者R720：15寸/i5/8G/GTX1050/128G SSD 3999起
HP OMEN暗夜精灵：15寸/i5/8G/GTX1050/128G SSD 3999起
神舟战神Z7：15寸/i7/8G/GTX1060/128G SSD+500G 5248起
神舟战神Z8：15寸/i7/8G/GTX1070/128G SSD+1TB 6188起

更多型号：手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/q6.com

还有各类高品质二手配件、显示器等，价格优惠，升级首选！详情请咨询店内客服。

日期:2019.5.13 责编:罗向嘉稀 组版:毛毛 责校:杨军

小崔网事

被开心农场和蚂蚁森林“偷”走的时光

“轻轻地点一点鼠标，不放过一个果子”、“农场辛苦好几年，一偷回到解放前”……

这些段子你还有印象吗？曾热衷于“开心农场”等网络小游戏的人可能不陌生。说起“网络农场”，许多老网民的记忆都会被带回数年前那些被“偷菜”支配的日子。当年，许多网友为准时摘菜熬到半夜，更不惜定好闹钟凌晨起床收菜、偷菜，一些痴迷者甚至雇用起“偷菜钟点工”。这个游戏模式自2008年出现起便迅速风靡，席卷了人人网、开心网、腾讯QQ等当时几乎所有的主流社交平台，掀起了一股“全民偷菜热”。

那些年互联网中花样百出的“农场”如今都已不见踪迹，但是用户对这种玩法的需求并未消逝，这点从近年来蚂蚁森林的火爆程度就可窥一二。自2016年支付宝正式推出蚂蚁森林以来，不到三年的时间里，这一软件的总用户数达到了惊人的5亿，并带来了1亿棵真树的实际种植量。这本是一项公益活动，但比起植树环保的目的，支付宝好友间互相“偷能量”的功能设置似乎才是重点。为了偷能量，有人戒掉了晚起的习惯，甚至原本关系一般的、可能“老死不相往来”的人为偷能量而成为支付宝好友。当然也有人因为对方乐此不疲地偷自己的能量而挠破了头：

摆渡人：每次打开支付宝看见“又有好友收取了你的绿色能量”时，就如同看见“我方水晶正在被攻击”一样令人抓狂。

小米哥：总有人自己几乎无能量产出，全靠偷你的，每次收取能量都能发现那群吸血鬼。收取能量本应是件快乐的事，现竟然收出一种紧迫感，不爽感！

三缺一：那种天天定闹钟偷能量的人防不胜防，为了一棵小树，起早贪黑，按时按点。如果我警告对方多次无效，那么我只能删除好友了。

不仅是年轻人，现中老年人也对这类模拟经营类游戏充满激情。拼多多此前推出的多多果园就让他们乐在其中，以至于网友调侃自己跟家里长辈维系亲情主要靠的就是这款游戏了——每天准时在群里接收七大姑八大姨发来的助力链接，如果装作没看见，他们还会特地发来语音催着去为其领水助力。

多多果园与蚂蚁森林类似，都引入了社交玩法，通过用户间相互偷水偷能量来增强用户的互动。只不过前者的终极激励，是真实的水果，并且免配送费，偏向于为用户本身谋福利；而后者是将爱心捐赠给公益项目，满足用户轻松做公益的需求。在小崔姐看来，无论出于什么目的而选择哪一个游戏都不重要，玩家在这类模拟经营类游戏中感受到了互（偷）动（水/能量）乐趣才是最重要的。不知道当年熬夜偷菜和今日早起偷水偷能量的人是不是同一批呢？

多多果园

蚂蚁森林

巧治电脑依赖症

@读者 崔敬之

江苏邳州市委宣传部主任、市诗教协会会长、省教育厅专家、国家级报刊专栏作家、《诗教导报》主编

随着科技的发展和时代的进步，许多人都把电脑当成了代笔工具，极大提高了写作效率。对于自幼就很爱好读书、写作的我来说更是概莫能外，我居住的苏北小城刚兴起笔记本电脑不久，就与时俱进，鸟枪换炮，用平时积攒的稿费买了一台笔记本电脑。在电脑上写起文章来，比起以前蜗牛上树般“爬格子”的做法，确实快捷多了。

然而，时间长了，一个不利的问题却随之而来——写作时对电脑的依赖程度日益严重。只有在电脑上写作时才有强烈的创作欲望，并能思维敏捷、文笔流畅，写出比较满意的文章……而用惯电脑后，再用纸笔写作却常常难以静心，思路滞缓，动起笔来有时竟有灵感枯竭、“江郎才尽”的感觉。没想到自己患上了电脑依赖症。

怎样克服这比较严重的电脑依赖症？经过苦思冥想，以及反复地尝试和锻炼，我终于摸索出一些行之有效的方法。

首先，电脑纸笔交替使用。在写作的过程中，适当改变此前只用电脑的习惯。大多数时间可以“两脑（人脑、电脑）合一”，直接在电脑上一边构思文章，一边打字写稿……但在时间不太紧的情况下，抛开电脑，换用传统的纸笔写作。在稿纸上精心地写作、修改、定稿后，再输入电脑中。两者交替使用，有效地培养自己多途径写作的适应能力，提高电脑、纸笔等工具的使用效率。实在没法用电脑写作时，就用纸笔应急写作，也能才思泉涌、得心应手了。

其次，回忆往事进入情境。用纸笔写好文章后再一字一句地输入电脑很麻烦，在一定程度上降低和冷却了创作的热情……特别是没法用电脑时，即使遇到好的题材或灵感降临也懒得马上动笔。事后想再用电脑写作时，灵感和创意早已忘记，怎么也想不起来了。因此，我会深入地回忆自己以前长期使用纸笔写作、笔耕不辍的具体经历，回顾和体会昔日经常熬夜“爬格子”的辛苦，以及文章完稿后疲惫顿消、特别快乐的感受。全身心地进入纸笔写作的美妙情境，培养自己恬淡、从容而坦然的心境，有利于静下心来，更好地激发自己的创作灵感。

经过不断的练习和调节，我便能在使用电脑写作的同时，随时随地进入用纸笔写作的兴奋状态。无论用电脑还是纸笔，都能得心应手，写出一篇篇文质兼美的文章……按照上述方法写出的诸多作品，还在《人民日报》《光明日报》《经济日报》《中华读书报》《新华书目报》《中国教育报》《中国花卉报》《中国质量报》《中国纪检监察报》《中国校园文学》《中国铁路文艺》《思维与智慧》等多种知名报刊上发表，深受全国各地许多读者的好评。

希望同样有电脑依赖症的朋友们对此都能有所启发，不妨一试，尽快克服自己所患的电脑依赖症。根据不同的环境和条件，选择适当的工具，充分发挥电脑便于修改、保存和复制，以及纸笔便于携带、使用等方面的优势，创作出更多更好的作品。在创造出自身突出业绩的同时，有力地促进文化教育事业和精神文明建设。

娱乐派

鲁迅说没说，一查就知道

社交媒体上不断有网友发鲁迅说过的名言，真真假假，到底哪些出自鲁迅之口也并不知晓。最近据网友发现，北京鲁迅博物馆上线了一个鲁迅著作全编在线检索系统（网址：http://cx.luxunmuseum.com.cn/），可以搜索鲁迅说过的话，也因此被调侃为“鲁迅说过的话系统”。实际上该系统早在2017年就已上线运营，相关史料、资料内容目前还在持续增加完善中，该系统因网友近日的集中访问一度造成崩溃而被更多的人知晓。

章鱼哥：张爱玲、仓央嘉措和李白这个预言帝也需要这么一个系统。

包子：现在最需要的难道不是马云？

木子子：鲁迅：我不记得是否说过，要不你自己查吧。

锦鲤：系统本来是没有的，假冒鲁迅说话的人多了，系统就有了。

蛋黄星球5月·首开

经历了五一和过冬似的立夏，蛋黄星球（电脑报粉丝俱乐部）开启了本月的福利大赏！5月首开的第一期福利抽奖奖品为：飞利浦键盘滑鼠套装！想要第一时间参与每周抽奖以及了解各种活动福利信息的粉丝，赶紧加活动小编微信（蛋黄儿：danhuang1306），验证信息备注“福利”加入电粉俱乐部与小编互动。粉丝们一直关注的电脑报定制版机械键盘也将在本月推出，限定20个名额，内含大量电脑报粉丝福利特享！记得关注一波哦~（**微信号：cpcwclub**）

5月19日，AMD | 50周年成都站活动的报名也开始了，成都以及周边的电粉关注了解一下，丰富超燃的奖品现场大放送，扫描右方二维码即报名吧！

微信扫码关注蛋黄星球

微信扫码立即报名

日期:2019.5.13 **责编**:崔丽容 **组版**:陈学兵 **责校**:杨军

售价 5.00元

主管单位:重庆市科学技术协会 | **出版单位**:重庆电脑报出版有限责任公司 | **地址**:重庆市渝中区双钢路3号科协大厦 | **邮编**:400013 | **邮局订阅代号**:77-19
读者邮箱:pcw-advice@vip.sina.com **电话:编辑部**(023)63658800 | **新媒体**:(023)63658868 | **广告部**(023)63658999 | **发行热线**:023-63863737
国内统一刊号:CN50-0005 | **广告经营许可证号**:010015 **重庆重报印务有限公司 印刷** 报纸如有遗失或缺损，请致电 023-63658769

电脑报
Z1~Z5 版
日期:2019.5.13 第 18 期
责编:叶家余 组版:向海蓉 责校:杨军
投稿邮箱:icpcw.com/e

末世的空洞与恶疾
——《僵尸世界大战》与《往日不再》体验

丧尸题材的游戏从诞生之初到现在，也经历了各种变化，而此类题材在游戏中呈现的依旧是那些不知疲惫的丧尸对活人的穷追猛打，其中更是少不了末世人类的相互帮助，以及人与人之间屡见不鲜的勾心斗角。丧尸作为游戏业中依然火爆的题材，虽然各类创意已经让人有些乏味，但无法改变的是这些内容依旧让人向往，因为玩家们希望体验的就是那种恐慌、战斗以及在希望中存活的刺激感。故而如此大的市场，也就引得无数厂商前赴后继地打造不同的丧尸游戏。

恶世依旧

作为 4 月新出的丧尸大作，《僵尸世界大战》与《往日不再》两部作品成为本月的焦点。两部作品都尝试从中加入新的内容，想让此类题材焕发新的生命力，让人意想不到的是总有一些与其他游戏相似的内容，令人有些无奈。

不管是《僵尸世界大战》还是《往日不再》，两者的画质都算是不错的，较为精致，尤其是细节做得十分突出，部分场景可以通过移动角色视角看到阳光产生的光晕，偶尔一下的晃眼让我还以为是真实的光线！

两者虽然同为丧尸题材，但是游戏的本质却截然不同。《僵尸世界大战》作为一款多人合作的 FPS 射击通关游戏，追求的是在丧尸狂潮中求存与极致爽快。而《往日不再》则是在开放世界中冒险，需要与人斗心，与丧尸斗勇，一路披荆斩棘，追寻妻子死亡真相。

丧尸的世界

《僵尸世界大战》游戏根据同名小说与电影改编，当然我们可能更加熟悉电影。在本游戏中一共有着四个大关卡，场景分别在纽约、耶路撒冷、莫斯科以及东京，每个大关卡又分为四个小章节。不同关卡的角色也各不相同，但都是四人组成一个小队，并且有着不同的职业：枪手、叛逆者、医疗兵、修理师、劈砍者与歼灭者（名字差异是汉化不同）。每个职业对应各种的能力都会不同，例如说医疗兵火力虽然弱势，但是能够发射治疗针远程拉人，还有投射化学烟雾暂停丧尸的攻击。而游戏中的枪械，也是满足了一下枪械收集控的欲望，当角色升级会解锁对应的枪支与配件，玩家可以自由选择解锁的枪械，以及不同的配件来应对各个关卡和场景。

对于《僵尸世界大战》，如果有人体验或者看过视频，肯定会觉得与《求生之路》特别相似，甚至可以说有很多内容都是重复的，因而被部分玩家称为《求生之路 3：僵尸世界大战》。从游戏中一些特殊的感染者就能看出两款游戏有极其相似的设定，重甲兵：穿着特警的重型防弹装备，身材高大，会冲撞，抓住角色会用力往地上投掷。毒气罐：穿着黄色的生化服，攻击方式与普通丧尸没有变化，不过击杀之后会爆发绿色毒气，迅速脱离范围即可。尖叫者：它一出现地图上会有明显提示的感叹号，躲得较远，戴着安全帽民工形象，会发出尖叫声，引发尸潮。猎人：赤裸上身穿着红色运动裤，会躲在墙角和拐弯处，对出现的角色飞扑，进行控制后攻击，皮脆容易击杀。看完上面四种特殊感染者是不是有种似曾相识的感觉？只是外观不会那么夸张，还是人类形态，当然具体嘛大家心里清楚即可（坏笑）。

疮痍的俄勒冈

《往日不再》这款游戏背景在开放的大世界中，大大小小的营地据点以及漫山的素材资源、各种收藏品都是机械套路化地放在地图上，这点与大多数开放世界游戏是“一模一样”的，而唯一不同的是敌人除了那些不同阵营的人类，还有随时可能出现的丧尸。由于病毒爆发，城市已经满目疮痍，房屋建筑都是破败不堪，甚至成为丧尸的巢穴，幸存的人类只能远离城市建筑，进入丛林之中，这种环境变化的强烈反差感让我印象特别深刻。

游戏的战斗模式前后期有着明显差异，前期因为天赋技能以及装备没有完全成型，不足以让玩家面对大量敌人，甚至无法正面与其战斗，所以多以潜行暗杀为主。随着玩家等级提升，相关技能解锁，枪械解锁，拥有一定战斗能力后，就算是尸潮也能一战到底。

游戏与《僵尸世界大战》一样采用第三人称，这样的好处不仅便于视角操作，更是对于部分 3D 眩晕人群也有一定的缓和作用。另外《往日不再》还可以说是一个“飞车党模拟器”，在游戏里面机车不仅需要玩家加油，还需要进行维护修理。特别在前期机车没有改装油箱容量之前，燃油消耗得非常快，导致探索地图的时候，“飙”着“飙”着就要到处给机车找燃料了，虽然足够的拟真带来新鲜，但是同样也降低了游戏良好的体验。

总而言之，这点跟战斗一样，都要在后期机车拥有足够的耐久度以及够大的油箱后，才能真正感受到在荒野上“飙车”的快感，让你明白什么才是“风驰电掣”。

末日的故事

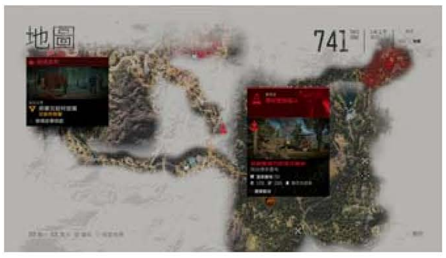
看看剧情，《僵尸世界大战》有剧情么？有呀！但是我确实不记得是什么了，都只记得收割僵尸的快感去了，谁还关心剧情呢？而《明日不再》的剧情与很多作品都有所不同，它的剧情是分阶段交错进行，当你完成 A 剧情一半，可能就要去完成 B 剧情，而 B 剧情完成一部分，又会让你去完成 A 剩余的一半剧情，而后又转到 C 剧情，完成 C 又会回到 B 剧情。这样的剧情设定让《往日不再》跳脱了一般游戏单线剧情上的枯燥，也让玩家保持持续游戏的动力，不过此设定也使得游戏剧情衔接显得支离破碎，让观感体验好感下降。

小结

《僵尸世界大战》并不算特别出彩的一款游戏，虽然在尸潮设定上会有一定的新鲜感，但是随着时间的延伸，难免会出现一些重复，所以这款游戏最佳的游戏方式也就是打开麦克风与朋友一起投入简短而激烈的尸潮对抗。

而《往日不再》整个游戏的战斗非常激烈，不管是铺天盖地的丧尸还是对立的人类阵营，都让游戏充满惊险刺激，但这样优秀的内容却被重复的任务线给掩盖了。

两款游戏都想加入足够的内容让玩家们满足，却没想到重复的尴尬与臃肿的内容反而加重玩家负担，所以掌控节奏就显得十分重要，要明白过犹不及，于事无益啊。



本周TOP4优惠好物 熬最晚的夜，用最好的眼贴！

一周又过去啦，大家有在师姐（微信：yhkd0808）这里买到什么优惠好物吗？接下来跟着师姐来看看本周又有哪些反馈比较好的单品吧！

价格：29元

（买2发5，买3发8）

手机淘宝扫一扫

go.icpcw.com/hyt.htm

爱视力蓝莓护眼贴

这款眼贴是专门为用眼过度的人设计的，可以缓解眼干、眼涩、眼疲劳。而且还是纯植物成分，里面添加了蜂胶、叶黄素、决明子、薄荷、水解珍珠等。况且这款眼膜的价格还很亲民，一盒才29元，买2盒发5盒，买3盒发8盒！一天两贴，安排得妥妥的。

@工***店：送了4样，中药包、艾草膏、按摩仪等等，眼贴用后很舒服，值得买。

@蝶***7：敷着眼睛很清凉，疲劳了敷一下立马舒服多了。

@周***0：很不错的眼贴，好用又便宜，还送了眼部按摩仪，真心不错。

@睿***2：很巧，半年前买蓝莓吃，别的网店送了一片眼贴，扔那一直没用，这段时间眼睛特别疼，贴了一下试试，效果不错，果断网购！

价格：49.9元起

（8只）

手机淘宝扫一扫

go.icpcw.com/zzlh.htm

粽子端午礼盒

还有不到一个月就到端午啦，除了搓手期待小长假，粽子也是必须安排的！师姐最喜欢蛋黄肉粽，所以安利给你们这款有蛋黄粽的礼盒，嘻嘻。除了蛋黄粽，这款礼盒还有两种组合可以选，包括鲜肉、豆沙、板栗、蜜枣，自己根据口味挑选哈。

@h***7：量大实惠，比超市便宜太多了，粽子很大个，跟拳头差不多大，味道不错很新鲜。

@蒋***琴：今天晚上刚拿到快递就迫不及待煮了两个，蛋黄和肉都好大块，很好吃哦。

@陌***6：早上蒸了三个吃了，蛋黄肉粽里面有好大的蛋黄。主要是比较方便，价格也不贵，还是品牌的。

@g***3：试吃了两个，分量足，咸蛋黄搭配鲜肉和糯米，一口下去太满足了，实话实说，8只全是蛋黄鲜肉的，这个真的超值！

价格：26.9元

（买二送一）

手机淘宝扫一扫

go.icpcw.com/nbj.htm

品品牛板筋

我就问问，有谁能拒绝牛板筋！师姐每隔一段时间就会买一堆囤着吃，追剧的时候吃美滋滋。“品品”家的牛板筋是师姐吃得最多的品牌，而且也算是大品牌了，不用担心卫生问题哦。而且这款牛板筋还在做活动，买二送一，到手一共60小袋！

@w***t：个人很喜欢吃牛板筋，以前逛超市就要买几包过过瘾，这次看到有活动，果断拍了两份。

@z***6：活动价买的，挺划算，而且特别好吃，比超市便宜很多。不过烧烤味就足够了，也带辣的！

@龙***m：嚼劲十足，辣味还可以（本人吃辣比较厉害），一口气就吃了差不多十袋，根本停不下来。

@昆***9：牛板筋很好吃，麻辣的那个不够辣，烧烤味的还不错，孜然很好吃。

价格：129元

手机淘宝扫一扫

go.icpcw.com/fsy.htm

拓路者防晒衣

夏天来了，防晒霜和防晒衣都是必备的哈，但是有些小可爱不喜欢涂防晒霜，那师姐就安利你们这款防晒衣啦。拓路者也是大品牌，质量还不错，绝对不会是年抛防晒衣哈。多色可选，男女款都有的。

@破***言：非常轻薄，而且防晒的功能还不错哦。主要是版型好，建议买偏大一码的，颜色也非常的正。

@马***6：防晒衣收到，试穿一下大小合适，手感不错，穿上上档次。

@风***逼：特别喜欢浅蓝色，暖暖的青春大男孩，面料很好，很高档的感觉，店里得200多的样子。

@1***啊：衣服收到了，尺码刚刚好，款式还算新潮，挺不错的！

想第一时间 Get 优惠好物信息？想在淘宝、京东剁手前领优惠券？找师姐找师姐找师姐（微信号：yhkd0808）

日期：2019.5.13 责编：叶家余 组版：毛毛 责校：杨军

日本最强“隐形蚊帐”，随手一挂蚊子全无

关于“招蚊体质”，师妹敢说，如果我认第一，在看的各位可能只有极少部分人可以和我并列首位……所以每到夏天师妹苦苦追寻的不是减肥而是驱！蚊！神！器！这不，最近师妹就入手了一款熊本熊防蚊网，随手一挂，100天内蚊子全无，就是这么酷！

价格：81元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/xbf.htm

日本金鸟防蚊网

夏天最让人头疼的除了高温就是蚊子了。师妹还没有反应过来就已经被今年来势汹汹的蚊子咬了个遍！所以接下来要给大家介绍的就是一款驱蚊神器：日本百年驱蚊品牌 KINCHO——金鸟蚊不来防蚊网挂件，随便挂哪里都能驱蚊。去年师姐也给大家推荐过，大家的反馈都很好，今年师妹要介绍的是它的可爱版熊本熊系列，真的贼好用贼方便，挂在家里还很可爱！

这款防蚊网的驱蚊原理是通过药剂精炼到树脂网格中，释放蚊子不喜欢的气味，改变周围环境的气味，从而使蚊子“绕道”，进而形成“隐形蚊帐”的屏障，阻止蚊子进入屋内，驱蚊效果长达 250 天。挂在阳台或者窗口，就可以安全高效地驱蚊啦！

价格：89元起

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/js3.htm

浩泽净水器

俗话说：民以食为天，食以水为先，水以净为本。水对于人类的重要性大家心里都有数，随着生活水平的逐渐提高，大家对饮用水的质量要求也越来越高。看似干净的水，但里面的杂质却多得超乎我们的想象，所以很多家庭都开始使用净水器。净水器当然是很有必要入手的，所以师妹也给大家安利一款倍好用的净水器。

这款浩泽净水器采用了高密度聚丙烯 PP 棉过滤滤芯，双层结构设计，外层可过滤掉铁锈、泥沙等大颗粒物，内层可阻隔小型杂质、细菌等有害物质。轻松将自来水中 1 微米以上的微小颗粒以及有害物质滤除且保留天然矿物质，就算直接饮用也没有任何问题。净水器上还有超大全透明滤芯视窗，方便实时观察滤芯使用状态。安装也超级方便，几乎市面上所有标准的水龙头均可安装。

日本硅藻泥脚垫

师妹以往每次洗完澡出来的时候都要在厕所门口磨磨蹭蹭地擦脚，说起来真是一件小却麻烦的事，但自从入手了这款吸水垫，真的格外相见恨晚！

这款吸水垫吸水能力超强，洗完澡一脚就干了，并不像其他垫子一样不好上脚还不容易打理。脚垫的主要成分是硅藻泥，它最大的特点就是吸水快，吸水能力倍棒。除了瞬间吸水，硅藻泥还有吸附异味、防霉吸湿、防潮防滑、分解甲醛的作用。踩上去的感觉，有点像踩在沙滩软泥上的感觉，真的很爽！它的表面光滑平整，不会像其他毛绒绒的地垫一样容易积水，从而产生异味，滋生细菌。这块硅藻泥吸水垫平整无死角的设计，不容易吸附毛发。日常的清洗也非常方便，用水简单地冲洗即可，绝对是懒人居家必备款。

日本止汗石

说到夏天就不得不提到止汗石，毕竟夏天是一个一言不合就尬味的季节啊！随着气温逐渐升高，大家出汗也频繁了起来，尤其是对于那些汗腺分泌旺盛的童鞋们，稍微一运动，就会出汗，腋窝更是重灾区。出汗打湿衣服就不说了，关键是汗水形成的那股汗味、体味真的是让人一言难尽。不过没关系，这款来自日本的止汗石，轻松帮你解决体味尴尬。

和普通止汗产品最大的不同，就是 Deonatulle 利用的是天然除臭剂：明矾石。主要是由于明矾石的成分会形成一层杀菌保护膜，可以避免细菌杂质附着，减少散发臭味的可能，同时还含有可以中和碱性异味的成分，进一步抑制汗臭。可这些还不够，它还添加了帮助收缩毛孔的成分，从根源处减少排汗，可以有效地去除皮肤汗味、止汗杀菌，还可以改善腋臭！用着非常的轻松不黏腻，出汗星人一定不能错过！

如果大家不方便扫描二维码，可以在我们的微信公众号（电脑报帮选）中发送关键字“1918”（也就是对应的报纸期数），师妹会给你提供购买地址哦。

日期：2019.5.13 **责编：**邓亚琴 **组版：**毛毛 **责校：**杨军

仅用时9年！小米首次入围“最具价值中国品牌100强”排名便逼近前10

日前，创意公司WPP携手咨询公司凯度共同发布了“BrandZ 2019最具价值中国品牌100强”排行榜，此次排名结合了彭博社的市场数据统计和全球370多万次消费者访谈，包括来自近29万名中国消费者涉及75个类别的1100多个品牌的观点，权威性不言而喻。

在此次排行榜中，阿里巴巴登上榜首，数据显示其品牌价值同比增长59%，达到1410亿美元。前五大最具价值中国品牌依次为阿里巴巴、腾讯、工商银行、中国移动、茅台。

值得注意的是，这也是小米集团首次入围中国品牌100强，而作为“互联网+”创新型代表企业的小米初次入围就强势排名第11位，品牌价值达到206亿美元，并获得最佳新晋品牌奖。充分体现了其近期在品牌建设方面的成就。

2019 年BrandZ™最具价值中国品牌100强

	品牌	品类	品牌价值 亿美元	2018到2019年品牌价值变化%
1	阿里巴巴	零售	1409.53	+59%
2	腾讯	科技	1381.58	+4%
3	中国工商银行	银行	407.25	+9%
4	中国移动	电信服务	391.03	-21%
5	茅台	酒类	365.55	+58%
6	华为	科技	331.67	+38%
7	中国平安	保险	269.67	+21%
8	百度	科技	267.10	+7%
9	中国建设银行	银行	228.41	+14%
10	京东	零售	211.83	+45%
11	小米	科技	206.24	新上榜
12	滴滴出行	出行服务	200.41	新上榜
13	美团	生活服务平台	199.18	新上榜
14	中国农业银行	银行	184.30	+14%
15	海尔	家电/物联网	162.72	N/A

我们还可以看见，这份榜单中，华为以332亿美元的品牌价值排在总榜第六，并被授予“最高端中国品牌”奖，成为首个获此殊荣的科技类品牌。

如今一提起国产手机之光，自然会想到华为与小米。小米自2010年成立至今，从最初重新定义智能手机的价格，让市场上的智能手机以低廉的价格就可以走进百姓家，到现在手机出货量全球前五，员工过万，营业额过千亿……短短9年的时间，小米的变化翻天覆地。

而华为历经30多年的打拼，在通信设备和手机领域目前优势明显。自1987年成立至今，华为用32年的努力，已经成为了全球最大的通信设施厂商，拥有自己的芯片来推广5G领域，在全球都引发重大的影响，虽然在5G上遭到了美国的攻击，但是华为依然在5G市场站稳脚跟。另外华为主打的P系列和Mate系列都是定位高端市场，且两个系列的销售量基本达到千万级别，譬如华为Mate20系列上市四个半月全球发货量就已超过1000万台，这给华为贡献了巨大的销售额和利润空间，其走传统硬件和利润的策略正在逐渐凸显。

但在AIoT领域，目前华为主要依赖手机交互入口，除手机之外的硬件依然主要依赖生态伙伴。而成立9年的小米则发展迅速，大有后来居上的趋势。

与华为主业通信、副业手机终端不同，小米一直以来都是一家以手机、智能硬件和IoT平台为核心的互联网公司。自创立之后，小米依靠“硬件+新零售+互联网”的商业模式迅速崛起，用7年时间营收突破千亿，创下世界商业史的历史纪录。

小米目前已经是全球最大的IoT消费级物联网平台，IoT平台已连接的IoT设备（不包含手机和笔记本电脑）数达到约1.51亿台。内置小爱同学的激活设备数超过1亿台。去年7月9日在香港交易所主板挂牌上市后，2019年小米还正式启动“手机+AIoT”双引擎战略，作为小米未来五年的核心战略。雷军也曾宣布，未来要投入100亿元在AIoT领域，可见小米对IoT的重视程度。

与华为走传统硬件和利润的策略不同，小米做出了硬件业务净利不超过5%的承诺。

雷军曾在内部讲道，“优秀的公司获得利润，伟大的公司赢得人心”，小米走的是伟大的道路，把性价比当成价值观，而不是销售战术。并且每年让审计公司审计小米的利润率，以达到整体硬件业务盈利率不超过5%的标准。简言之，小米会将大部分的利润“返利”给消费者。

中国品牌100强 小米 华为 科技双雄

	小米	华为
创办时长	9年	32年
员工数量	1.9万	18.8万
品牌价值	206亿	331亿
业务覆盖国家	80多国家	170多国家
业务构成	互联网服务 新零售 智能终端	硬件销售为主
营业主业	100% 消费者业务（电子和互联网）	48.4% 消费者业务

事实也是如此，上个月，小米披露了2018年报，小米在2018年的硬件净利率为正数，但不到1%，这的确兑现了雷军说的硬件综合税后净利率永远不超过5%的承诺。

需要指出的是，在上述机构3月底发布的“2019BrandZ中国出海品牌50强”榜单当中，小米集团的表现同样亮眼，位列中国品牌出海品牌第4位，华为则位列第一。在整体销量下滑的欧洲市场中，华为和小米都逆势上扬，成为了市场中为数不多而且获得了较高增长率的品牌，逐渐被海外市场认可。

根据小米集团2018年财报显示，其在过去一年海外收入暴涨，同比增长118.1%，海外收入占比从2017年的28%提升至40%，成绩十分亮眼。截至2018年底，小米已经进入了全球80多个国家和地区，在30个国家的智能手机市场排到前五位。以印度为例，小米进入印度市场，现在连续8个季度排名第一，占了30%的份额。

可以说，华为和小米作为国内市场舆论上联系最为紧密的两家科技公司，这几年来的发展有目共睹，在消费电子领域更是硕果累累。华为作为国内外知名的科技厂商，同时作为全球第一的龙头通信设备厂商，世界需要华为这样的企业，而依靠性价比打开国内市场的小米，作为创业9年的互联网行业新贵，同时也成为全球手机行业崛起的后起之秀，随着5G时代的到来，IoT市场将进入爆发性阶段，早早布局的IoT业务有望取代手机成为新的增长动力，小米如今的发展程度早已不可估量。

U盘大小的神器：Intel停产了

Intel近日发布通知，第一代神经网络计算棒“Movidius Neural Compute Stick”（NCS）正式进入停产退市阶段。

Intel Movidius NCS发布于2017年中，U盘造型，USB 3.0 Type-A通用接口，内置Myriad 2 VPU视觉计算处理器，支持Caffe深度学习框架，可提供最多100GFlops算力，功耗仅1W，主要面向需要计算视觉、深度学习加速的小型设备。

根据安排，Movidius NCS将在今年10月30日停止接受订单，明年4月30日停止供货，技术支持则延续到2021年4月30日。

去年底发布的第二代产品维持U盘造型，内置最新的Intel Movidius Myriad X VPU，集成16个SHAVE计算核心、专用深度神经网络硬件加速器，可以极低的功耗执行高性能视觉和AI推理运算。

新一代产品支持TensorFlow、Caffe开发框架，图像分类性能高出约5倍，物体检测性能则高出约4倍，可让开发者更智能、更高效地开发和部署深度神经网络（DNN）应用，满足新一代智能设备的需求。

电子版及二手咨询
添加二哥微信

日期：2019.5.13 责编：罗向嘉稀 组版：陈学兵 责校：杨志刚

申通高价快递费背后的“骚操作”：快递员转寄顺丰赚取一倍差价

在小编的印象中，快递顺丰最贵，但是服务好速度快，三通一达便宜，服务一般性价比高。

但今天早上，这个新闻让小编陷入了沉思：

近日，宁波一网友通过申通快递寄10公斤衣物到北京，被收费145元。当晚，收件小哥称因故已转给顺丰。没想到，顺丰发来的信息显示，收费只有72元。

据网友爆料，他5月3号想寄两包衣服回家，叫了申通快递，快递员到后称重不到10公斤，收费150元。该网友当时虽然认为价格贵，但一想确实很重，就在还价5元后通过微信付款145元。当晚申通快递打来电话告知该网友，因为北京开会申通寄不了，说帮忙寄了顺丰。

本来网友还挺高兴，寄顺丰挺好的，结果晚上手机收到一条顺丰官方的微信，说快递总价72元，瞬间觉得自己被耍了，快递员还净赚73元，申通145元的价格是用航空母舰运送吗？

这个新闻让小编凌乱了，现在的快递小哥都这样创收了？申通都膨胀成这样了？不是说顺丰是出了名的服务好价格贵，还能让三通一达的人赚到差价？

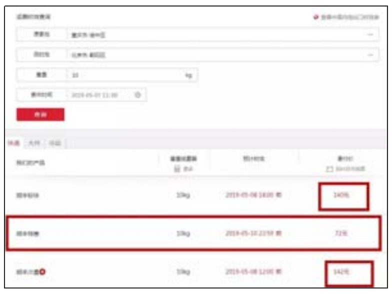
最气人的是申通的回应，5月6日，申通回应称，公司不允许这种行为，如查证属实将对其处分。

对，这快递员行为是有问题，但最大的问题是申通的定价吧，为啥申通就莫名比顺丰贵了一倍？这是偶然事件，还是常态？

本着没有调查就没有发言权的精神，小编挨着去三通一达和顺丰的官网上查询了一下运费，寄件地重庆市渝中区，收件地北京市朝阳区，重量10kg，预估的运费是这样的：

顺丰

顺丰有三种不同的产品，最便宜的顺丰特惠，可能会走陆运，和其他快递速度差不多，72元。其次是顺丰标快，也就是我们常说的次日达，140元。最贵的是顺丰次晨，保证今天寄明天中午12点以前送达，速度飞快，142元。



注意，这些标价都是实际价格，快递员来收件时，运费不会多也不会少。

圆通

圆通给出来的有三种产品，实际上应该是两种，圆通速配和圆通普快，计时达次日算是圆通速配的升级产品。价格上，圆通速配预计运费128元，圆通普快预计运费126元，普快到付预计158元。

在最下方，有行小字备注，以上费用为公布运价，具体费用，以圆通当地分公司为准。

中通

中通在运费时效查询上，预估配送时长2天，预估运费119元。

页面最底部也有小字备注，此报价为指导价仅供参考，详情请咨询中通当地营业网点。

申通

重庆到北京，10kg的包裹，申通的预计到达时间是5月10日，现付参考价格为123元，这个到达时间与顺丰特惠一样，但顺丰反而更便宜，才72元。

另外，申通在页面底部也用小字备注了4条信息，主要的是第一条，预计时间，仅供参考，预计价格也仅供参考，具体以寄件地申通市场价格为准。

韵达

再看韵达，韵达的运费金额为119元，不过也标注了本价格为指导价，客户寄件时，详情请咨询当地韵达网点。

说白了，就是这个价格只是个参考，实际价格以寄件网点的报价为准。

看了上面这些对比，想必大家都发现了，价格上，顺丰特惠是最便宜的，只要72元，其他快递在119元~128元之间。

而且，三通一达都在运费方面做了备注，预估价格不是实际价格，以寄件当地网点的价格为准。顺丰的查询价格，就是实际价格，比较透明。

也就是弹性收费，快递公司只给出基础价格，至于具体收多少要看各个业务网点的定价，因为公司统一收费，但只收走基础价格，有些业务员想多收点赚外快也就不可避免，毕竟大多数人对快递价格并不是很敏感。

对于一般人来说，最清楚的就是快递的起步价，稍微重一点的东西，就是完全看业务员的报价了。比如1kg以内的东西，三通一达都是12元起，但增重价格就很弹性了，有些城市5元一公斤，有些城市7元一公斤，消费者根本不知道具体是多少钱，稀里糊涂就被快递小哥坑了。

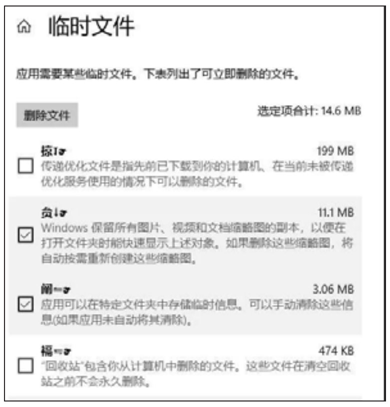
那么问题来了，这次申通小哥赚差价的事情是小概率事件吗？

小编问了一个曾经在顺丰工作的小天，他当时在重庆渝北的一个网点工作，主要负责接待到网点来寄件的人，以及处理咨询和投诉。小天表示，他在顺丰工作了一年多，遇到过很多次其他快递的快递员来顺丰寄件，这差不多已经成为行业潜规则了。

顺丰快递没我们想象的那么贵，但三通一达收费的弹性比我们想象中的大不少，这可能就是大家普遍觉得快递涨价了的原因吧。

快去自查一下，你之前寄的快递有没有被赚差价？

微软确认Win10更新出现问题：建议完全重置系统



微软现已确认，Windows10 2018年10月更新或版本1809的最新累积更新附带了一个新确认的错误，可能会破坏操作系统的语言包，如果无法恢复，则可能需要彻底重置系统。根据微软本周早些时候发布的官方消息，该问题仅影响亚洲语言包。受影响的累积更新的官方KB页面指出以下内容：

“安装KB4493509后，安装了某些亚洲语言包的设备可能会收到错误，‘0x800f0982 - PSFX_E_MATCHING_COMPONENT_NOT_FOUND。’”

尽管微软声称该问题存在于4月9日发布的Windows10累积更新KB4493509中，但同样的错误也发生在5月初发布的Windows10版本1809的另外两个更新当中。

包含语言包故障累积更新的完整列表如下：

2019年4月9日 -KB4493509（OSBuild17763.437）

2019年5月1日 -KB4501835（OSBuild17763.439）

2019年5月3日 -KB4495667（OSBuild17763.475）

“建议完全重置”

根据微软建议的解决方法，用户应尝试在其设备上卸载然后重新安装语言包，因为这可以帮助防止此问题。然而，如果这不起作用，您应该完全重置您的PC。微软声称它正在进行全面修复，并承诺在即将发布的版本中包含更新。

Windows10的下一个累积更新，预计将在5月14日微软本月的Patch Tuesday推出时开始。

虽然上面的建议可以帮助解决语言包问题，但重置PC如果只是为了解决累积更新引入的问题，那绝对不是最方便的解决方法。如果重新安装语言包不能修复该错误，应该完全卸载累积更新并等待微软发送修复程序。

电子版及二手咨询
添加二哥微信

美图欣赏

华为 P30 系列品鉴

从P20系列开始，华为就用上了4000万像素Quad Bayer阵列CMOS。想象一个传统拜耳阵列RGGB滤色镜像素组合，把每一个像素都一分为四，就变成了RRRR/GGGG/GGGG/BBBB的组合，因为每个新的像素都有自己的光电二极管和输出电路，所以它们都是一个个可独立积累入射光子的全功能像素。

Pro还有一项特技就是“望远镜”，后置四摄中就包含了一个800万大像素的潜望式长焦模组，在主摄为等效27mm的情况下，这颗长焦镜头的等效焦距达到了135mm，而且这是光学焦距而非数码焦距。

日期:2019.5.13 **责编:**陈鑫 **组版:**向海蓉 **责校:**杨志刚

P30系列4000万像素主摄像头采用了四合一色彩滤镜像素阵列设计，而P30 Pro稍稍改变了一下色彩滤镜的设计，将两个绿色G滤镜改成了黄色Y滤镜，也就是增加了长波长透过率，考虑到弱光成像是以长波段为主，所以RYYB阵列就是P30 Pro可支持ISO409600的重要原因之一。

P30的主摄为F1.8光圈，P30 Pro则是F1.6，都是比较大的光圈值，但即便如此，我们的拍摄环境也需要ISO 12800甚至更高才能实现拍摄，而且还需要上脚架才能保持画面稳定，手持就需要更进一步增加ISO，P30系列却通过手持的形式实现了比较干净的输出效果，其中最大的“秘诀”就是多帧堆栈技术。

日期:2019.5.13 责编:陈鑫 组版:向海蓉 责校:杨军